

INFORME DE LA ADMINISTRACION DE ISEYCO C. A. AL DIRECTORIO Y A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS POR EL EJERCICIO ECONOMICO DEL 2018

El cumplimiento y las disposiciones estatutarias a nombre de los Vicepresidentes Acompañados de la Concejalía me es gusto presentar el informe de labores del ejercicio fiscal 2018 al Directorio de la Compañía y a la Junta General de Accionistas.

También adjuntamos el informe de los estados de situación financiera por aplicación de normas del sistema NIIF adoptado en el país, tras varios años en cumplimiento de lo cual conformamos los primeros supuestos que la Superintendencia de Compañías.

SITUACION GENERAL DEL PAIS

El ejercicio fiscal 2018 se caracterizó por una reducción casi total de la inversión del sector público, quedando solamente en nuestra área la CNT. Las secuelas del alto gasto fiscal y el peso de la deuda llevaron a una fuerte incertidumbre general y no se concretaron las esperadas inversiones privadas en la magnitud necesaria para suplir el ritmo de consumo que llevó el país durante muchos años.

Se generó un ambiente de poca confianza por la discontinuidad gubernamental política para cosas y sobre todo dubitaban que no cumpliera las condiciones reales para la inversión privada, en efecto la actividad privada se ha visto realmente atropada por toda la maraña de reglamentos y disposiciones de segundo y tercer orden cuya observancia afecta los costos de producción, sin que se haya corregido o por lo menos iniciado la corrección de estas distorsiones. Quedando totalmente el modelo del estado como motor de la economía no se ha encontrado una salida clara a la producción privada, lo que mantiene la economía en un estado de limbo económico que ha generado un estancamiento por donde los costos de producción siguen siendo internacionalmente altos lo que reduce la competitividad del sector exportador.

En resumen, el gobierno no pudo desmontar el engrudo de políticas de control en todo ámbito que forzó, y continuo sosteniendo instancias burocráticas en generación de valor agregado para no generar una crisis de empleo, es decir, mantuvo los efectos dañinos del gasto innecesario al causar trabajo a la iniciativa y al emprendimiento privado.

EL ENTORNO DE NEGOCIOS Y LA EMPRESA

El continuo aumento de competencia en la venta de equipos y servicios electrónicos y de telecomunicaciones por la facilidad de información y comunicación con fuentes proveedoras en el exterior y la tendencia de los consumidores y mercado a buscar soluciones de servicios integrados (yo directo), ha marcado el funcionamiento de la competitividad en el mercado en el que nos movemos.

Por eso los esfuerzos, tanto de ventas como financieros de la Compañía, se continuaron orientando hacia la integración de servicios, buscando para ello aliados y socios de negocios locales y proveedores especializados de servicios que nos permitan seguir incursionar en diversos campos de integración voluta e en alianzas, sin embargo no pudimos detener la baja del volumen de ventas que se mantuvo reducida a menos de un millón de dólares.

Ventas que si bien son menores con las medidas de reducción de gastos, han generado rendimientos que reflejan modesta mejora en términos relativos, por eso se abrió una cuenta por pagar con INTERALDATA con la entrega de espumas.

Pues con las decisiones tomadas hemos hecho negocios en los que hemos priorizado el crecimiento sobre el volumen, por lo que la reducción de este volumen no ha sido mayormente en los volúmenes de rentabilidad sobre ventas y costos que se mantuvieron estables.

Permanentemente hemos reducido el gasto corriente mediante reducción de personal y optimización de recursos, así como reducción de salidas estructurales y disminuciones para mejorar la liquidez de la empresa, o lo que equivale en liquidar nuestra hacienda socialmente y más pronto mayor margen de manoobra y dedicación de los esfuerzos a trabajar oportunidades y mejorar opciones de negocios.

Igualmente, los accionistas que asumieron las pasivos de la empresa están haciendo los esfuerzos necesarios para cubrirlos. A este respecto es importante señalar que con el cumplimiento adquirido por todos los actuales accionistas se ha podido a la fecha de este informe entregar \$400,000.00 de deudas con los bancos y oportunos por lo menos unos \$150,000.00 de deudas con terceros, con lo que se ha hecho un esfuerzo muy importante de cumplimiento de las obligaciones asumidas y se mejora la posición de liquidez aportando a un mejor desempeño y eventual aprovechamiento de circunstancias.

Como hemos estado en nuestra historia del año anterior hemos logrado reducir la presión sobre el flujo de fondos, sin embargo, estos se mantuvieron insuficientes lo que ha hecho muy complejo el manejo de la empresa y ha requerido de mucha creatividad y flexibilidad inclusive de los empresarios en los costos de sus reestructuraciones.

El año 2017 se extirpó el SOI la devolución de tributos retenidos y no usados por impuesto a la renta y de impuesto a la salida de dividendos (ISD) gestión que por la situación de liquidez de la caja fiscal resulta negativa dado que los ajustes hechos en la normativa nos obligaron a dejar sin efecto este reclamo para de esta manera por lo menos dejar los valores por recuperar como un activo y poderlos utilizar para el pago de impuesto a la renta en un futuro que esperamos sea más auspicioso, sin embargo de lo anterior en el presente año 2019 planificamos hacer un reclamo que no incluya el ISD mismo que el gobierno ha complicado la devolución y vamos a insistir solamente sobre retenciones.

El fenómeno continuará la baja de precios internacionales de los equipos de telecomunicación, así como la mayor competencia interna y externa particularmente de contrataciones específicas con el sector público, así como organizaciones organizacionales cooperativas y comerciales derivadas de la encuesta de flujo de caja ligada a problemáticas técnicas y legales sobre la operación global de corporación y su rentabilidad desde el año 2014 sin embargo esperamos que en el presente año con las ventas provenientes de servicios y del proyecto de venta de un nuevo HUB satelital a la ONU en Conakro con las empresas del grupo podamos re-orientar nuestra actividad.

PROYECCIONES

Nuestra estrategia en estos años de incertidumbre económica continuará enfocada en la búsqueda de contratos de bienes o servicios con mayor volumen pero priorizando de indudable manera para aprovechar nuestro mayor activo que es la fuerza y permanencia en el mercado, que como resultado ya ha sido amenazada por los momentos de liquidez mínima que afectan nuestro crédito.

Continuamos realizando esfuerzos para crear nuevos servicios que respondan a necesidades del mercado y las circunstancias creando así nuevas áreas sobre todo en la línea de software y de seguridad con la alianza con varias empresas especializadas para poder acceder a proyectos, evitando así contrataciones de personal especializado y de costo alto con relación a las oportunidades futuras.

En general, la orientación de ISEYCO estará enfocada a la integración y venta de proyectos de integración en el campo de telecomunicaciones y seguridad informática, apoyándonos en los servicios con aliados por cada proyecto específico. Para ello, en el año sobre cuyo ejercicio informamos, como ya mencionamos anteriormente mejoramos la eficiencia de los costos de personal por lo que se logró importantes reducciones en estos costos y otros de menor dimensión pero igualmente importantes.

Hasta ahora son críticos para el presente año 2013 que ya está transcurriendo que ante grado de incertidumbre general al mismo tiempo que con algunas condiciones particulares como el hecho que las potencias vaticinan un resultado positivo en el año que ya está transcurriendo a pesar de la muy probable continuación de la desaceleración económica, más allá de las buenas intenciones del actual gobierno para el cual no es ni va a ser fácil desmontar las estructuras estatales creadas durante los últimos 10 años.

Además de continuar con la estrategia comercial trazada continuaremos necesariamente con la reducción de gastos y mayor eficiencia en el uso de recursos ofreciendo servicios al grupo, para lo cual ya hemos avanzado en compartir muchos servicios generales como son la contabilidad y la administración general que redundan en un ahorro de gastos generales.

Seguiremos pensando siempre en los valores del sector público, que, sin embargo, de ser contratos de mayor riesgo, son también posibilidades de importantes ingresos siempre que cumplan con la condición de buenos márgenes para lo que usando nuestra experiencia trataremos de evitar riesgos en la medida de lo posible.

PROPUESTA PARA EL REPARTO DE UTILIDADES:

Dadas las actuales circunstancias y la propuesta para el manejo de la Empresa, propongo a los señores directores que las utilidades correspondientes al ejercicio fiscal 2016, se mantengan en calidad de utilidades no distribuidas a criterio final de la Junta General de Accionistas, para de esta manera, continuar recuperando la afectación patrimonial resultado de los últimos años de bajo desempeño que es de conocimiento de todos.

Espero seguro que a pesar de las dificultades que hemos pasado y seguimos enfrentando podremos continuar logrando resultados acordes a nuestras posibilidades y experiencia continuando una gestión proactiva con el apoyo de todos para continuar cumpliendo con nuestras metas fundamentales de estabilidad y ahora crecimiento por lo que agradezco a todos la confianza depositada en esta Administración.

Quito, 23 de abril de 2016


Luis Amelio Terán Camacho
VICEPRESIDENTE