

## INFORME DEL GERENTE

Cuenca, 29 de Marzo del 2016

Estimados Señores Socios:

En cumplimiento a lo establecido en las disposiciones legales vigentes y en los Estatutos de la Exportadora, presento el siguiente informe de labores correspondiente al ejercicio fiscal 2015, desempeñándome con toda responsabilidad y arduo trabajo, para llevar correctamente la dirección de la Exportadora de Sombreros Aurelio Mora e Hijos Cía. Ltda.

Presento una breve descripción de las principales actividades realizadas por la Exportadora a mí cargo en el transcurso del Ejercicio Económico 2015.

### 1.- ENTORNO POLÍTICO Y ECONÓMICO

El año 2015 fue un año muy duro a nivel nacional y mundial, debido a la situación económica de nuestro país, impactando directamente a las exportaciones y ventas de los sombreros de paja toquilla.

Esta situación difícil nos ha impedido realizar publicidad en muestras gratuitas para atraer nuevos clientes, por lo que la única ventaja que nos ha quedado es que el Gobierno todavía sigue realizando campañas encaminadas a posicionar en el mundo el sombrero de paja toquilla producto netamente ecuatoriano, por lo que nos ha favorecido a nuestra Exportadora.

### 2.- GESTION DE LA EXPORTADORA

Como es de su conocimiento de ustedes la principal actividad de la Exportadora es la venta al por mayor y menor de sombreros de paja toquilla, tanto dentro del país como fuera de él.

En el periodo económico 2015, los ingresos obtenidos por las ventas en relación al periodo 2014, ha disminuido en un cuarenta y tres por ciento, debido a que nuestros clientes bajaron la cantidad de los pedidos y otros dejaron de comprar nuestros sombreros, manifestando que la situación económica les impide seguir compitiendo en el mercado.

Cabe recalcar que la materia prima también tuvo un incremento del 10% durante los últimos meses del año 2015, por lo que encareció el sombrero aumentando el precio de venta.

### 3.- RESULTADOS FINANCIEROS 2015

Los resultados del ejercicio económico 2015 según los Estados Financiero arrojan una pérdida de \$ (6,941.76); reflejando de esta manera que la empresa se encuentra en un momento difícil, para el cual nos obliga a trabajar con esfuerzo para poder cambiar la situación financiera de la misma y poder seguir compitiendo en el mercado.

### 4.- PLANES Y PROYECTOS

De acuerdo a lo que ya se ha expuesto anteriormente, para este próximo periodo me propongo buscar nuevos clientes en los países Europeos, priorizar los gastos, mejorar la calidad de los sombreros, buscar proveedores de materia prima de calidad y bajos precios, para la Exportadora de los sombreros y de esta manera seguir en crecimiento y estabilidad de la empresa.

De esta forma estimados socios, espero que me sigan apoyando para sacar en adelante la Exportadora y poder cumplir con los objetivos propuestos.

Reiterando mi compromiso de lealtad y trabajo hacia la Exportadora, les doy mis agradecimientos.

Atentamente,



**Sr. Aurelio Mora**

**GERENTE GENERAL**