

INFORME GENERAL ECONÓMICO DE ACTIVIDADES

a. Cumplimiento de los objetivos previstos para el ejercicio económico 2016

En el quinto año de la Compañía, los resultados de la misma han estado enmarcados dentro de la desmejorada situación económica del país, evidenciado en la disminución de 18.5% en las ventas con relación al año 2015, llegando a los USD\$ 263.970; sin embargo no resultó en pérdida sino que se logró percibir utilidad para los accionistas.

Las ventas se continuaron realizando en las Provincias Pichincha, Tungurahua y Azuay principalmente; restringiendo las ventas a clientes con buena capacidad y comportamiento de pago.

En la ciudad de Ambato ejerzo como Gerente general junto con una Asistente financiera y administrativa, la empresa continúa con un prestador de servicios logísticos en la ciudad de Quito pero desistió del prestador de servicios logísticos en la ciudad de Ambato, debido a la situación de bajas ventas.

Con relación a los proveedores se han mantenido los negocios con el principal proveedor Marquillas y Accesorios S.A. y con el proveedor secundario Industrias Metálicas Gol, y se ha mejorado el plazo de los pagos.

En pocos casos se presentaron devoluciones, acreditando la calidad de los productos comercializados y el buen servicio brindado al cliente.

b. Cumplimiento de las disposiciones de la Junta General y el Directorio

Se ha dado cumplimiento a las disposiciones generales de la Junta y a los Estatutos de la Compañía.

c. Información sobre hechos extraordinarios producidos durante el ejercicio, en el ámbito administrativo, laboral y legal

La señora Natalia Taborda Murillo continúa como empleada de la empresa con labores administrativas y financieras, al igual que de ventas; así mismo, otra persona continúa prestando sus servicios profesionales como Contadora de la empresa.

d. Situación financiera de la compañía al cierre del ejercicio y de los resultados anuales

Al finalizar este ejercicio, el principal activo de la compañía se halla en la Cartera con valor de USD\$112.914,86 puesto que es un negocio en el que se manejan carteras entre 90 y 120 días, y en algunos clientes se observaron demoras adicionales en los pagos; se continúa teniendo algunas carteras difíciles por lo que se aumentó el valor de la provisión por el porcentaje permitido por las autoridades.

Durante este año tuvimos en cuenta por separado el valor de los inventarios de las mercancías chinas (botones y remaches) y las mercancías colombianas en los dos principales proveedores; en éstas últimas el valor del Inventario consta de productos específicos para la pronta entrega y otros de clientes que los consumen con frecuencia; continúan almacenados productos obsoletos por cambios en reglamentaciones de Organismos de Control en el país como el INEN y no fueron reconocidos por los mismos clientes.

El principal pasivo de la empresa corresponde a un Proveedor colombiano al cual se le importa la mercancía a comercializar y se paga en un promedio de 120 días.

Para este ejercicio también se ha reservado el 10% de las utilidades como Reserva Legal, se ha decidido distribuir las utilidades del ejercicio 2015 a los accionistas, adicionalmente el Patrimonio se aumenta por una utilidad de USD\$17.704,78 después de las reservas y de la distribución de Utilidades.

US\$	2015	2016
Activos Corrientes	176.667	184.576
Activos No Corrientes	1.449	1.025
Pasivos Corrientes	101.088	119.387
Pasivos No Corrientes	0	0
Patrimonio	77.028	66.214
Utilidad Neta del Ejercicio después de conciliación tributaria	29.237	17.705

El costo de las ventas se ubicó en el 69% lo que muestra un leve aumento con respecto al año anterior por temas de salvaguardias, y los gastos además de fijos como arriendos, honorarios y salarios; corresponden a gastos de viaje incurridos en la función de ventas en tres provincias del país, al igual que combustibles, mantenimiento y seguros para los vehículo en que se moviliza la fuerza de ventas .

De igual manera, el Impuesto a la Salida de Divisas se consolida como un gasto significativo.

Las utilidades de la empresa disminuyeron un 40% con respecto al año 2015 debido a la disminución de ventas y sostenimiento de los gastos de operación.

US\$	2015	2016
Ingresos de operación	323.836	263.970
Ingresos ajenos a la operación	0	6
Costo de ventas	216.582	179.954
Gastos de operación	56.891	54.351
Gastos ajenos a la operación	0	0
Utilidad y/o (pérdida) del ejercicio Antes de conciliación tributaria	48.998	29.671

e. Propuesta sobre el destino de las utilidades obtenidas en el ejercicio económico

A finales del año 2016, la junta decidió distribuir las utilidades de ejercicio del 2015, por solicitud de los socios.

Así mismo, tras destinar el 10% de las Utilidades líquidas a la formación del fondo de Reserva legal, se propone a los accionistas distribuir en el 2017 las utilidades del ejercicio 2016 con el pago de dividendos a los accionistas, esto como retorno a la inversión de los accionistas y en vista de una desaceleración en las ventas.

f. Recomendaciones a la Junta General respecto de políticas y estrategias para el siguiente ejercicio económico.

Por la situación que se estima de bajas ventas se sugiere mantener una empresa liviana de gastos fijos, pero permanecer en el mercado de manera más cuidadosa en la cartera.

Se mantiene la recomendación a la Junta que los días máximos de cartera sean 120 días y, en lo posible, reducir el tiempo de pago al Proveedor a 90 días con el fin de acceder a menores costos que contribuya a ampliar el margen bruto de ganancia.



RODRIGO ALEJANDRO URREA GARCÍA

GERENTE GENERAL- REPRESENTANTE LEGAL

Febrero 15 de 2017