

MEDIMPORT IMPORTACIONES MEDICAS CIA. LTDA.

INFORME DE GERENCIA

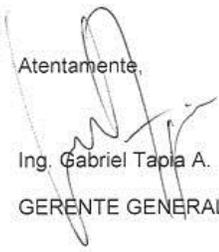
Estimados socios

En calidad de Gerente y Representante Legal de la compañía **MEDIMPORT IMPORTACIONES MEDICAS CIA. LTDA.** Doy a conocer el presente informe económico del ejercicio fiscal del año 2013, y, en cumplimiento con la Resolución 921430013 de la Superintendencia de Compañías (Registro Oficial Nro. 44 del 13 de octubre de 1.992), que establecen los requisitos mínimos que deben contener los informes anuales que presentan los administradores a las Juntas Generales, pongo en su conocimiento los siguientes puntos:

1. El entorno empresarial en que se ha desenvuelto la compañía en este año de operaciones, ha sido estable y favorable para su desarrollo.
2. Las disposiciones de la Junta General de Socios se han cumplido a cabalidad, y sus atribuciones se han llevado a cabo conforme las normas legales y estatutarias.
3. En este año Medimport ha crecido en el servicio terapéutico de Neurofeedback o Neuroterapia por los resultados obtenidos en nuestros pacientes, y, se ha complementado con el servicio de tratamiento psicológico.
4. La comercialización de equipos e insumos médicos ha crecido, ya que los pacientes han tenido buena acogida por el excelente resultado que se han dado al utilizar los equipos especiales para el tratamiento del síndrome de apneas e hipopneas del sueño.
5. Respecto de la situación financiera de la empresa, debo mencionar que al cierre del ejercicio correspondiente al año 2013, se establece una utilidad de \$ 1.393,49 dólares; y si comparamos con la utilidad del año 2.012 vemos una diferencia que básicamente se explica por dos razones:
 - a) Las ventas con respecto al año 2.012, aumentaron en un 45,24% (17.317,73 dólares), esto se debe a que los socios dieron impulso a la comercialización de los equipos especiales que requieren para el tratamiento del síndrome de apneas e hipopneas del sueño.

- b) Los gastos con respecto al año 2.012 se incrementaron también en un 48,54% (17.901,91 dólares), esto se debe a que se hicieron importaciones de los equipos, y también se contrató personal para realizar el servicio terapéutico de Neurofeedback.
 - c) En este año el índice de liquidez es de 23,08 lo cual nos demuestra que la empresa está en capacidad de cubrir sus obligaciones a corto plazo sin ningún inconveniente.
 - d) Por último el índice de endeudamiento es del 0.78%, lo cual nos indica que los activos de la empresa son financiados por las tarjetas de crédito.
6. Para el año 2.014, la estrategia de crecimiento de las ventas será trabajar en el arrendamiento de equipos.
7. Queremos seguir comprometiéndonos a trabajar arduamente y cumplir con las metas trazadas para el próximo ejercicio económico, con el fin de obtener mejores resultados que vayan en beneficio tanto de los accionistas como de los empleados y en sí de la compañía.

Atentamente,


Ing. Gabriel Tapia A.

GERENTE GENERAL