

Quito, 05 de abril de 2020

## INFORME DE GERENCIA AÑO 2019

El año 2019 para Servicio de Minas y Petróleos Minassupply S.A. fue un año muy complicado en la parte económica, principalmente debido a la falta de liquidez de la empresa y de la economía en general, esto sumado a la disminución drástica de inversiones del sector petrolero privado ecuatoriano, pese a eso la compañía logró incursionar en el ámbito de los Servicios, a través de renta de tubería principalmente con los clientes Halliburton y Fpron y mantuvo una participación importante en venta de materiales, especialmente con la empresa Shaya. Así mismo a través de varias gerencias se logró participar en negocios estratégicos junto a la empresa Ecuambiarte, Tecnologistas y Engipetro; así mismo la empresa incorporó un cliente nuevo (SEDEM) a nuestro portafolio y mantuvo a mayoría de los clientes anteriores tanto para la venta de materiales, así como de servicios. En su noveno año de funcionamiento Minassupply S.A. concentró sus esfuerzos en mantenerse en el mercado y aumentar su participación de mercado entre las empresas petroleras del sector privado, así mismo continuar con la disminución de sus pasivos.

Se registró unas ventas mensuales promedio de \$210 000.00 (doscientos diez mil dólares), es decir las ventas disminuyeron en un 7% respecto al anterior año anterior aunque se cumplió con la meta anual establecida el ejercicio contable reflejará nuevamente utilidades para los accionistas con todas las actividades realizadas en el periodo de este informe. Dentro de los aspectos relevantes, se envió a la cuenta de incobrables la deuda que mantiene la empresa ARB con nosotros, arrojándonos a lo establecido en las leyes contables del país.

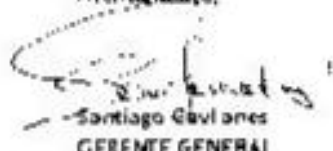
En el año 2019 se realizaron muy pocas operaciones de crédito con los bancos con los cuales trabaja la compañía y prácticamente no se necesitó recurrir nuevamente a préstamos con los accionistas. Estos valores se encuentran registrados en los pasivos de la empresa y en el año 2020 se procederá a pagar o reestructurar dichas deudas.

Una de las estrategias utilizadas por la empresa, fue realizar alianzas estratégicas para el desarrollo conjunto de negocios a través de empresas locales.

Respecto a la opinión de empleados, mantuvimos en promedio 7 personas trabajando en la empresa, pese a todos los inconvenientes financieros, la empresa cumplió con todas sus obligaciones laborales y tributarias con las entidades de control.

El estado financiero de la empresa pese a este último resultado es alentador ya que existen planes concretos para el año 2020 relacionados con crecimiento de ventas, ampliación de servicios y abrir el capital a terceras personas, se espera para el año 2020 consolidarnos como una empresa reconocida en la industria petrolera de Ecuador y empezar a ampliar nuestro portafolio de servicio a renta de tubería y servicios petroleros en resumen las perspectivas de cumplimiento de las políticas de crecimiento continuo son excelentes.

Atentamente,



Santiago Gavilanes

GERENTE GENERAL

SERVICIO DE MINAS Y PETRÓLEOS MINASSUPPLY S.A.