

Cuenca, Marzo del 2018

Señores
Socios de la Compañía STARTRUCKS CIA. LTDA.
Presente

Señores Socios:

ANTECEDENTES

La compañía STARTRUCKS IMPORTACIONES & COMERCIO CIA. LTDA., constituida el 24 de Febrero del 2012, la sede de su matriz se halla en la ciudad de Cuenca, la sucursal en la ciudad de Guayaquil, siendo su principal actividad actual la venta al por mayor y menor de repuestos.

Cumplimiento de objetivos previstos:

Como es de su conocimiento la empresa actualmente está dedicada a la venta de repuestos para automotores por la prestación de este servicio que la realizábamos cuando manteníamos la distribución nos posicionamos en el mercado.

Cumplimiento de las disposiciones de la Junta General

Durante el año ejercicio 2017 hemos cumplido las metas que nos propusimos y logramos hacer unas pequeñas importaciones directas viajando a la China.

Información de hechos extraordinarios

Es importante recalcar que al entregar la marca hicimos las gestiones antes las UAFs y la super de compañías porque nuestra actividad y los montos ya no justificaban el reporte, pero cual sorpresa fuimos notificados y tuvimos que nuevamente presentar la información para cerrar este particular.

El otro aspecto es que por el monto de activos tuvimos que contratar auditor externo por disposición de la super de Cías.

Situación Financiera de la compañía

Como ustedes bien conocen la empresa se encuentra en una franca recuperación que es el objetivo que nos hemos marcado claro que no en los montos de años anteriores ya que vender carros no es lo mismo que asistir con repuestos por los montos de ventas son pequeños.

Al cierre del ejercicio económico 2017 y de los resultados anuales podemos observar que se encuentra en una etapa de recuperación a pesar de las situaciones que tuvimos que enfrentar, sin embargo ustedes saben que la empresa tiene deudas significativas que no se pueden solventar con la propia actividad sino es necesario la venta del terreno de Guayaquil ubicado en Chongón ya que además serviría como una gran inyección de capital operativo. Sin embargo se ha tratado de hacer lo necesario solo se logró vender la oficina entregando como parte de pago por deudas mantenidas y el terreno de Chongón que no se ha podido lograr vender por la recesión económica del país, esperamos cumplir este objetivo en el 2018.

ANÁLISIS DE ALGUNAS CUENTAS SIGNIFICATIVAS

En el ejercicio económico que feneció 2016 los gastos operacionales se reflejan en el cuadro siguiente

GASTOS OPERACIONALES STAR 2017

GASTOS OPERACIONALES	AÑO 2016	AÑO 2017	TOTAL GTS	VARIACION	GASTOS	
					GSTS OPER.	GSTS ADM.
	77.645,31	62.395,39	140.040,70	(15.249,92)	65,44%	44,56%

VALORES ABSOLUTOS



VENTAS:

Conforme expuse inicialmente debido a la entrega de la distribución de la marca BEIBEN la empresa disminuyó notablemente sus ventas con relación a los años anteriores por lo que en el ejercicio económico 2017 observamos una leve recuperación como se demuestra en el cuadro siguiente:

VENTAS STAR 2017

	AÑO 2016	AÑO 2017	VARIACION	PORCENTAJES	
VENTAS ANUALES	139.820,65	141.900,85	2.080,20		1%



FUENTE: BALANCES 2017

COSTO DE VENTAS STAR 2017

	AÑO 2016	AÑO 2017	VARIACION	PORCENTAJE
COSTO DE VENTAS	55.983,01	76.067,45	20.074,44	26%



FUENTE: BALANCES 2017



RESULTADOS DEL EJERCICIO

Por la exposición anterior habiendo tenido que enfrentar este año económico muy duro, debo indicar que el apoyo del presidente de la compañía sigue siendo sustancial, juntos emprendimos en un reto la nueva imagen de STARTRUCKS y se obtuvo una utilidad que como explicamos inicialmente fue un gran reto del cual nos sentimos orgullosos.

RESULTADOS STAR 2017

RESULTADOS	AÑO 2016	AÑO 2017
	1.211,46	2.985,40



FUENTE : BALANCES 2017



CONCLUSIONES:

Los estados financieros se han elaborado de conformidad con la Norma Internacional de Información Financiera para pequeñas y medianas entidades (NIIF para PYMES) emitida por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad, éstas exigen la determinación y la aplicación consistente de políticas contables a transacciones y hechos.

RECOMENDACIONES A LA JUNTA

De acuerdo al informe ustedes pueden observar la realidad de la compañía por lo que se hace impostergable la toma de decisiones que expongo a continuación:

- 1.- Realizar la venta del terreno de Guayaquil ubicado en Chongón que es un activo improductivo que nos ayudaría mucho.
- 2.- Seguir efectuando importaciones de repuestos de la China de acuerdo al análisis del mercado y la demanda potencial.
- 3.- Promocionar la venta de repuestos a través de las tarjeta de crédito que nos ayudaría en la recuperación rápida del capital.

Muchas Gracias.


Ing. Cristina Heredia R.
GERENTE

