Quito, 16 de marzo del 2014

Señores

SOCIOS DE LA COMPAÑÌA SAEINSA CIA. LTDA.

Presente.-

Señores Socios:

Me permito poner en su conocimiento que la Empresa no ha logrado completar el presupuesto asignado por la Gerencia al Departamento de Comercialización en el año 2013, debemos tomar en cuenta que la Empresa no ha logrado establecerse con fuerza en el mercado competitivo de mantenimiento de vehículos y máquinas industriales, como lo habíamos planificado, sin embargo el ejercicio fiscal ha terminado con una pequeña utilidad, el presupuesto mensual asignado a Producción fue de 1.600,oo usd, el presupuesto anual fue de 20.000,oo usd.

Al terminar el año 2013 y luego de revisar los estados financieros con el Contador de la Empresa, vemos que la Empresa ha logrado facturar 18.202,27 dólares americanos, pero al revisar los Egresos tenemos que hemos gastado un valor de 17.362,70 dólares americanos, esto quiere decir que hay una utilidad de 839,08 usd

Como ustedes saben la Ley dice que el 15% de esta utilidad hay que pagar a los empleados que laboraron hasta diciembre del año 2013, el valor a repartir a los empleados es de 125,94 dólares americanos, valor que ya será cancelado a los dos empleados que laboraron hasta esa fecha, el impuesto a la renta que debíamos pagar al SRI es cero, por lo que no pagamos ningún valor por este rubro, la diferencia de la utilidad del ejercicio del año 2013 queda para seguir capitalizando a la Empresa.

Durante todo el año 2013 hemos declarado y pagado puntualmente los impuestos que hemos generado y que nos corresponden, Las planillas del IESS puntualmente han sido canceladas, logramos sacar los permisos que el Municipio exige y otros adicionales. Se ha completado las instalaciones físicas para el mejor desempeño de la Empresa tal y cual se había programado en la última reunión de socios.

OBJETIVOS Y METAS PARA EL EJERCICIO FISCAL DEL AÑO 2014

Pongo en consideración de los Señores Socios lo siguiente: Vamos consolidar a la Compañía SAEINSA Cia. Ltda. como una Empresa competitiva en el medio automotriz, ésta debe afirmarse en el mercado de servicios mecánicos y con el tiempo llegar a ser una gran Empresa en el mercado de Servicios mecánicos y mantenimiento de maquinaria industrial, ya que el objetivo fundamental de la Empresa es prestar servicios de mantenimiento y reparación de flotas Empresariales y equipos de Montacargas de todo tipo

Para cumplir con este objetivo pongo como metas lo siguiente:

1. Fortalecer el Departamento de ventas, de tal manera que podamos conseguir potenciales nuevos clientes mensualmente e incrementar nuestros ingresos.
2. Cumplir la nueva meta de ventas mensuales de 2.000,oo USD, ya que este es un año de crecimiento.
3. Impulsar proyectos orientados a conseguir que las Empresas que tengan tengas montacargas de todo tipo trabajen con nosotros.
4. Estructurar la Empresa de tal manera que podamos cumplir con las metas trazadas y así optimizar los recursos económicos, materiales y las herramientas que son necesarias para nuestra labor.
5. Conseguir el personal adecuado a las necesidades de la Compañía y establecer los reglamentos internos para el buen funcionamiento de la Empresa.
6. El presupuesto anual para producción es de 25.000,oo dólares

Esperando que los señores socios aprueben el informe y aprueben las metas y proyectos para el presente año, quedo de ustedes muy agradecido.

Atentamente,

Patricio Araujo Apunte

Gerente General