



SEMAYARI

SIEMPRE PREOCUPADOS POR SU SEGURIDAD

Informe de Gerencia de la Compañía
“SEMAYARI – SEGOVIA MAYA RIVADENEIRA CIA. LTDA.”
POR EL EJERCICIO ECONÓMICO DEL AÑO 2015

Señores Socios.

Dando cumplimiento a lo dispuesto por la Ley de Compañías y los Estatutos vigentes de la Empresa, me permito presentar a Ud. (s), el informe correspondiente al año 2015, el mismo que se despliega a continuación.

Entorno.

El año 2015 la economía ecuatoriana registro una nueva y fuerte caída de su tasa de crecimiento, cerrando con apenas un 0,40% (Cifra del Banco Central) La balanza comercial de Ecuador cerró con un déficit de \$2,092 millones, saldo que, al ser comparado con el obtenido en 2014, que fue deficitaria por \$713 millones, demuestra un grave problema para el país. Adicional, el precio promedio del barril del petróleo sufrió una caída de un 50% al pasar de \$90 a \$43. Por otra parte, la devaluación de las monedas en relación al dólar ha sido un factor grave para los exportadores ecuatorianos.

Para todo el sector empresarial fue un año muy restrictivo, debido a la imposición de las salvaguardias a inicio de marzo del 2015. Medida con la cual el gobierno apostó a sostener la dolarización y promover la industria nacional.

En cuanto a los números globales del negocio de llantas, se observó un nuevo decrecimiento general tanto en la familia de livianos como en pesados. Se estima una desaceleración de aproximadamente un 10% de las unidades de llantas colocadas entre producción nacional e importadas.

Sin embargo, dentro de este marco, nuestro principal proveedor Continental Tire Andina, ha continuado con su estrategia agresiva de crecimiento en el mercado, lo cual positivamente ha permitido un crecimiento de 13% de participación de mercado en la línea de llantas para vehículos livianos, y además un crecimiento de 8% para el segmento de buses y camiones.

Situación Interna.

El entorno comercial interno del negocio fue competitivo como en los últimos años. Este año 2015 tuvo 2 etapas totalmente diferenciadas entre los 2 semestres del año. En el primer periodo, se evidenció un adelanto de la demanda, ya que los clientes optaron por realizar compras antes del impacto en los precios debido a las salvaguardias. En el siguiente semestre, existieron desde complicaciones nacionales por la falta de liquidez en las arcas fiscales, principalmente por la fuerte reducción del precio del petróleo, así como otras propias de la provincia debido a la reactivación del volcán Cotopaxi. Este aspecto marco un fuerte impacto negativo para todas las actividades de comercio de la ciudad, además de la incertidumbre y pánico en la población. Esto provocó que no se alcance todos los objetivos planteados, sin embargo, el esfuerzo realizado permitió un cierre muy

razonable dada la situación económica general del país, la provincia y el entorno del negocio automotriz.

Por los factores antes indicados, las ventas han tenido un decrecimiento del 15% en relación al año anterior. Los márgenes de rentabilidad se han visto reducido significativamente por la alta competitividad y sobreoferta del mercado automotriz, así como la disminución de todas las actividades económicas en el país. En el tema de gastos si bien es cierto se han reducido en comparación con el año anterior, no ha sido suficiente para compensar la pérdida de ingresos. Esto ha generado que la rentabilidad del ejercicio sea menor en relación al año 2014. Sin embargo, como ya se indicó anteriormente, es muy importante el hecho de generar un resultado positivo en el escenario económico actual.

En cuanto a la posición financiera de la empresa, es muy importante resaltar que los indicadores de liquidez, así como de rotación o actividad de la empresa, han mejorado significativamente. Esto se observa en un menor índice de días promedio de cobranza, así como menor índice de días de inventario. Generando de esta forma que el ciclo de efectivo se reduzca entre el año 2014 y el 2015. Este aspecto es de gran importancia ya que, para los momentos actuales y futuros de la economía del país, las empresas que puedan salir adelante en este entorno, así como aprovechar las oportunidades que se presenten, serán aquellas que tenga una posición solvente de liquidez en sus balances; siendo éste el caso de Semayari. Sobre el tema de cartera, es muy importante buscar mecanismos de protección que permitan reducir los riesgos crediticios en todos los segmentos de clientes.

Por otra parte, expongo mi criterio a ustedes señores accionistas, de que la utilidad obtenida en este periodo se mantenga en la cuenta de utilidades no distribuidas. En cuanto a las utilidades no distribuidas de años anteriores, sería importante realizar un análisis financiero sobre la liquidez que permita proyectar las acciones futuras sobre dividendos de accionistas.

En lo que respecta a las obligaciones legales con el Fisco, Obrero-Patronales, y otras se han manejado con total apego a la ley y dentro de los plazos establecidos.

Finalmente, quiero agradecer a Dios por permitirnos alcanzar los objetivos planteados. De igual forma me permito presentar a Uds. Señores accionistas mis más sinceros y efusivos agradecimientos por su colaboración y confianza prestados hacia mi persona, para poder cumplir a cabalidad con tan delicada función, y de esta forma alcanzar las metas propuestas. Augurándoles mejores días tanto en el aspecto personal, como en el empresarial, para que juntos enfrentemos los retos del mañana, me suscribo.

Atentamente,


Sr. Augusto Segovia Recalde
Gerente General Semayari Cia. Ltda.