



REPRESENTACIONES
DISTRIBUCIONES
IMPORTACIONES
EXPORTACIONES

INFORME DE GERENCIA 2013

A nivel macroeconómico el 2013 se presentó como un año de crecimiento aceptable de la economía ecuatoriana, ya que su PIB experimentó un aumento que superó el 4%.

Durante 2013 la inflación anual llegó al 2,70 %, el desempleo se redujo a 4,15 % lo que significa que continúa la tendencia a la baja de esta variable. El subempleo llegó al 52,49 % de la población económicamente activa. La deuda pública externa fue de \$ 12.802 millones, mientras que la deuda privada externa fue de \$ 9.835 millones. La relación deuda externa pública/ PIB fue de 14 %, una de las más bajas de América.

Al cierre del 2013 según el Banco Central, la balanza comercial total registró un déficit de \$ 1.084 millones. Las exportaciones totales alcanzaron un valor FOB de \$ 24.957 millones frente a \$ 23.764 millones de 2012, es decir que tuvieron un aumento del 5%. La evolución de las exportaciones totales, está explicada en mayor medida por un aumento en el valor de las exportaciones del petróleo, que sigue siendo el principal producto de exportación, con ventas anuales por 10.850 millones de dólares, seguido por el banano con 2.032 millones, del camarón con 849 millones y del cacao con 424 millones, según datos del Banco Central.

Las importaciones sin embargo crecieron más que las exportaciones, pues llegaron a \$ 26.041 millones, por lo que se produce el déficit mencionado. El mayor rubro de las importaciones está dedicado a materias primas, con una inversión de 7.829 millones de dólares, seguido de bienes de capital con 6.778 millones, en combustibles y lubricantes con 6.080 millones y bienes de consumo con 5.230 millones, entre los principales.

En esta situación del país hemos tenido que desenvolver nuestras actividades, que se han visto fortalecidas por el acuerdo de asesoría al que llegamos con la empresa estatal rusa Inter Rao.

Después de arduas negociaciones que duraron varios meses del 2013, la Corporación Eléctrica del Ecuador (CELEC) aceptó la oferta de Inter Rao para su proyecto de ciclo combinado de Termogas Machala y le adjudicó directamente el proyecto, tal como lo permite la ley orgánica del sistema nacional de contratación pública (LOSNCP). A fines de Octubre del año pasado se pudo firmar en Moscú, el contrato respectivo.

El resultado del ejercicio económico ha sido bueno como lo demuestra la utilidad lograda de \$ 358.605,38, gracias básicamente a los ingresos recibidos de Inter Rao por la asesoría que le damos en Ecuador. Esperamos en este año mejorar esos ingresos debido a que el proyecto de Termogas Machala ya es una realidad y debemos obtener la comisión acordada.



REPRESENTACIONES
DISTRIBUCIONES
IMPORTACIONES
EXPORTACIONES

Respecto al personal, el número de colaboradores se mantuvo igual al del año 2012.

Proponemos hacer un reparto de las utilidades y un aumento de capital de la empresa en el transcurso de este año, para ir fortalecidos al encuentro de nuevos negocios.

Es nuestra obligación buscar nuevas representaciones en nichos de mercado, donde no sea fuerte la competencia china. Estamos para el efecto ya en contacto con empresas europeas para representarlas y vender sus productos en el Ecuador.

Tenemos la representación de Secty Electronics de Alemania, fabricante de un nuevo sistema de alerta sísmica. Desafortunadamente en el mercado privado no existe todavía conciencia de la necesidad de disponer de esta clase de alarmas para evitar desgracias a causa de los sismos. Es para nosotros una oportunidad para insistir en la importancia de tener este sistema. En el presente año deseamos intensificar nuestros contactos también con el sector público, especialmente con la Secretaría de Riesgos para poder vender estos productos.

Hemos conseguido también la representación para compresores con membrana de la empresa alemana ABN, cuya ventaja es que no necesitan lubricación, por lo que desaparecen las manchas de aceite.

Gracias al asesoramiento comercial que hemos venido prestando a la embajada de la Federación de Rusia, hemos podido tener contactos con otras empresas rusas interesadas en proyectos en Ecuador, como por ejemplo Ferrocarriles de Rusia (RZD), Gazprom y Rosneft. Es nuestra intención llegar a algún acuerdo de representación o asesoría con estas empresas.

Con RZD el ministro coordinador de los sectores estratégicos firmó ya un memorándum de entendimiento (MOU) en Octubre del 2013 y lo propio se hará con las otras dos empresas públicas rusas en marzo o abril del presente año.

Atentamente,

Ing. Rafael L. Córdova C.
Gerente General