

INFORME DEL GERENTE Y REPRESENTANTE LEGAL DE TECNOLOGIAS ACUSTICAS DEL ECUADOR S.A. POR EL PERIODO DEL AÑO 2013.

El año 2013 fue para la empresa un año que demuestra su crecimiento y su camino a la consolidación ya que se cumplieron todas las metas que se había propuesto tanto en el ámbito laboral como económico.

En este período, a diferencia del 2012, las ventas no dependieron de un solo proyecto sino que las ventas fueron distribuidas en varios proyectos lo que nos permite ver con optimismo el 2014 donde se espera se concreten varios negocios que nos permitan solidificar la empresa y consolidarnos como la empresa de acústica número uno del país.

Si consideramos que este período del 2013 que terminó era el segundo año de operación de la empresa, es grato saber que el camino que hemos emprendido ha sido el correcto y que el esfuerzo diario va siendo recompensado con una mayor cartera de clientes de calidad, que además, no solo que regresan para adquirir nuestros productos sino que nos envían nuevos clientes, lo que nos permite ser optimistas sobre lo que pueda llegar a hacer la empresa en un futuro cercano.

Las ventas en este período 2013 llegaron a un total de US. \$. 222.154,88 dólares cumpliendo de manera estricto el pago tanto con el I.E.S.S. como con el SRI.

Luego de cumplir con todas las obligaciones económicas que la Compañía tenía se llego a los siguientes resultados

ACTIVO	\$. 52.619,51
	\$.82.985,94
PATRIMONIO	\$. (30.366,43)
	. , , ,
INGRESOS	\$.226.189,30
COSTOS Y GASTOS	\$.215.895,15
RESULTADO DEL EJERCICIO	\$. 10.294,15

Para el próximo período 2014, nuestro objetivo será conseguir distribuidores en Guayaquil y Cuenca para, por un lado, ampliar nuestro radio de cobertura con nuestros productos y por el otro ofrecer más plazas de trabajo. Por supuesto, seguiremos trabajando para conseguir proyectos grandes que nos permitan tener



mayor liquidez y poder incorporar a nuestra cartera de productos, nuevas opciones para tratar mejor los problemas de ruido.

Agradecemos a nuestros colaboradores por el entusiasmo, creatividad y esfuerzo que cada uno de ellos han puesto desde sus distintos lugares de trabajo, para que este año haya sido prospero y sobre todo que luego de apenas 2 años hayamos logrado obtener utilidades, revirtiendo lo que sucedió el primer año de funcionamiento.

Para el próximo año 2014, trataremos de alcanzar la mayor solvencia, aspiramos que los proyectos que se han planteado para este nuevo año se cumplan en el 100% para que la Compañía tenga mayor liquidez y pueda seguir creciendo como lo ha venido haciendo.

Atentamente

Edgar Yánez Vasco

Gerente General y Representante Legal