

INFORME DE GERENCIA

Quito, 31 de marzo de 2014

A todos los Señores socios, me permito hacerles llegar un atento y cordial saludo. Por medio de la presente y en ejercicio de mis funciones y responsabilidades como GERENTE GENERAL de DUE DILIGENCIA DEBIDA DILIGENCIA SOPORTE EMPRESARIAL ESPECIALIZADO CIA. LTDA. De conformidad con lo establecido en el artículo Vigésimo Segundo – Atribuciones y Deberes del Gerentes, literal h, presento a ustedes el informe anual de actividades económicas, por el periodo comprendido entre el 1 de enero del 2013 al 31 de diciembre del 2013 con el siguiente contenido:

- a) Para su conocimiento y aprobación adjunto los siguientes estados financieros: Balance de General y Estado de Pérdidas y Ganancias (ver anexo No. 1);
- b) Se han presentado las declaraciones de Impuesto a la Renta y se ha cumplido con los otros impuestos y obligaciones de ley;
- c) Las obligaciones con el Ministerio de Relaciones Laborales y con el Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social de entregar información y del pago de los aportes al seguro, se han cumplido dentro de los plazos establecidos por los dos organismos antes mencionados; y.
- d) A la fecha la compañía se encuentra ACTIVA.

Agradezco a todos los señores socios el haber confiado en mi persona la Administración y Representación Legal de la empresa.

Atentamente,


Jesús Elcór Sinailin Taco
GERENTE GENERAL.

ANEXO No. 1

ANÁLISIS DEL ESTADO DE RESULTADOS Y DEL BALANCE GENERAL

ANTECEDENTES.-

El objeto social de DUE DILIGENCE DEBIDA DILIGENCIA SOPORTE EMPRESARIAL ESPECIALIZADA CIA. LTDA le permite ofertar los siguientes servicios en asesoramiento: Empresarial; comercial; económico; contable; financiero; tributario; laboral y la valoración de activos entre otros.

ESTADO DE RESULTADOS.-

Los ingresos totales de la empresa por servicios especializados en el año 2013 suman USD \$ 21.001,50 (ver ANEXO No. 2) y los egresos por costos y gastos de operación suman USD \$ 21.519,95.

Los gastos más significativos en los que ha incurrido la empresa durante el año 2013 se puede observar en los rubros: Sueldos y salarios; Aportes al IESS; gastos administrativos; arriendo de oficina; honorarios profesionales por servicios contables y de recuperación de cartera; gasto de condominio; alimentación del personal; servicio telefónico; y, servicio de internet.

En el ejercicio económico 2013 la empresa registra una Pérdida de USD \$ 518,45, que se origina en la no generación de ingresos por asesoramiento en cumplimiento, este rubro para el año 2012 contribuyo al Estado de Pérdidas y Ganancias de la empresa, con USD \$ 14.784,29.

BALANCE DE SITUACIÓN.-

ACTIVOS

El Activo Corriente de la empresa al 31 de diciembre de 2013 suma USD \$ 3.651,64, de este valor USD \$ 2.625,95 corresponde a documentos por cobrar por servicios empresariales (recuperación de cartera vencida) prestados a la Cooperativa de Ahorro y Crédito Esperanza de Futuro. Cabe indicar que estos valores fueron recuperados en el mes de enero de 2014.

Al cierre del ejercicio económico la empresa registra un saldo en Activos Fijos de USD \$ 1.177,86 y en Otros Activos se registra USD \$ 594,39.

El total de Activos de la empresa al 31 de diciembre de 2013 suma USD \$ 5.423,89.

PASIVOS

El Pasivo Total al 31 de diciembre de 2013 suma USD \$ 5.534,71, cabe mencionar que dentro de los pasivos de la empresa al 31 de diciembre de 2013 las Cuentas por Pagar a los socios suman USD \$ 4.228,11.

PATRIMONIO.-

El patrimonio de la empresa está conformado por: USD \$ 400,00 que corresponde al Capital Social de USD \$ 400, este valor se ha mantenido desde la constitución de la empresa en el año 2011; USD \$ 2,87 de Reserva Legal y una Pérdida Acumulada de USD \$ 513,69.

ANEXO No. 2

**INGRESOS
(EN USD \$)**

ASESORIA	VALOR
Financiera	16.000,00
Recuperación de cartera vencida	5.001,50

RECOMENDACIONES.-

A la Junta General de Socios:

- 1.- Incrementar el Capital Social a niveles que le permita a la empresa vender una imagen de solidez;
- 2.- Buscar socios estratégicos con quienes se puede hacer alianzas de tal forma que DUE DILIGENCE pueda ampliar su oferta de servicios, obtener una mayor participación en el mercado de servicios de asesoría, así como diversificar sus fuentes de ingreso; y.
- 3.- Fortalecer la estructura organizacional de la empresa en las áreas; Comercial y Operativa.