

**INFORME DE LA ADMINISTRACIÓN A LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS DE LA  
COMPAÑÍA COMERCIALIZADORA DE INSUMOS Y CALZADO COMINCALZA CIA. LTDA.  
POR EL EJERCICIO ECONOMICO DEL AÑO 2012**

Señores Socios de:

**COMERCIALIZADOR DE INSUMOS Y CALZADO COMINCALZA CIA. LTDA.**

Cumpliendo con las disposiciones de la Ley de Compañías en mi calidad de Gerente General pongo a su consideración el Informe de la gestión realizada por la Administración de la Compañía Comercializadora de Insumos y Calzado COMINCALZA CIA. LTDA. durante el ejercicio económico del año 2012.

**1. Cumplimiento de objetivos previstos para el ejercicio económico del 2012**

Durante el ejercicio que se inicio el día 01 de abril y que ha concluido el día 31 de diciembre del 2012, a pesar de la situación del país en lo económico ha sido moderadamente favorablemente, lo que se refleja en sus Estados Financieros.

Los esfuerzos de la administración han estado encaminados para que la empresa mantenga un crecimiento en el giro normal de sus actividades.

Durante estos nueve meses de operaciones que termino el 31 de diciembre del 2012, con el esfuerzo motivado entre la gerencia y sus colaboradores se consiguieron importantes metas y logros como son:

- Se retomo relaciones comerciales con cadenas
- Se cumplió con la proyección de las ventas en el año

**2. Cumplimiento de las disposiciones de la Junta General de Socios**

Cabe indicar a la Junta General de Socios, que todas las disposiciones tomadas por este organismo, han sido cumplidas a cabalidad por la administración.

**3. Hechos extraordinarios durante el ejercicio del año 2012 en el ámbito administrativo, laboral y legal**

Durante el año 2012, en lo referente a los aspectos administrativos, laborales y legales la empresa se ha desenvuelto en un ámbito normal, logrando conservar las fuentes de trabajo existentes pese a la difícil situación económica.

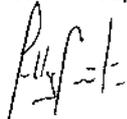
**4. Recomendaciones a la Junta General respecto de políticas y estrategias para el ejercicio económico del año 2013**

- Fortalecer la imagen ante sus clientes aún más de la que ha ganado hasta la fecha.

- Fortalecer la imagen ante sus clientes aún más de la que ha ganado hasta la fecha.
- Para el ejercicio del año 2013 se recomienda continuar con los programas de descuentos y proyecciones a fin de incentivar el crecimiento de la empresa especialmente basados en estrategias para mejorar nuestra calidad en el calzado que producimos y por otra mantener una política racional para la reducción de gastos.

Sin más por el momento, quedo de Ustedes agradecido,

Atentamente,



Ing. Com. Fredy Sisalima

**GERENTE GENERAL**