Quito, 15 Marzo 2013

Sres.:
JUNTA DE ACCIONISTAS
NOUVONS CIA.LTDA
Quito

Dando cumplimiento a los estatutos de la empresa y de conformidad con las normas legales vigentes, presento ante la Junta de Accionistas el informe de gerencia en donde se describen las actividades más relevantes llevadas a cabo durante el año 2012.

El año 2012 fue un año de gran competencia dentro del sector estético, siendo éste la rama principal de la empresa se tuvieron que enfrentar grandes dificultades para salir adelante, así también las fuertes inversiones que se debieron realizar para equipar la empresa no permitieron mantener un flujo de caja alto. Al final del año se registró una pérdida de $ 3 731.62 constituyendo una disminución del 29.85% del patrimonio, es decir del capital suscrito por los socios; pese a los resultados considero que no fue un mal año, pues la empresa se ha dado a conocer bastante en el mercado permitiendo que la gente nos conozca y acceda a nuestros servicios.

Los resultados se basan en las fuertes inversiones y gastos en que se tuvieron que incurrir para lanzar al mercado a la empresa, se realizaron varias promociones en las que nuestros ingresos fueron disminuidos considerablemente disminuyendo el margen de utilidad para poder cubrir los gastos. Así también, los altos desembolsos en gastos necesarios que se realizaban mensualmente no permitió contratar a personal de planta que pudiera estar dentro de la empresa todo el tiempo, por lo tanto como es de su conocimiento mi labor se multiplico pues tuve que realizar la mayoría de gestiones de ventas y administrativas para dirigir la empresa hacia un buen camino. Dentro de ambos campos la gestión realizada fue altamente controlada permitiendo que cumplan todas las leyes vigentes.

Las expectativas para el próximo año son altamente positivas, se prevé cambiar los resultados no solo recuperando sino incrementando el patrimonio actual, para ello y gracias al conocimiento ya existente de la empresa en la sociedad, no se invertirá nuevamente en campañas de marketing ni tantas promociones sino se realizaran varias alianzas estratégicas con médicos y productos que se utilicen para brindar nuestros servicios. Además, como ustedes saben, ya no se tendrá que invertir en equipamiento lo cual mejorará nuestro margen de utilidad.

Comprometida a redoblar esfuerzos para sacar adelante esta prestigiosa empresa, me despido.

Atentamente,

Sra. Adriana Sánchez Fierro
GERENTE GENERAL