

**INFORME DEL REPRESENTANTE LEGAL DE LA Compañía NET THEORY
DESARROLLO DE SOFTWARE ECUADOR S.A.**

Quito, 10 de Marzo de 2017

Señores Accionistas:

Yo, Wilson Rodrigo Torres Arroba, en mi calidad de Gerente y Representante Legal de la Compañía Net Theory Desarrollo de Software Ecuador S.A. emito el siguiente Informe a la Junta General de Accionistas para dejar constancia del estado economico y financiero de la empresa y los resultados de mi gestion durante el ejercicio economico 1 de Enero del 2016 / 31 de Diciembre de 2016.

La utilidad final de la empresa por el ejercicio economico 2016 fue de USD 3.496.40 lo cual refleja un crecimiento del 191.16% respecto de las utilidades obtenidas durante el 2015.

Los ingresos por ventas de la empresa al final del 2016 fueron USD 148.600,00 lo cual implica tambien un crecimiento del 5.31% con respecto del año anterior.

La difícil situación del país vivida en el 2016, que ya se manifestó a finales del 2015, tuvo mucho que ver en el resultado final del ejercicio economico. Dicha situación sumada a que el 2016 fue un año electoral hizo que desde principios de año nuestras proyecciones fueran en torno a escenarios pesimistas respecto de un crecimiento en ventas y utilidades. Sin embargo, gracias a un esfuerzo administrativo hemos podido mantener intacta la relación comercial con nuestros clientes y hemos logrado un crecimiento que aunque pequeño, nos ha permitido continuar con nuestras operaciones.

La razón de liquidez según los datos del balance se encuentra en 1.16 terminando este año con un saldo en cuentas por cobrar de USD 42,455.60 principalmente por la delicada situación financiera de los clientes. La crisis económica por la que atraviesa el país ha sido sentida por las empresas cuya liquidez también se ha visto afectada y por lo tanto nos encontramos en un círculo vicioso donde nadie puede pagar ni nadie puede cobrar.

Hemos podido soportar esta presión debido a dos factores, primero gracias a una buena estrategia de comunicación con el personal, quienes conscientes de la comprometida situación de la compañía pero también claros de que este inesperado momento no ha sido por falta de proyectos ni presentes ni futuros, han hecho un esfuerzo para seguir adelante sin ninguna afectación a su rendimiento.

Segundo, nuestra cartera no tiene deudores de riesgo ya que todos son clientes grandes con respaldo de activos muy importantes, por lo que hemos podido llegar a acuerdos de pago y compromisos reales en cuanto a tiempo de recuperación de la cartera vencida.

Con este panorama, la inversión en nuevos equipos no pudo ser realizada por lo cual la renovación de algunas máquinas deberá ser tratada como tema principal para el próximo 2017.

En espera de que en el 2017 podamos cumplir con los objetivos planteados a inicios de año y que al final podamos obtener mayores tasas de crecimiento, quiero manifiesta a ustedes mi agradecimiento por el apoyo y colaboración a mi gestión.

Atentamente,



Wilson Torres
Gerente