

INFORME GENERAL ECONÓMICO DE ACTIVIDADES

a. Cumplimiento de los objetivos previstos para el ejercicio económico 2015

En el cuarto año de la Compañía, los resultados de la misma han estado enmarcados dentro de la cambiante situación del país, en la que sostener la ventas ha sido un reto teniendo crecimiento de sólo un 2.5% con relación al año 2014, llegando a los USD\$ 323.836 y logrando percibir utilidad para los accionistas. Las ventas se continuaron realizando en las Provincias Pichincha, Tungurahua y Azuay principalmente, como Gerente general me encuentro en la ciudad de Ambato y la empresa cuenta con un prestador de servicios logísticos en la ciudad de Quito, la asistente en la ciudad de Ambato y un nuevo prestador de servicios logísticos en la ciudad de Ambato.

Adicionalmente, en el año 2015 se llevó a cabo el proyecto de negociación con un nuevo proveedor en Colombia de Productos metálicos principalmente Botones y remaches, lo cual fue primordial para el sostenimiento de las ventas.

En pocos casos se presentaron devoluciones, acreditando la calidad de los productos comercializados y el buen servicio brindado al cliente.

b. Cumplimiento de las disposiciones de la Junta General y el Directorio

Se ha dado cumplimiento a las disposiciones generales de la Junta y a los Estatutos de la Compañía.

c. Información sobre hechos extraordinarios producidos durante el ejercicio, en el ámbito administrativo, laboral y legal

La señora Natalia Taborda Murillo continúa como empleada de la empresa con labores administrativas y financieras, al igual que de ventas; así mismo, otra persona continúa prestando sus servicios profesionales como Contadora de la empresa.

d. Situación financiera de la compañía al cierre del ejercicio y de los resultados anuales

Al finalizar este ejercicio, el principal activo de la compañía se halla en la Cartera con valor de USD\$129.134, puesto que es un negocio en el que se manejan carteras entre 90 y 120 días, y en algunos clientes se observaron demoras adicionales en los pagos; se continúa teniendo algunas carteras difíciles por lo que se aumentó el valor de la provisión por el porcentaje permitido por las autoridades.

Durante este año tuvimos en cuenta por separado el valor de los inventarios de las mercancías chinas (botones y remaches) y las mercancías colombianas en los dos principales proveedores; en éstas últimas el valor del inventario consta de productos específicos para la pronta entrega y otros de clientes que los consumen con frecuencia, sin embargo parte de estos han quedado obsoletos por cambios en reglamentaciones de Organismos de Control en el país como el INEN y no fueron reconocidos por los mismos clientes.

El principal pasivo de la empresa corresponde a un Proveedor colombiano al cual se le importa la mercancía a comercializar y se paga en un promedio de 120 días.

Para este ejercicio también se ha reservado el 10% de las utilidades como Reserva Legal, se ha decidido distribuir las utilidades del ejercicio 2014 a los accionistas, adicional a esto el Patrimonio se aumenta por una utilidad de USD\$29.237, después de las reservas y de la distribución de Utilidades.

El costo de las ventas tradicionales (Colombia) se ubicó en el 69% lo que muestra una leve caída con respecto al año anterior, por otro lado el costo de la ventas nuevas (China) se ubican en el 27% lo que muestra un muy bien margen pero la rotación del inventario es mucho menor; y los gastos además de fijos como arriendos, honorarios y salarios; corresponden a gastos de viaje incurridos en la función de ventas en tres provincias del país, al igual que combustibles, mantenimiento y seguros para los vehículo en que se moviliza la fuerza de ventas .

De igual manera, el Impuesto a la Salida de Divisas se consolida como un gasto significativo.

e. Propuesta sobre el destino de las utilidades obtenidas en el ejercicio económico

A finales del año 2015, la junta decidió distribuir las utilidades de ejercicio del 2014, por solicitud de los socios.

Así mismo, tras destinar el 10% de las Utilidades líquidas a la formación del fondo de Reserva legal, se propone a los accionistas distribuir en el 2016 las utilidades del ejercicio 2015 con el pago de dividendos a los accionistas, esto como retorno a la inversión de los accionistas y en vista de una desaceleración en las ventas.

f. Recomendaciones a la Junta General respecto de políticas y estrategias para el siguiente ejercicio económico.

Por la situación que se estima de bajas ventas se sugiere mantener una empresa liviana de gastos fijos, pero permanecer en el mercado de manera más cuidadosa en la cartera.

Se mantiene la recomendación a la Junta que los días máximos de cartera sean 120 días y, en lo posible, reducir el tiempo de pago al Proveedor a 90 días con el fin de acceder a menores costos que contribuya a ampliar el margen bruto de ganancia.

Así mismo, continuar con la persona en Quito y Ambato que prestan los servicios de logística.



RODRIGO ALEJANDRO URREA GARCÍA

GERENTE GENERAL- REPRESENTANTE LEGAL

Febrero 15 de 2016