



SAEINSA CIA. LTDA.
SERVICIOS AUTOMOTRICES E INDUSTRIALES

Quito, 15 de marzo del 2013

Señores

SOCIOS DE LA COMPAÑIA SAEINSA CIA. LTDA.

Presente.-

Señores Socios:

Me permito poner en su conocimiento que la Empresa ha logrado completar el presupuesto asignado por la Gerencia al Departamento de Comercialización, hay que tomar en cuenta que la Empresa comenzó sus actividades formales en febrero del año 2012 con dos empleados, el presupuesto mensual asignado a Producción fue de 2.200,00 usd, el presupuesto anual fue de 22.000,00 usd.

Al terminar el año 2012 y luego de revisar los estados financieros con el Contador de la Empresa vemos que la Empresa ha logrado facturar 25.697,05 dólares americanos, pero al revisar los Egresos tenemos el valor de 24.547,57 dólares americanos, esto quiere decir que hay una ganancia de 1.149,48 usd

Como ustedes saben la Ley dice que el 15% de esta utilidad hay que pagar a los empleados que laboraron hasta diciembre del año 2012, el valor a repartir a los empleados fue de 172,42 dólares americanos, valor que ya fue cancelado a los dos empleados que laboraron hasta esa fecha, el impuesto a la renta que debíamos pagar al SRI fue de 224,72 usd, pero como teníamos valores de retenciones a favor como crédito tributario, no pagamos ningún valor por este rubro, la diferencia de la utilidad del ejercicio del año 2012 queda para seguir capitalizando a la Empresa.

Durante todo el año 2012 hemos declarado y pagado puntualmente los impuestos que nos corresponden, Las planillas del IESS puntualmente han sido canceladas, logramos sacar los permisos que el Municipio exige y otros adicionales. Se ha completado las instalaciones físicas para el mejor desempeño de la Empresa tal y cual se había programado en la última reunión de socios.

OBJETIVOS Y METAS PARA EL EJERCICIO FISCAL DEL AÑO 2013

Pongo en consideración de los Señores Socios lo siguiente: Vamos consolidar a la Compañía SAEINSA Cia. Ltda. como una Empresa competitiva, la cual debe afirmarse en el

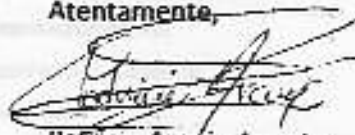
mercado de servicios mecánicos y con el tiempo llegar a ser una gran Empresa en el mercado de Servicios mecánicos y mantenimiento de maquinaria pesada, ya que el objetivo fundamental de la Empresa es prestar servicios de mantenimiento y reparación de flotas Empresariales.

Para cumplir con este objetivo pongo como metas lo siguiente:

1. Fortalecer el Departamento de Comercialización, de tal manera que podamos conseguir potenciales nuevos clientes mensualmente e incrementar nuestros ingresos.
2. Cumplir la nueva meta de ventas mensuales de 2.500,00 USD, ya que este es un año de crecimiento.
3. Impulsar proyectos orientados a conseguir que las Empresas que tengan flotas de vehículos trabajen con nosotros.
4. Estructurar la Empresa de tal manera que podamos cumplir con las metas trazadas y así optimizar los recursos económicos, materiales y las herramientas que son necesarias para nuestra labor.
5. Conseguir el personal adecuado a las necesidades de la Compañía y establecer los reglamentos internos para el buen funcionamiento de la Empresa.
6. El presupuesto anual para producción es de 30.000,00 dólares

Esperando que los señores socios aprueben el informe y aprueben las metas y proyectos para el presente año, quedo de ustedes muy agradecido.

Atentamente,



Patricio Arayo Apunte

Gerente General