

## **INFORME DEL GERENTE DE EDILOJA, PERIODO 2014**

Señores Socios de la Compañía Ediloja.

En mi calidad de Gerente General y cumpliendo con lo que dispone el Estatuto de la Compañía, tengo el deber de poner a su conocimiento y consideración el informe de gestión realizado durante el período correspondiente año 2014.

### **ANTECEDENTES**

En el mes de febrero asumí la Gerencia de Ediloja Cía. Ltda. por resolución de la Junta General de accionistas y conjuntamente con el personal asumimos el compromiso de generar nuevos negocios así como el de fortalecer su estructura económica y del Talento Humano

### **ASPECTOS COMERCIALES**

Como es de conocimiento y según datos del período 2013, la dependencia económica y de producción del Cliente principal UTPL en función del total de Ventas fue de un 99%. Por ésta razón durante el año 2014 ha sido un reto importante el de conseguir nuevos clientes así como el de comenzar a hacer conocer a la Empresa Ediloja como un proveedor de Impresiones, Publicaciones y productos publicitarios para Empresas Públicas como Privadas. Los resultados han sido importantes gracias a la colaboración de todos los empleados en especial a las Gerencias Administrativas Financiera, de Producción, y de Proyectos.

Ha sido importante el inicio durante el año 2014 de Proyecto de digitalización de documentación, así como la calificación como proveedores del sector público a través del Portal de Compras Públicas, generando ingresos de recursos económicos importantes para la empresa.

Así mismo el mercadeo y la vinculación con nuevos clientes particulares que han vuelto a confiar en la empresa y la generación de clientes nuevos.

### **ASPECTOS LABORALES Y TRIBUTARIOS**

Se ha dado cumplimiento a todas las disposiciones tributarias y laborales de ley, y así mismo a la fecha hemos cumplido con las obligaciones que corresponden ante las autoridades de control

### **ANALISIS DEL EJERCICIO ECONOMICO 2014**

Durante el período 2014 se tomó la decisión de disminuir la tercerización y el envío de trabajos hacia otras empresas, cuya decisión permitió mejorar los ingresos en la empresa.

Se ha optimizado el Talento Humano tomando en cuenta las fortalezas y aptitudes de los empleados en el área de producción y administrativamente

Se obtuvo excelentes resultados al planificar e implementar un control en la adquisición de materia prima, disminuyendo considerablemente el Inventario que tenía una rotación demasiado lenta ocasionando un gasto para la empresa.

Ha sido importante el incremento de ventas del Sector Público y Privado que ha representado del 0,5% del total de ventas del 2013 al 12% en el 2014.

## **ANALISIS DE CUENTAS DEL ESTADO DE RESULTADOS**

### **INGRESOS**

Los ingresos Totales alcanzaron un nivel de ventas de \$1'650.000

### **COSTO DE PRODUCCION**

Los costos de producción están estructurados de la siguiente manera:

#### **Costos de producción**

Representó el 64% de las ventas totales, con un valor de \$1'072.566

#### **Mano de obra directa en producción**

Representa el 18% de las ventas totales, con un valor de \$294655

#### **Gastos administrativos**

Representa el 23% de las ventas totales, con un valor de \$380398,68

#### **Otros Gastos**

Representa el 0.01% de las ventas totales, con un valor de \$1632

Dando como resultado una Utilidad neta en el período de \$35644

## **GESTION DE CALIDAD**

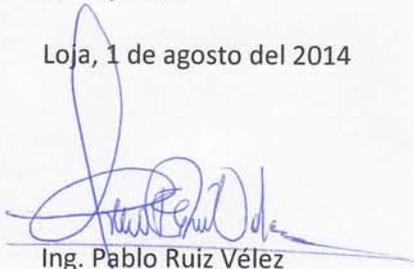
Se realizaron adquisiciones importantes que permitieron mejorar el servicio y detalle a continuación:

- Máquina impresora láser Xerox para el centro de copiado
- Computadores Imac en el área de diseño.
- Computadores para el punto de copiado de Ediloja
- Máquina perforadora cerradora
- Máquina laminadora

Es importante recalcar que el personal de la empresa ha tenido que trabajar fuertemente de manera física y profesional, procurando irse adaptando a la nueva misión y visión de la empresa, cuidando y mejorando los procesos de producción y administrativos.

Dejo constancia de nuestro agradecimiento a nombre de todos y cada uno de quienes conformamos la Empresa Ediloja a la Junta General de Accionistas por la confianza depositada en nosotros, augurando mejores resultados para otros períodos, reiterando nuestro compromiso de trabajar y dedicar nuestro mejor esfuerzo en el cumplimiento de objetivos de la Empresa.

Loja, 1 de agosto del 2014



Ing. Pablo Ruiz Vélez

**GERENTE EDILOJA.**