



Quito, 31 de marzo 2018

Sra. Mariana Ugalde de Rubio
PRESIDENTA Y SOCIOS DE MARIO RUBIO CIA. LTDA.

En cumplimiento a lo dispuesto por la Superintendencia de Compañías y los Estatutos de la Compañía, me permito dar el informe de actividades y labores correspondientes al año 2017.

En este nuevo año lamentablemente la Corrupción ha llegado al máximo, porque como dice el Presidente no hay un lugar "donde se pinche y salga pus".

Ministerios, Fiscalías, Asambleaístas, etc, la década ganada (10 años) se pude decir es la "Década Robada"; pobre país siempre reprimido por un ex presidente autoritario que se rodeó de una estructura que no permitía llegar a la fiscalización y sanción correspondiente.

Con la posesión del nuevo presidente se destapó la MESA- SERVIDA, los créditos externos que sobrepasaron los topes de endeudamiento pero la verdad el país se tranquilizó y las actividades económicas mejoraron.

Si sería saludable no solo que se sancione a los corruptos sino también que reintegren los valores monetarios correspondientes y que se publique en un suplemento la historia completa de éstos 10 años porque nosotros pronto nos olvidaremos de sus nombres y sus abusos.

El endeudamiento sin límites nos estará afectando siempre sino se toman medidas encaminadas a rebajar los gastos: suprimir Ministerios, disminución de personal en las diferentes instituciones, asesores, etc.

Se debe dar condiciones para que la inversión venga al Ecuador, brindando seguridad Jurídica; apoyo a la construcción que es una fuente de trabajo, dejando sin efecto la Ley de la Plusvalía.

Incentivando a la empresa privada para que pueda crecer y así aportar mayores impuestos. Que los bonos a la gente pobre se los entregue no en dinero sino en productos: arroz, papas, choclos que lleven al agricultor a producir más y no que esos bonos se vayan a televisores, celulares, etc.

Si bien es cierto en este año habido un crecimiento en ventas; en parte porque las recomendaciones del 2016 se han cumplido han logrado mejorar nuestra rentabilidad y entregar a nuestro colaboradores una mejor utilidad, aunque ésta no sea la que ellos se merecen. Sin embargo hemos cumplido con ellos sin restricción y protegiendo siempre como consta en el

Quito: Calle Las Hiedras N4-40 y Joel Polanco. Telf (02) 2279760 - 2251818 - 2251817.

Mail ventas@mariorubio.com.ec

Sucursal: Av. Gaspar de Villarroel E9-97 y Paris Esq. Telf (02) 2450369 - 2440951

Ambato: Lizardo Ruiz y Espejo Esq. Telf (03) 2822911 - 2823808.

Mail sucursal.ambato@mariorubio.com.ec

Santo Domingo: Vía Santo Domingo - Quevedo, Km 8 ½. Telf (02) 3742581 - 3742005

Mail santodomingo@mariorubio.com.ec

www.mariorubio.com.ec



balance por valores que respalden a los colaboradores de muchos años en la Compañía "no los hemos separado, los mantenemos".

Con todas las Instituciones de control se ha cumplido a tiempo y el personal no se ha visto afectado por ésta razón.

Para el año 2018 esperamos que nuestros proveedores cumplan con nosotros para que las ventas aumenten y cumplir los presupuestos fijados por ellos, de la misma forma que cumplimos con nuestras obligaciones.

1.- La subdivisión del inmueble de la Compañía está aprobada en el Municipio, estamos seguros que este año se pueda vender los lotes y así poder cancelar créditos bancarios que afectan a nuestros resultados.

2.- Se está reestructurando el departamento de ventas con una rigurosa selección del personal a pesar de haber cerrado los locales ubicados en la Gaspar de Villarroel en Quito y la sucursal de Santo Domingo, las ventas no disminuyeron tanto, pero han disminuido los gastos y nos benefició en nuestros resultados.

3.- Debemos enfocarnos como prioridad en la Cartera de la Compañía, porque la salida de los vendedores ha afectado nuestra cobranza por la falta inmediata de su reemplazo; es necesario tener una banca que los sustituya.

En éste año 2017 se ha empezado a dar los pasos necesarios para obtener la ISO 9001 – 2015 para luego solicitar la Certificación para el segundo semestre del año 2018, que nos permita mejorar no solo la parte interna de la Compañía a base de un conocimiento de procedimientos para cada colaborador y que conozca que debe hacer, como debe hacerlo y en qué tiempo de cumplirse.

Un sistema que nos permita calificar a los candidatos para trabajar con un nivel de conocimientos más avanzado.

Un sistema que nos permita evaluar a los proveedores y poder cumplir nuestro compromiso con los clientes en calidad, provisión y capacitación.

Por último análisis de los objetivos y presupuestos trimestrales para cambiar e innovar cuando sea necesario y el nombramiento del Ingeniero Mario Rubio Ugalde para Gerente General de la Compañía quien me ha acompañado durante 15 años.

Gracias por su atención.

Mario Rubio Ugalde

Quito: Calle Las Hiedras N4-40 y Joel Polanco. Telf (02) 2279760 - 2251818 - 2251817.

Mail ventas@mariorubio.com.ec

Sucursal: Av. Gaspar de Villarroel E9-97 y Paris Esq. Telf (02) 2450369 - 2440951

Ambato: Lizardo Ruiz y Espejo Esq. Telf (03) 2822911 - 2823808.

Mail sucursal.ambato@mariorubio.com.ec

Santo Domingo: Vía Santo Domingo – Quevedo, Km 8 ½. Telf (02) 3742581 - 3742005

Mail santodomingo@mariorubio.com.ec

www.mariorubio.com.ec