

INFORME DE GERENCIA

INFORME DE LA ADMINISTRACIÓN A LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS DE SORQUITEL S.A. POR EL EJERCICIO ECONÓMICO DEL 2014

Guayaquil, 29 de marzo del 2015

Señores Socios de:

SORQUITEL S.A.

Cumpliendo con las disposiciones de la Ley de Compañías en mí calidad de Gerente General pongo a su consideración el Informe de la Gestión realizada por la Administración de SORQUITEL S.A. durante el ejercicio económico del 2014.

1.- COMPORTAMIENTO DEL ENTORNO POLÍTICO ECONÓMICO

Según los datos al primer semestre (pero anualizados) que nos da el BCE, se evidencia que el sector de Correos y Comunicaciones (que básicamente la componen las telecomunicaciones) ha tenido un crecimiento extraordinario (17.14%). Así mismo, la Construcción (6.55%) y el Transporte (6.67%) han mantenido su importante contribución a la economía del país.

Los sectores de Agricultura y Pesca han crecido al promedio de la economía, pero cuando se mira la tendencia de forma trimestral, vemos que el sector camaronero que disfrutó de estupendos crecimientos entre el 2010 y el 2012, sufre una fuerte desaceleración en el 2013. La Agricultura muestra el comportamiento de una montaña rusa, propio de la exposición que los productos primarios tienen a los precios internacionales, así como la falta de profundización de medidas de fomento y productividad agrícola. La Pesca que también tuvo su crecimiento importante hace dos años, refleja una mejora creciendo al 4%.

Los Sectores de la Industria y el Comercio, son un reflejo fiel del crecimiento económico que revisamos anteriormente.

La previsión del Gobierno para el próximo año 2014 es que nuestro PIB crezca a una tasa entre el 4.5% y el 5.1% (promedio 4.8%).⁷ La CEPAL dice que este crecimiento debería ser del 4.5%.⁸

Aún en este escenario lo que tendríamos es una dinámica muy parecida al 2013.

2.- CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS PREVISTOS PARA EL EJERCICIO ECONÓMICO DEL 2014

Durante el ejercicio que ha concluido el 31 de Diciembre del 2014, este año fue complicado para la empresa y concluimos con pérdidas, lo que se refleja en sus estados financieros.

Los esfuerzos de la administración han estado encaminados para que la empresa mantenga un crecimiento en el giro inicial de sus actividades.

Durante este año de operaciones que termino el 31 de diciembre del 2014, con el esfuerzo desplegado conjuntamente entre la gerencia y sus profesionales se trató de conseguir lo siguiente:

- Cobrar una parte a los clientes que mantenían deudas pendientes con la empresa.

3.- CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS

Cabe indicar a la junta general de socios, que todas las disposiciones tomadas por este organismo, han sido cumplidas a cabalidad por la administración, tales como la venta de la oficina para usar el dinero como capital de trabajo para nuestra nueva línea.

4.- HECHOS EXTRAORDINARIOS DURANTE EL EJERCICIO DEL 2014 EN EL AMBITO ADMINISTRATIVO, LABORAL Y LEGAL

Durante el año 2014, en lo referente a los aspectos administrativos, laborales y legales, la empresa tuvo que recortar al personal, a final del año al momento solo contamos con el Gerente General que se está encargando de todo el manejo de la compañía, hasta recuperarnos y volver a contratar personal.

5.- COMPARACIÓN DE LA SITUACIÓN FINANCIERA Y LOS RESULTADOS ANUALES DE LA COMPAÑÍA CON LOS DEL EJERCICIO PRECEDENTE

Durante este ejercicio económico que ha concluido el 31 de diciembre del 2014, la situación de la empresa ha sido a la pérdida, ya que los proyectos que ofrecimos a diferentes empresas no se concretaron debido a que no contaban con un presupuesto para el área de tecnología, nos desfinanciamos y tuvimos que reordenar nuestras ideas sobre los objetivos de la empresa e implementar un plan B y así empezar con una nueva línea de negocios sin dejar a un lado el software tratando de invertir el dinero de la venta de la oficina en Diciembre.

A pesar de la difícil situación económica de la empresa, las altas cuentas por pagar al IESS y Accionistas, para el 2015 con las ventas de la nueva línea se empezaran a cancelar todas estas cuentas

6.- RECOMENDACIONES A LA JUNTA GENERAL RESPECTO DE POLÍTICAS Y ESTRATEGIAS PARA EL EJERCICIO ECONOMICO DEL 2014

La administración recomienda que para el ejercicio 2015, establecer los planes de pago según los clientes, este caso solo aceptaremos pagos en efectivo y con tarjeta de crédito para la venta de las

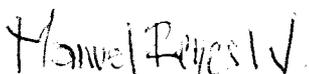
nuevas líneas. A fin de incentivar el crecimiento de la empresa especialmente basados en estrategias para mejorar significativamente. Por otra parte mantener una política racional para la reducción de gastos y hacer un convenio de pagos con el IESS para saldar esa cuenta por pagar.

Se realizara un estudio de mercado en diferentes Provincias y así ofrecer nuestra nueva línea para incrementar nuestras ventas, implementando nuevas políticas de marketing para posicionar en otro giro comercial a la empresa.

Se están buscando proveedores en el extranjero para importar y así tener un precio más competitivo en el mercado y poder ser líderes en la distribución de accesorios para equipos de tecnología.

Sin más por el momento, quedo de ustedes agradecido.

Atentamente,


Ing. Manuel Reyes W.

Gerente General