

Quito, 30 de Marzo de 2018

INFORME DE GERENCIA AÑO 2018

El año 2018 para Servicio de Minas y Petróleos Minassupply S.A. fue un año muy complicado en la parte económica, principalmente debido a la falta de liquidez de la empresa y de la economía en general, esto sumado a la disminución drástica de inversiones del sector petrolero privado ecuatoriano, pese a eso la compañía logró incursionar en el ámbito de los Servicios, a través de inspecciones técnicas en Refinería de Esmeraldas, Alquiler de tubería de producción y mantuvo una participación importante en venta de materiales, especialmente con la empresa Shaya. Así mismo a través de varias gestiones se logró participar en negocios estratégicos junto a la empresa Ecuambiente, TechnoLogistics y Engipetrol; así mismo la empresa incorporo dos clientes importantes (CPP y LundinGold) a nuestro portafolio y mantuvo la mayoría de los clientes anteriores tanto para la venta de materiales, así como de servicios. En su octavo año de funcionamiento Minassupply S.A. concentró sus esfuerzos en mantenerse en el mercado y pagar las obligaciones bancarias y con terceros, disminuyendo sustancialmente sus pasivos.

Se registró unas ventas mensuales promedio de \$228.000,00 (doscientos veintiocho mil dólares), es decir aumentamos nuestras ventas con respecto al anterior año en aproximadamente 25%, siendo este año el de mayores ventas en toda la historia de la empresa, el ejercicio contable reflejará nuevamente utilidades para los accionistas con todas las actividades realizadas en el periodo de este informe. Dentro de los aspectos negativos, la empresa aun no puede recuperar los valores facturados a la empresa ARB Ecuador, pese a tener ingresado un trámite por la vía legal.

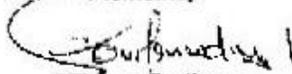
En el año 2018 se realizaron muy pocas operaciones de crédito con los bancos con los cuales trabaja la compañía y prácticamente no se necesitó recurrir nuevamente a préstamos con los accionistas. Estos valores se encuentran registrados en los pasivos de la empresa y en el año 2019 se procederá a pagar o reestructurar dichas deudas.

Una de las estrategias utilizadas por la empresa, fue realizar alianzas estratégicas para el desarrollo conjunto de negocios a través de empresas locales.

Respecto a la nómina de empleados, mantuvimos en promedio 7 personas trabajando en la empresa, pese a todos los inconvenientes financieros, la empresa cumplió con todas sus obligaciones laborales y tributarias con las entidades de control.

El estado Financiero de la empresa pese a este último resultado es alentador ya que existen planes concretos para el año 2019 relacionados con crecimiento de ventas, ampliación de servicios y abrir el capital a terceras personas; se espera para el año 2019 consolidarnos como una empresa reconocida en la industria petrolera de Ecuador y empezar a ampliar nuestro portafolio de servicio a renta de tubería y herramientas petroleras, en resumen las perspectivas de cumplimiento de las políticas de crecimiento continuo son excelentes.

Atentamente,



Santiago Gavilanes

GERENTE GENERAL

SERVICIO DE MINAS Y PETROLEOS MINASSUPPLY S.A.