

Cuenca, 31 de marzo del 2015

Señores
Socios
ARTEFINAL S.A.
Ciudad

De mis consideraciones:

A continuación rindo mi informe sobre los resultados obtenidos durante el periodo 2014.

Como se podrá observar en los balances entregados por Contabilidad hemos tenido una baja en nuestras ventas respecto a las del periodo 2013, ya que pese a los esfuerzos realizados, la competencia que nos hacen las empresas pequeñas, rompiendo nuestros precios, no nos permite llegar al nivel ventas que esperábamos para este 2014, razón por la cual vemos la necesidad de contratar a una nueva persona para nuestro departamento de ventas y así dirigirnos a un segmento de mercado diferente al que habitualmente nos dirigimos y así lograr incrementar nuestra cartera de clientes.

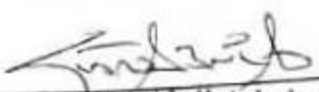
Otra de las estrategias para este nuevo año también sería el de ofrecer nuevos productos en el mercado como es la caja de luz iluminada por LEDS que tienen una batería con una duración de ocho horas sin tener que estar enchufada.

En cuanto a los gastos de la empresa se han hecho los esfuerzos necesarios para conseguir por ejemplo, en el caso del arriendo, una rebaja de \$100.00 en el costo mensual. También se ha cubierto el puesto dejado por el diseñador con la ayuda de nuestros mismos colaboradores y de esta forma no incrementar nuestro rol de pagos.

Por otro lado en lo que se refiere al pago de deudas con nuestros acreedores más fuertes como son el Banco Bolivariano e INMEVI se ha cumplido a satisfacción con el plan de pagos proyectado para el 2014.

Culmino mi informe con el agradecimiento a la confianza brindada por Uds. y en espera que en este 2015 nuestra empresa logre las metas propuestas.

Atentamente,


Gustavo Abril Arboleda
GERENTE