



INFORME DEL GERENTE GENERAL A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS DE SOILTOROCK SOLUCIONES MEDIOAMBIENTALES S.A.

QUITO, 25 DE MARZO DE 2013

SEÑORES ACCIONISTAS:

Nos permitimos someter a su consideración el informe sobre la operación de la compañía SoiltoRock Soluciones Medioambientales S.A., durante el ejercicio económico del año fiscal 2012.

ANTECEDENTES

SOILTOROCK S.A. se constituyó con fecha 22 de Septiembre de 2011, según inscripción del registro mercantil No. 3200 - Tomo 142. El objeto social de la Compañía es importación, exportación, comercialización, distribución, venta e intercambio al por mayor y menor de materiales para la construcción y sus acabados.

El capital social autorizado asciende a USD\$ 800, de igual forma el capital suscrito y el capital pagado ascienden al mismo monto, USD\$ 800.

EL PAÍS

La Economía Ecuatoriana creció según el Banco Central un 5,01%, la inflación cerró el año cerca del 4,16% anual. En 2011 la relación entre inversión pública y PIB de Ecuador era del 14 por ciento, en este año subió al 15,3% y se prevé que el año 2013 alcance el 16,6%. La inversión estatal en construcción vial continúa siendo un puntal importante para generar la infraestructura necesaria para otros sectores importantes como el turístico y el agrícola. Oportunidad que debemos aprovechar como empresa.

gm

EJERCIO ECONOMICO

Al concluir el ejercicio económico del Año 2012, el objeto del presente informe es dar a conocer a los señores accionistas sobre la situación comercial y financiera de la compañía.

La empresa ha puesto en marcha su plan comercial en los ámbitos estratégico y operativo. Se ha logrado difundir nuestros servicios en las principales instituciones públicas y privadas del país, lo que nos ha permitido cerrar contratos estratégicos para la consecución de los principales objetivos impuestos para estos primeros años.

Los movimientos comerciales realizados en 2012 nos han permitido introducir algunos ajustes en nuestras estrategias de mercadeo como en sectorizar de mejor manera nuestro mercado objetivo. Parte de los proyectos que hemos abordado en este período tiene perspectivas de cierre en el primer semestre del 2013, lo que nos permitirá contar con una cartera de clientes importante como plataforma para nuestra consolidación y crecimiento futuros.

En el ejercicio económico del año 2012 nuestros ingresos ascienden a 417.314,66 USD; sin embargo, nuestros costos de ventas, gastos operacionales y administrativos, así como nuestros costos financieros hacen que nos encontremos casi en un punto de equilibrio. Consideramos que nuestro ritmo de ventas debe crecer para que los resultados de rentabilidad sean los esperados por los accionistas.

EL FUTURO

Estamos seguros que en el año 2013 nuestra gestión comercial nos permita concretar nuestra participación en algunos de los proyectos más importantes emprendidos en el país. Para ello hemos realizado ajustes al plan estratégico de la empresa, enfocándonos principalmente en el sector turismo.

Nuestro objetivo es consolidarnos como una empresa referente en la construcción de caminos ecológicos y el control de polvo y erosión.

Por SOILTOROCK Soluciones Medioambientales S.A.



Ing. Marco Leonardo Tapia Mera
Gerente General

Caspar de Villarroel E/10-121 y Av. 6 de Diciembre, Edif. Plaza 6, Ofic. 31. Tel: (593 2) 33 80 254.
info@soiltorock.com