

INFORME DE GERENCIA

INFORME DE LA ADMINISTRACIÓN A LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS DE SORQUITEL S.A. POR EL EJERCICIO ECONÓMICO DEL 2013

Guayaquil, 29 de marzo del 2014

Señores Socios de:
SORQUITEL S.A.

Cumpliendo con las disposiciones de la Ley de Compañías en mí calidad de Gerente General pongo a su consideración el Informe de la Gestión realizada por la Administración de SORQUITEL S.A. durante el ejercicio económico del 2013.

1.- COMPORTAMIENTO DEL ENTORNO POLÍTICO ECONÓMICO

En 2013 la actividad económica del Ecuador mantuvo la tendencia a la desaceleración que se observó en 2012 y creció un 3,8%, en comparación con una expansión del 5,0% en 2012 y del 7,4% en 2011.

El menor dinamismo de la economía obedece a la desaceleración del crecimiento del consumo, tanto público como privado, así como al menor aumento del gasto público respecto del registrado en 2012.

No obstante, el consumo y la inversión pública fueron los componentes que más contribuyeron al desempeño de la economía en 2013, ya que la demanda externa mantuvo un bajo crecimiento. En este contexto, aumentaron el déficit fiscal y el déficit en la cuenta corriente de la balanza de pagos, y disminuyó la inflación.

Las perspectivas para 2014 apuntan a un crecimiento moderado de la economía, impulsado por el dinamismo de la demanda interna. Las autoridades estiman para ese año un crecimiento que se ubicará entre el 4,5% y el 5%, una tasa de inflación del 3,2%, un déficit del gobierno general del 5% del PIB y un aumento de la deuda pública, que llegaría al 31,2% del PIB.

2.- CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS PREVISTOS PARA EL EJERCICIO ECONÓMICO DEL 2013

Durante el ejercicio que ha concluido el 31 de Diciembre del 2013, este año fue complicado para la empresa y concluimos con pérdidas, lo que se refleja en sus estados financieros.

Los esfuerzos de la administración han estado encaminados para que la empresa mantenga un crecimiento en el giro inicial de sus actividades.

Durante este año de operaciones que termino el 31 de diciembre del 2013, con el esfuerzo desplegado conjuntamente entre la gerencia y sus profesionales se trató de conseguir lo siguiente:

- Cobrar una parte a los clientes que mantenían deudas pendientes con la empresa.
- Abrir nuevas líneas como la venta de equipos de computación, equipos de línea gris, así mismo como brindar el servicio de soporte técnico para esta nueva línea que estamos implementado.

3.- CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS

Cabe indicar a la junta general de socios, que todas las disposiciones tomadas por este organismo, han sido cumplidas a cabalidad por la administración, tales como la venta de la oficina para usar el dinero como capital de trabajo para nuestra nueva línea.

4.- HECHOS EXTRAORDINARIOS DURANTE EL EJERCICIO DEL 2013 EN EL AMBITO ADMINISTRATIVO, LABORAL Y LEGAL

Durante el año 2013, en lo referente a los aspectos administrativos, laborales y legales, la empresa tuvo que recortar al personal, a final del año al momento solo contamos con el Gerente General que se está encargando de todo el manejo de la compañía, hasta recuperarnos y volver a contratar personal.

5.- COMPARACIÓN DE LA SITUACIÓN FINANCIERA Y LOS RESULTADOS ANUALES DE LA COMPAÑÍA CON LOS DEL EJERCICIO PRECEDENTE

Durante este ejercicio económico que ha concluido el 31 de diciembre del 2013, la situación de la empresa ha sido a la pérdida, ya que los proyectos que ofrecimos a diferentes empresas no se concretaron debido a que no contaban con un presupuesto para el área de tecnología, nos desfinanciamos y tuvimos que reordenar nuestras ideas sobre los objetivos de la empresa e implementar un plan B y así empezar con una nueva línea de negocios sin dejar a un lado el software tratando de invertir el dinero de la venta de la oficina en Diciembre.

A pesar de la difícil situación económica de la empresa, las altas cuentas por pagar al IESS y Accionistas, para el 2014 este nuevo proyecto que tenemos en mente nos hará recuperar el dinero de la venta de la oficina y también ampliar nuestra empresa con diferentes locales de distribución de accesorios para equipos de tecnología y servicio técnico.

6.- RECOMENDACIONES A LA JUNTA GENERAL RESPECTO DE POLÍTICAS Y ESTRATEGIAS PARA EL EJERCICIO ECONOMICO DEL 2013

La administración recomienda que para el ejercicio 2014, establecer los planes de pago según los clientes, este caso solo aceptaremos pagos en efectivo y con tarjeta de crédito para la venta de las nuevas líneas. A fin de incentivar el crecimiento de la empresa especialmente basados en estrategias para mejorar significativamente. Por otra parte mantener una política racional para la reducción de gastos y hacer un convenio de pagos con el IESS para saldar esa cuenta por pagar.

SORQUITEL S.A

Se realizara un estudio de mercado en diferentes Provincias y así ofrecer nuestra nueva línea para incrementar nuestras ventas, implementando nuevas políticas de marketing para posicionar en otro giro comercial a la empresa.

Se están buscando proveedores en el extranjero para importar y así tener un precio más competitivo en el mercado y poder ser líderes en la distribución de accesorios para equipos de tecnología.

Sin más por el momento, quedo de ustedes agradecido.

Atentamente,



Ing. Manuel Reyes W.

Gerente General