



Informe de Gerencia de la Compañía "SEMAYARI – SEGOVIA MAYA RIVADENEIRA CIA. LTDA." POR EL EJERCICIO ECONÓMICO DEL AÑO 2.005

Señor Freddy Michael Segovia R. Presidente Señores Socios.

Dando cumplimiento a lo dispuesto por la Ley de Compañías y los Estatutos vigentes de la Empresa, me permito presentar a Ud. (s), el informe correspondiente al año 2005, el mismo que se despliega a continuación.

Entorno.

El año 2005 marcó el inicio de nuevas visiones para el negocio llantero conjuntamente con nuestro proveedor ERCO. El ritmo de este negocio se vio fuertemente afectado por los fuertes incrementos en el precio del petróleo, puesto que es la principal materia prima para la fabricación del caucho. Sin embargo, el crecimiento del parque automotor permitió manejar y cumplir los presupuestos previstos para la empresa.

Situación Interna.

La preparación y planeación debidamente organizada desde inicios de año permitió que se cumplan los objetivos internos. El crecimiento se dio en todas los productos que comercializa la empresa de una forma gradual a lo largo de este período de labores.

Las actividades de Semayari para aprovechar las oportunidades del mercado se enfocaron en: campañas publicitarias de considerable inversión, eventos promocionales, crecimiento de inventario en producto importado, inversión del Conti Truck Center, y nuevos servicios hacia nuestros clientes. Todas estas acciones se vieron justificadas en el crecimiento de ventas de alrededor del 20% en dólares, desde luego que una buena parte de este valor se refleja por el alto incremento en los precios de nuestros productos.

Con el ingreso de nuevos productos importados (a través de nuestro proveedor Erco) a nuestro portafolio, se pudo competir en iguales condiciones ante el resto de la competencia. Además, se han tenido excelentes resultados sobre el rendimiento de los mismos, lo cual consideramos nos apuntala con fortaleza para el futuro.

Es importante recalcar la inversión que se ha realizado en el taller de servicio para vehículos pesados Conti Truck Center. La maquinaria es de alta tecnología y completamente nueva, las instalaciones ofrecen amplitud para el servicio del cliente, y esto permitirá generar una cultura de mantenimiento técnico hacia el sector del transporte.

Ontinental[®]

GENERAL TIRE 🕾



O



En términos financieros se consiguió mejorar la utilidad en relación al año pasado, una vez ya deducidos gastos importantes y necesarios para la empresa. La cartera de clientes registró un incremento del 30%, de igual forma los activos fijos crecieron en 40%, demostrando así el interés de mantener una empresa sólida y con perspectivas de futuro.

En lo que respecta a las obligaciones legales con el Fisco, Obrero-Patronales, y otras se han manejado con total apego a la ley y dentro de los plazos establecidos, y desde luego bajo los lineamientos de los Principios de Contabilidad Generalmente Aceptados.

Me permito presentar a Uds. Señores accionistas mis más sinceros y efusivos agradecimientos por su colaboración y confianza prestados hacia mi persona, para poder cumplir a cabalidad con tan delicada función, y de esta forma alcanzar las metas propuestas. De igual forma, es necesario resaltar la colaboración de todo el personal administrativo y de ventas, gracias a quienes se ha logrado consolidar una empresa sólida y con verdaderas proyecciones de crecimiento a futuro.

Augurándoles mejores días tanto en el aspecto personal, como en el empresarial, para que juntos enfrentemos los retos del mañana, suscribo.

Atentamente,

Sr. Augusto Segovia Recalde

Gerente General Semayari Cia. Ltda.







