

INFORME GENERAL ECONÓMICO DE ACTIVIDADES

a. Cumplimiento de los objetivos previstos para el ejercicio económico 2012

Como primer año de la Compañía, los resultados de la misma han estado enmarcados dentro de lo planeado con ventas que superaron los USD\$ 150.000 y logrando percibir una utilidad para los accionistas. Las ventas se realizaron en las Provincias Pichincha, Tungurahua y Azuay principalmente, logrando abarcar una parte significativa de la industria de las confecciones en el país.

En pocos casos se presentaron devoluciones, acreditando la calidad de los productos comercializados y el buen servicio brindado al cliente.

b. Cumplimiento de las disposiciones de la Junta General y el Directorio

Se ha dado cumplimiento a las disposiciones generales de la Junta y a los Estatutos de la Compañía.

c. Información sobre hechos extraordinarios producidos durante el ejercicio, en el ámbito administrativo, laboral y legal

Durante este ejercicio los accionistas realizaron aportes como capital de trabajo para cubrir el excedente de días de cartera de la operación, dado que se adeuda una parte del Capital Suscrito, la Junta General Universal Extraordinaria aprobó incluir estos aportes como pago del capital suscrito restante.

El desempeño como Representante Legal, Ejecutivo de Ventas y administrador de la compañía por una sola persona durante 2012 ha sido una estrategia para la pronta estabilización de la compañía. Se proyecta para el próximo año contar con uno o más empleados para la ejecución de diferentes funciones.

d. Situación financiera de la compañía al cierre del ejercicio y de los resultados anuales

Por ser el primer ejercicio no hay comparaciones válidas, sin embargo obtener utilidades para los socios es un logro satisfactorio puesto que supone buena aceptación en el mercado y buen control de costos y gastos de la compañía.

Al finalizar este ejercicio, el principal activo de la compañía se halla en la Cartera puesto que es un negocio en el que se manejan carteras entre 90 y 120 días, por tener algunas carteras difíciles se provisionó el máximo permitido en caso de tener que asumir alguna pérdida.

El Inventario consta de productos específicos para clientes que los consumen con frecuencia.

El principal pasivo de la empresa corresponde a un Proveedor extranjero al cual se le importa la mercancía que a comercializar y se paga en un promedio de 120 días.

Como se mencionó anteriormente, los socios han completado el pago del capital suscrito, y se ha reservado el 10% de las utilidades como reserva legal.

El costo de las ventas corresponde al 77% de las mismas, y los gastos además de fijos como arriendos, honorarios y salarios; corresponden a gastos de viaje incurridos en la función de ventas en tres provincias del país y convenciones internacionales con el Proveedor.

e. Propuesta sobre el destino de las utilidades obtenidas en el ejercicio económico

Tras destinar el 10% de las Utilidades líquidas a la formación del fondo de Reserva legal, se propone a los accionistas dejar a disposición de la Compañía las utilidades del ejercicio, sin distribución de utilidades ni pago de dividendos, formando una Reserva Facultativa, esto por la posibilidad de nuevas unidades de negocio que requieran capital de trabajo adicional.

f. Recomendaciones a la Junta General respecto de políticas y estrategias para el siguiente ejercicio económico.

Se recomienda a la Junta que los días máximos de cartera sean 120 días y, en lo posible, reducir el tiempo de pago al Proveedor a 90 días con el fin de acceder a menores costos que contribuya a ampliar el margen bruto de ganancia.

Así mismo, planear y ejecutar la contratación de un empleado con funciones de ventas para atender las distintas zonas geográficas con mayor eficiencia.



RÓDRIGO ALEJANDRO URREA GARCÍA

GERENTE GENERAL- REPRESENTANTE LEGAL

Marzo 1 de 2013