

INFORME DE GERENCIA 2018

Safiores Socios:

En el 2018 la economía ecuatoriana tuvo apenas un 1,4 % de crecimiento según el Banco Central. La previsión de la proforma presupuestaria del gobierno aspiraba lograr aprox. 2% de crecimiento. Los factores externos fueron decisivos para que el crecimiento del país se mantuviera por debajo de esa previsión.

Al cierre del 2018, la balanza comercial total registró un déficit de \$ 514,5 millones vs. el superávit del año 2017 que fue de \$ 89,3 millones.

Las exportaciones totales alcanzaron un valor FOB de \$ 21.606 millones frente a \$ 18.385,9 millones de 2017, es decir 17,6% más en términos relativos. Las exportaciones totales petroleras a valor FOB llegaron a \$ 8802 millones, lo que significa un crecimiento de 30% vs. 2017, mientras que las exportaciones no petroleras tuvieron un crecimiento de apenas 5% al llegar a \$ 12804 millones.

Las importaciones totales llegaron a \$ 22.118 vs. \$ 19.033 millones en el 2017, por lo que experimenta un crecimiento del 16,2%. Las importaciones tuvieron por lo tanto un peso del 51% en el intercambio comercial del año pasado.

Los principales productos de exportación no petrolera fueron camarón, banano, enlatados de pescado flores y cacao. El camarón volvió a ser el producto no petrolero número uno de exportación por segundo año consecutivo. El año pasado este sector facturó envíos al exterior por \$ 3.234,7 millones según el banco central, mientras que el sector bananero exportó \$ 3.196,1 millones.

Durante 2018 la inflación se mantuvo baja y cerró a diciembre en 0,27% vs. -0,2% en 2017, el desempleo creció según el INEC al 3,7 % de la población económicamente activa (PEA) vs. 4,6 % del 2017. El subempleo llegó al 16,5 % de la PEA, es decir que experimentó una reducción de 3,3%, ya que en el 2017 fue de 19,8%.

La deuda pública total según el Banco Central alcanzó los \$ 49.429 millones, siendo la deuda externa de \$ 35.095 millones, mientras que la deuda interna alcanzó \$ 13.734 millones. La relación deuda pública/ PIB fue de 45,2 %, ya que el PIB fue de \$ 109.454 millones. El gobierno inició conversaciones con el fondo monetario internacional y otros multilaterales con el fin de conseguir créditos en mejores condiciones que los créditos chinos.

Según las previsiones gubernamentales este año 2019 será difícil, ya que no se prevé una mejoría del precio del petróleo a corto plazo, lo que obliga a hacer recortes en diferentes rubros del presupuesto general del Estado que será inferior a \$ 35.000 millones.

Aunque el gobierno prevé para 2019 un crecimiento similar al del año pasado de 1,4%, la desaceleración económica permitirá un crecimiento muy modesto de la economía del Ecuador que estará por debajo del 1%, según la CEPAL y el Fondo Monetario Internacional.

El segundo semestre del 2018 se inició extraoficialmente la campaña para elegir a los gobiernos seccionales en marzo del presente año. Las acusaciones de corrupción entre el gobierno anterior y el actual han continuado y el Consejo de participación y control social transitorio cambió en 2018 casi la totalidad de las autoridades de control del Estado. Esta situación política y la inseguridad jurídica frenó sin duda las posibles inversiones privadas que se planificaban. Por otro lado el gobierno decidió recortar el nivel de inversiones y gastos en todas las áreas de su competencia.

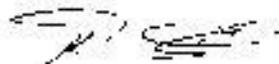
Especialmente los proyectos públicos en las áreas que nos interesaban: industrias y electricidad se vieron afectados. Ni la CELEC ni el ministerio de electricidad se preocuparon por concretar acuerdos con empresas rusas para buscar los reemplazos de la empresa Inter Rao, con el fin de utilizar el crédito ruso, continuar y terminar los proyectos generadores de energía Toachi-Pilatón y de ciclo combinado de Termogas Machala. Especialmente en este segundo proyecto estábamos interesados, ya que la empresa rusa Lonas quería que trabajásemos juntos. Esperamos que en el presente año se reactive este proyecto.

En estas circunstancias de paralización de la economía ha sido muy difícil encontrar un nicho en el mercado, en el cual podamos desarrollar nuestras actividades. Por eso seguimos con el mismo personal y hemos controlado al máximo los gastos. Nos preocupamos porque hay un balance saludable entre los ingresos y egresos durante todo el año.

Como se puede observar en el estado de pérdidas y ganancias el principal ingreso es por el cobro a Tadeni por servicios de gestión y asesoría técnica que le prestó desde el 2012 y cuya factura se presentó en octubre pasado al término de las labores contratadas.

Los egresos fueron superiores debido básicamente a que se tuvo que dar de baja el equipo detector de sismos con un valor de aprox. \$ 19.000 que estaba de muestra, producto que sin embargo no tuvo aceptación en el mercado. Esto significó que cerráramos el año con una pérdida de \$ 17.038,62

Atentamente,



Ing. Rafael L. Córdova C.
Gerente General