InductionOne
Innovative Training Methodology

Quito, 25 de marzo del 2.014

Señores Accionistas
SOLUCIONES CORPORATIVAS INDUCTIONONE S.A
Presente.-

Estimados Accionistas:

En cumplimiento a lo dispuesto en la Ley de Compañías y en los Estatutos de la Compañía, presente a ustedes el informe de los resultados de los Balances y las labores realizadas por mi persona durante el ejercicio económico 2.013.

a. CUMPLIMIENTO DE LOS OBJETIVOS PREVISTOS PARA EL EJERCICIO ECONÓMICO DEL 2.013.

Está por demás enfatizar que las políticas y los objetivos previstos para el ejercicio económico 2.013 de la empresa.

En este periodo la gestión ha tomado mucho esfuerzo seguir en el objetivo de difundir el concepto y el darle cuerpo al servicio que presta la empresa, con el fin de poder enfocar el proceso de oferta y cierre de ventas de una manera más eficiente. Debemos continuar generando políticas financieras y de calidad que nos permitan conservar el nivel de servicio y generar nuevos clientes y referencias de trabajos realizados.

Hemos tomado contacto con muchos posibles clientes, los cuales se van consolidando como clientes y referentes de gestión.

b. INFORMACIÓN DE LOS HECHOS EXTRAORDINARIOS PRODUCIDOS DURANTE EL EJERCICIO, EN EL ÁMBITO ADMINISTRATIVO LABORAL Y LEGAL.

Dentro de los hechos destacables de este ejercicio, se realizó el traslado de las oficinas por haber concluido el contrato de arrendamiento de las mismas. Se mantuvo la situación de compartir las instalaciones con HelpOne y Topnotch en el edificio Puerta del Sol. Este cambio dificultó la gestión ya que no se compartia la oficina con Talentto, razón por la cual, en febrero 2014 se requirió hacer un nuevo traslado a las oficinas actuales en el edificio Vitra, en el que ya no se comparten las oficinas con HelpOne, pero se mantienen con Topnotch y Talentto.

InductionOne
Innovative Training Methodology

Se afianzó la relación con los consultores Carvajal y Salazar, compartiendo la presencia en eventos como la Red Rural de Cooperativas.

La red de empresas por un Ecuador Libre de Trabajo Infantil nos ha permitido tener presencia en el mundo empresarial, con lo que se proyectan contratos interesantes para el 2014.

Se realizó a manera de inversión la certificación del Grupo GPF (Fybeca) con excelentes resultados, esperamos conseguir referidos.

c. SITUACIÓN FINANCIERA DE LA EMPRESA AL CIERRE DEL EJERCICIO Y DE LOS RESULTADOS ANUALES.

En lo que se refiere a las cifras presentadas a diciembre 31 de 2.013, me permito informar que la empresa presento cifras financieras positivas, considerando que en el año que precede fueron negativas, la empresa comienza a demostrar una tendencia de crecimiento al tratarse del segundo año de gestión, desarrollo y construcción del servicio deben ser soportadas por la empresa.

d. RECOMENDACIONES A LA JUNTA GENERAL RESPECTO DE LAS POLÍTICAS Y ESTRATEGIAS PARA EL SIGUIENTE EJERCICIO ECONÓMICO.

Debemos enfocar nuestro accionar a potencializar el área comercial a través de la conformación de los acuerdos con consultores externos que permitan tener nuevos clientes.
Invertir en imagen para lograr recordación de marca, reconocimiento empresarial y personal a las instituciones y empresas que confían en nosotros y afianzar el producto.

Agradezco el apoyo brindado por los accionistas y por las demás instancias administrativas de la compañía.

Atentamente,

GERENTE GENERAL
INDUCTIONONE S.A.