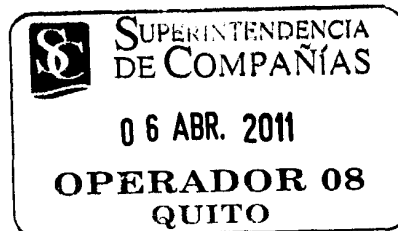




REPRESENTACIONES
DISTRIBUCIONES
IMPORTACIONES
EXPORTACIONES



INFORME DE GERENCIA 2010

A nivel macroeconómico el 2010 se presentó como un año de crecimiento aceptable de la economía ecuatoriana, cuyo PIB experimentó un aumento de 3,73% según el Banco Central.

Durante 2010 la inflación anual llegó al 3,33%, el desempleo fue menor al registrado en 2009, pues se redujo a 7,44% lo que significa que continúa la tendencia a la baja de esta variable. El subempleo llegó al 49,6% de la población económicamente activa. La deuda pública total llegó a \$ 13.338 millones, siendo la deuda externa de \$ 8.673 millones, mientras que la deuda interna fue de \$ 4.665 millones. La deuda privada externa fue de \$ 5.042 millones. La relación deuda externa pública/ PIB fue de 15,2 %, una de las más bajas de América.

Al cierre del 2010 según el Banco Central, la balanza comercial total registró un déficit de \$ 1.489,42 millones vs. el déficit del 2009 que fue de \$ 348 millones. Las exportaciones totales alcanzaron un valor FOB de \$ 17.369,22 millones frente a \$ 13.724 millones de 2009. La evolución de las exportaciones totales, está explicada en mayor medida por un aumento en el valor de las exportaciones petroleras. Desafortunadamente las importaciones crecieron más que las exportaciones (\$ 18.858,64 millones), por lo que se produce el déficit mencionado.

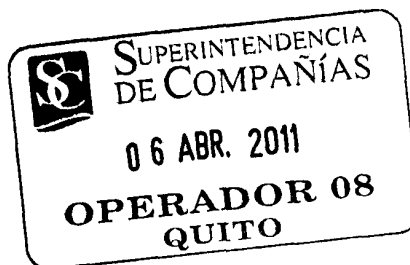
La demanda que puso el Ecuador en la Cámara de Comercio internacional de Paris en contra del banco brasileño BNDES por un crédito a la empresa Odebrecht del Brasil para la construcción del proyecto hidroeléctrico "San Francisco" que tuvo fallas de construcción, complicaron también las relaciones con ese país, por lo que hasta ahora no hay créditos del Brasil.

Comparativamente, el Ecuador no ha tenido las grandes dificultades que tuvieron otros países, debido a la crisis financiera global que fue muy fuerte durante los años 2008 y 2009. Para el 2011 el Gobierno prevé incluso un crecimiento del PIB de 5%, según lo indica el Banco Central, a pesar de la disminución en las remesas de los emigrantes ecuatorianos.

En esta situación del país hemos tenido que desenvolver nuestras actividades, que se han visto fortalecidas por el acuerdo de representación al que llegamos con la empresa estatal rusa Inter Rao, la misma que a su vez alcanzó un acuerdo con Energomashexport para ofertar el equipamiento electro e hidromecánico a Hidrotoapi para su proyecto hidroeléctrico "Toachi-Pilatón".



REPRESENTACIONES
DISTRIBUCIONES
IMPORTACIONES
EXPORTACIONES



Después de arduas negociaciones que duraron varios meses, Hidrotoapi aceptó la oferta de Inter Rao y adjudicó directamente el equipamiento antes señalado a la empresa, tal como lo permite la ley orgánica del sistema nacional de contratación pública (LOSNCP). A fines de Octubre del año pasado se pudo firmar en Moscú, el contrato respectivo para el equipamiento. Actualmente Hidrotoapi está negociando todavía con el Roseximbank los textos del contrato de crédito y de la garantía soberana, que esperamos se puedan firmar como máximo en el mes de abril.

Debido a la fuerte competencia de los productos chinos nuestras ventas de los artículos de COCACO se han mantenido bajas, no pudiendo incrementar tampoco la cartera de clientes. Es nuestra obligación buscar nuevas representaciones en nichos de mercado, donde no sea fuerte la competencia china. Estamos para el efecto ya en contacto con empresas europeas para representarlas y vender sus productos en el Ecuador.

Tenemos todavía un convenio de representación con la empresa de la República Checa IWET, fabricante de plantas para potabilización de agua, pero no hemos logrado aún vender sus máquinas, debido básicamente a la falta de presupuesto del gobierno, que sería el principal cliente. Esperamos en este año poder introducir sus productos en el mercado.

El resultado del ejercicio ha sido bueno, gracias básicamente a los ingresos recibidos de Inter Rao por la representación que ejercimos de la empresa en el país. Esperamos en este año mejorar esos ingresos debido a que el proyecto Toachi-Pilatón ya es una realidad y debemos obtener la comisión acordada.

Proponemos hacer un aumento de capital en el transcurso de este año, para ir fortalecidos al encuentro de nuevos negocios.

Atentamente,

Ing. Rafael L. Córdova C.
Gerente General