

INTERMIPETROL

CORPORACIÓN INTERNACIONAL DE MINAS Y PETRÓLEOS S.A.

INFORME DE LA GERENCIA GENERAL DE LA COMPAÑÍA "INTERMIPETROL CORPORACION INTERNACIONAL DE MINAS Y PETRÓLEOS S.A."

Antecedentes:

El Gobierno Ecuatoriano ha basado el crecimiento económico del Ecuador apoyado en la inversión pública que ha generado importantes fuentes de trabajo y crecimiento en áreas como la construcción, el comercio, el desarrollo de grandes proyectos hidroeléctricos y carreteras.

Ha logrado controlar la inflación y ha mantenido un crecimiento económico en los últimos años sobre el 4% que es positivo dentro de la región. En el año 2015 este se disminuyó drásticamente debido a la reducción de los precios internacionales del petróleo llegando a tener un crecimiento económico de apenas el 0,5%. También la inflación fue del 3,4% comparada con la del 2014 que fue del 3,7%.

El Ecuador mantiene una balanza de comercial negativa sobre los USD 1.200 millones de dólares lo que obligó al Gobierno a tomar medidas para restringir las importaciones estableciendo cuotas a productos suntuarios como vehículos, celulares, etc y además otorgando incentivos a la producción nacional para reducir la importación de estos productos y de ciertas materias primas. Además también se incrementó impuestos a las importaciones a través de las salvaguardias que entraron en vigencia en junio del 2015 como medida para reducir las mismas y evitar la salida de divisas, situación que podría complicar la dolarización, debido a que nuestro mecanismo de ingreso de divisas son las exportaciones, las mismas que se han reducido debido a la baja internacional del precio del petróleo y a la pérdida de competitividad que tenemos por la devaluación de las monedas de nuestros países vecinos.

Ha logrado un importante crecimiento en el cobro de los impuestos que ahora es el rubro de ingreso más importante para el Gobierno seguido del ingreso petrolero y las exportaciones de rosas, banano y camarón. Mantenemos un alto endeudamiento especialmente con China, el mismo que se ha venido incrementando utilizando como estrategia la venta a futuro de la producción de petróleo.

Es muy importante establecer políticas y un marco jurídico estable que den una mayor confianza a la empresa privada para que invierta y se pueda crear más fuentes de trabajo y también se incentive la inversión extranjera para que de esta manera ingrese capital fresco que apoye al crecimiento del país en sectores como el industrial, agrícola, turismo, minero, etc.

INTERMIPETROL

CORPORACIÓN INTERNACIONAL DE MINAS Y PETRÓLEO S.A.
INTERMIPETROL

La Compañía se creó en Febrero del 2012 año que se logró obtener la distribución exclusiva de dos Empresas Americanas líderes en su campo como Apex Engineering y Surttek. La primera con la venta de un producto biodegradable líder mundial en limpieza de problemas de escala en equipos de superficie y en pozos y la segunda en la elaboración de estudios de laboratorio e implementación de plantas para incrementar la producción de petróleo con químicos.

El objetivo del año 2012 fue hacer conocer los productos en las empresas petroleras para lo cual se efectuó varias reuniones con los principales ejecutivos y también pruebas en los campos para que comprueben la efectividad del producto Rydlyme.

Al mismo tiempo se inició la calificación de la Compañía para participar como proveedor de las Empresas petroleras públicas y privadas a fin de constar en las bases de proveedores para que las mismas puedan comprar los productos.

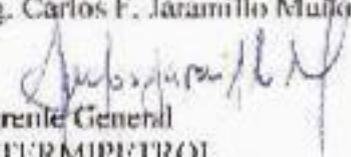
La calificación tomo más de un año y recién a fines del 2013 obtuvimos la calificación en Petroamazonas y Enap Sipecc. En el año 2013 se compró 1500 galones de Rydlyme con los cuales se efectuó varias pruebas con el producto en empresas públicas y privadas teniendo resultados muy positivos tanto en equipos de superficie como en pozos. Hemos logrado a finales de año efectuar dos ventas a la Refinería de la Libertad, a la Empresa Unilever y la aplicación de un pozo en Enap Sipecc.

Para el caso de Surttek se ha presentado propuestas a las Empresas Petroamazonas, Andes Petroleum y Rio Napo sin efectuar ventas todavía.

En cuanto al personal que labora tenemos un ejecutivo en el área comercial y otro ejecutivo a cargo de la parte de operaciones y la Gerencia General que a más de controlar áreas administrativas y financieras se encarga de efectuar los contactos con las empresas que mantenemos distribución y también se encarga de efectuar los contactos con las Empresas petroleras ecuatorianas.

El año 2015 ha sido el mejor año en ventas desde el inicio de la compañía ya que llegamos a vender en Rydlyme más de USD 200.000 dólares a empresas como Rio Napo, Enap Sipecc, Repsol, Petroamazonas, etc y logramos cerrar el estudio de FOR con el Consorcio Shushufindi para el campo Shushufindi. Lamentablemente debido a una falla por mal asesoramiento en cuanto al pago de impuestos al Gobierno cuando se envía un pago al exterior, tuvimos que renegociarlo haciendo que el pago se realice directamente a Surttek y no a través de Intermipetrol perdiendo nuestra comisión pactada. A pesar de este hecho la Compañía terminó con una posición saludable para enfrentar la crisis.

Ing. Carlos F. Jaramillo Muñoz


Gerente General
INTERMIPETROL