

**INFORME DE LA ADMINISTRACIÓN A LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS DE LA
COMPAÑÍA COMERCIALIZADORA DE INSUMOS Y CALZADO COMINCALZA CIA. LTDA.
POR EL EJERCICIO ECONOMICO DEL AÑO 2013**

Señores Socios de:

COMERCIALIZADOR DE INSUMOS Y CALZADO COMINCALZA CIA. LTDA.

Cumpliendo con las disposiciones de la Ley de Compañías en mi calidad de Gerente General pongo a su consideración el Informe de la gestión realizada por la Administración de la Compañía Comercializadora de Insumos y Calzado COMINCALZA CIA. LTDA. durante el ejercicio económico del año 2013.

5. Cumplimiento de objetivos previstos para el ejercicio económico del 2013

Durante el ejercicio que se inicio el día 01 de enero y que ha concluido el día 31 de diciembre del 2013, a pesar de la situación del país en lo económico ha sido moderadamente favorablemente, lo que se refleja en sus Estados Financieros.

Los esfuerzos de la administración han estado encaminados para que la empresa mantenga un crecimiento en el giro normal de sus actividades.

Durante estos doce meses de operaciones que termino el 31 de diciembre del 2013, con el esfuerzo motivado entre la Gerencia y sus colaboradores se consiguieron importantes metas y logros como son:

- Se retomo relaciones comerciales con cadenas como Almacenes DE PRATI,
- Se realizo ventas de calzado importado más que el año anterior
- Se cumplió con la proyección de las ventas en el año

6. Cumplimiento de las disposiciones de la Junta General de Socios

Cabe indicar a la Junta General de Socios, que todas las disposiciones tomadas por este organismo, han sido cumplidas a cabalidad por la administración.

7. Hechos extraordinarios durante el ejercicio del año 2013 en el ámbito administrativo, laboral y legal

Durante el año 2013, en lo referente a los aspectos administrativos, laborales y legales la empresa se ha desenvuelto en un ámbito normal, logrando conservar las fuentes de trabajo existentes pese a la difícil situación económica.

8. Recomendaciones a la Junta General respecto de políticas y estrategias para el ejercicio económico del año 2013

- Fortalecer la imagen ante sus clientes aún más de la que ha ganado hasta la fecha.
- Se ha restringido los gastos, teniendo un control más minucioso como por ejemplo en gastos de limpieza, cafetería, servicios básicos,
- Se organizo con más tiempo la feria de navidad de la venta de calzado, aumentando así las ventas comparadas con el año 2012,
- Se ha ido cumpliendo como obligaciones de empleador para con los empleados la entrega de uniformes para todo el personal que labora en Compañía;
- Se ha usado la estrategia de los programas de descuentos, incentivando de esta manera el crecimiento comercial del calzado.
- Para el ejercicio del año 2014 se recomienda continuar con los programas de descuentos en ventas, el control estricto en todos los tipos de gastos, incrementar líneas de calzado en la producción, aumentar productos importados para la venta.

Sin más por el momento, quedo de Ustedes agradecido,

Atentamente,



Ing. Com. Fredy Sisalima

GERENTE GENERAL