



INFORME DE GERENCIA

UDSS SPECIALIZED SERVICES ECUADOR S.A.

EJERCICIO 2013

En cumplimiento a lo establecido en los estatutos de UDSS SPECIALIZED SERVICES ECUADOR S.A. y a lo que dictamina la Ley de Compañías respecto de las responsabilidades del Gerente, presento para consideración de los señores accionistas el informe económico y de labores correspondiente al ejercicio 2013.

1. ENTORNO DE LA INDUSTRIA PETROLERA EN EL ECUADOR

Con un poco más de 500 mil barriles de petróleo al día de producción, el Ecuador sustenta gran parte de su economía en esta industria, hecho que le significa al estado el tener que planificar y desarrollar una constante búsqueda de incremento de esta producción, recurriendo a actividades de exploración de nuevos campos y la optimización de los ya vigentes.



Fuente: Secretaría de Hidrocarburos / EL COMERCIO

El hecho antes mencionado significa para la industria petrolera ecuatoriana una gran oportunidad de desarrollo que durante el año 2013 no fue la excepción y provocó que las diferentes empresas operadoras y de servicio, vuelquen todos sus esfuerzos profesionales, tecnológicos y de inversión, a la consecución del objetivo de incrementar esta producción petrolera en el país.

10



Como resultado de esa actividad, UDSS SPECIALIZED SERVICES ECUADOR S.A., durante el año 2013, continuó con su oferta de servicios petro-técnicos para empresas como Halliburton y Schlumberger, las mismas que a su vez vieron incrementar sus actividades para con la empresa pública Petroamazonas y las demás operadoras privadas.

La optimización de la producción en campos maduros y las tareas de exploración en nuevos prospectos, es una actividad que implica un alto y complejo análisis, pues significa hacer estudios basados en mucha experiencia y conocimiento científico, y es ahí cuando la industria necesita cada vez más la presencia de personal altamente calificado y que por razones de mercado, lamentablemente es también escaso.

Para UDSS, estas necesidades significan una enorme oportunidad de crecimiento, pues la empresa cuenta con una importante base de personal altamente capacitado para desarrollar este tipo de servicios y estudios, y por ello, si el 2013 fue la oportunidad de mantener su prestigio para con clientes como los antes mencionados, el 2014 y los demás años venideros serán la oportunidad para consolidarse en el mercado ecuatoriano como una empresa de prestigio.

2. ESTADOS FINANCIEROS

Durante el año 2013, con el fin de darle a la empresa una adecuada organización en su estructura financiera, se tomó la decisión de realizar algunos cambios organizacionales en esta área, hecho que significó hacer una inversión en el re-ordenamiento de su información financiera y la contratación de un nuevo Contador que lidere todo este proceso. Los resultados de esta decisión fueron significativamente positivos, pues permitieron que la empresa se organice totalmente en esta materia, preparándose así para los nuevos retos venideros en el 2014.

Los Estados Financieros de UDSS SPECIALIZED SERVICES ECUADOR S.A. que corresponden al año fiscal 2013, expresan en términos generales resultados positivos para su operación, los cuales se derivan de un adecuado manejo financiero producto de cambios estructurales como lo antes mencionado, pagos oportunos a proveedores, cumplimiento de pagos recibidos por parte de sus clientes, cumplimiento estricto para con los diferentes entes de control y tributarios, y finalmente un adecuado ambiente laboral, comprometiendo a su personal para con la empresa.



2.1. BALANCE GENERAL AL 31 DE DICIEMBRE DE 2013

Al 31 de Diciembre de 2013, la estructura financiera de UDSS SPECIALIZED SERVICES ECUADOR S.A. expresada a través de su relación entre activos, pasivos y patrimonio es normal. Sus principales indicadores revelan una autonomía financiera para su normal operación.

Los pasivos alcanzaron el US\$ 1'359,056.87 comparado con el total de activos que fue de US\$ 1'420,487.37. Por su parte, el patrimonio fue de US\$ 61,430.50, sobre el activo total.

2.2. ESTADO DE RESULTADOS

Los resultados que alcanzó la empresa en el ejercicio económico del año 2013 se presentan a continuación:

Los ingresos por ventas en el 2013 fueron de US\$ 4'951,969.79.

Los gastos de operación fueron de USD\$ 4'597,989.37 del total de los ingresos, entendiéndose éstos como necesarios para llevar a cabo las actividades correspondientes a manejo de la empresa.

2.3. UTILIDAD

La utilidad neta alcanzada por UDSS SPECIALIZED SERVICES ECUADOR S.A. en el presente ejercicio fue de US\$ 23.441.16.

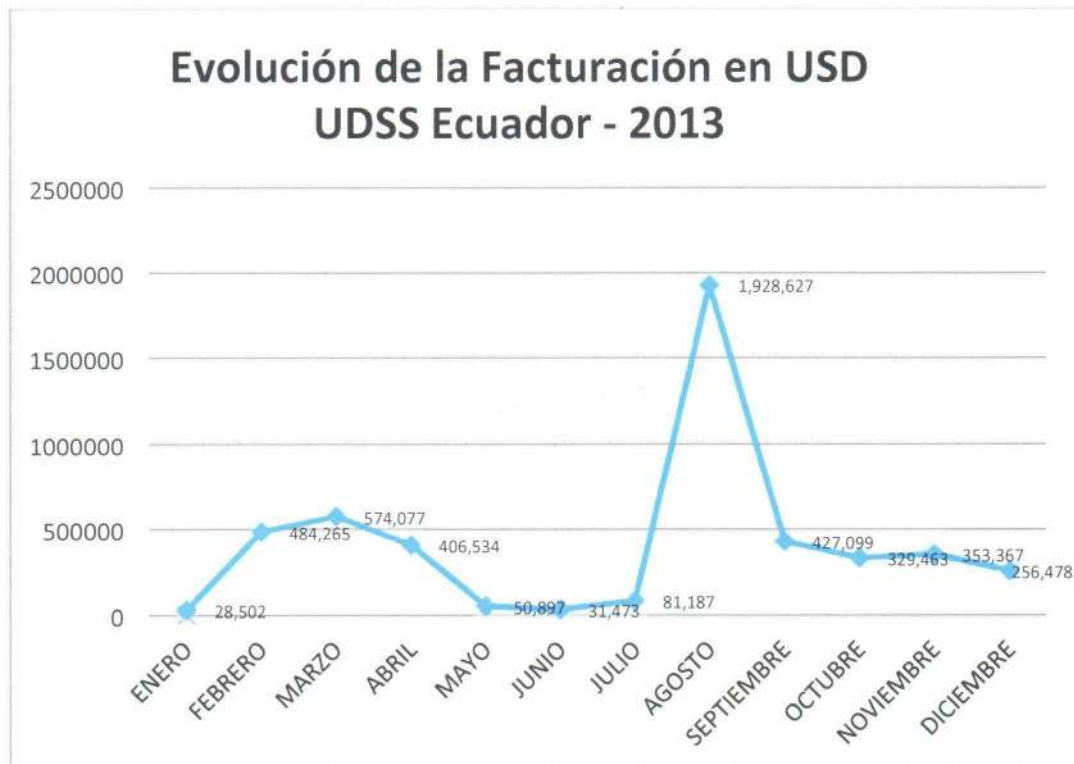
En definitiva, el 2013 significó una ligera reducción del nivel de ventas respecto del 2012, esto se dio principalmente por una baja en el alcance de los servicios para con uno de los clientes, producto de sus decisiones internas. Sin embargo, para el 2014, dada la situación del mercado que hemos explicado, se espera retomar el nivel de servicios ofrecidos para con el mencionado cliente, sumado esto al incremento de oferta que se tendría para con los demás clientes y la potencial apertura de nuevo mercado.

La empresa ha cumplido con sus obligaciones tributarias y relativas a pago de proveedores, consultores y personal administrativo.

Si bien es cierto el ejercicio no arroja pérdidas, para el 2014 se deben hacer los esfuerzos necesarios para incrementar el nivel de ventas y así alcanzar una utilidad que sea productiva y atractiva para la empresa y sus accionistas.



El destino de las utilidades generadas permitirá repotenciar los servicios ofrecidos para dar una mayor autonomía al negocio, razón por la cual recomendaría que las mismas sean recapitalizadas para tener una provisión a futuro en caso de incrementar el capital social de la compañía.



Para mayor detalle, se puede encontrar la información del caso en el Informe Financiero emitido por el Contador de la empresa.

3. DE LA ADMINISTRACIÓN

Cabe señalar que ejerzo como Gerente General y por tanto la representación legal judicial y extrajudicial de mi representada, desde el 17 de Enero de 2013.

Aspectos Comerciales:

Durante el ejercicio económico del 2013 se cumplieron de manera aceptable los objetivos propuestos, alcanzándose la total satisfacción de los clientes actuales, hecho que en el caso de uno de ellos significó el incremento en su demanda a lo largo del año. En el caso del segundo cliente y como ya lo hemos mencionado anteriormente, existió una reducción de la demanda dada una decisión interna del mismo.

P.



En lo referente a desarrollo de nuevos negocios y la apertura de operaciones con nuevos clientes, se reconoce que no se cumplió con el objetivo propuesto, sin embargo el camino está allanado para que durante el 2014 se cumpla con este propósito.

Durante 2013 la empresa invirtió en el desarrollo de un nuevo portafolio de servicios, hecho que le significará ampliar su oferta en 2014 y por ende incrementar su nivel de ventas, tema que como se menciona, no se consiguió durante el 2013.

Aspectos Administrativos:

Durante el año 2013, la empresa debió ser reestructurada a efectos de proveer los mejores servicios a sus clientes. Hacia inicios de año se dio el ingreso de un nuevo Gerente General, el cual trabajó en mantener las mejores relaciones con los clientes vigentes y explorar el mercado en busca de nuevos horizontes, así mismo, se encargó de motivar al personal de la empresa, comprometiéndolo a prestar el mejor servicio profesional y humano.

Hacia inicios del primer trimestre, se trabajó en la renovación del contrato para con Halliburton y hacia inicios del segundo trimestre lo propio para con Schlumberger, siendo los dos procesos de resultados positivos y sin contratiempos.

Con el fin de ofrecer tanto a sus clientes como a sus empleados una adecuada imagen como empresa, así como un lugar agradable y saludable para desempeñarse, hacia inicios del segundo trimestre del 2013, la empresa se mudó de oficinas a un nuevo edificio, siendo estas más amplias, confortables y que repercutieron en la motivación del personal. La inversión en mención ascendió a aproximadamente los US\$ 25,000, sin considerar el incremento que significa su arriendo mensual.

Hacia finales del tercer trimestre se incorporó un nuevo Contador, el cual, como ya se ha explicado, trabajó arduamente en la re-organización financiera de la empresa y cuyos resultados fueron los esperados.

A lo largo de todo el año, la empresa y su personal trabajaron en mantener al día la información referente a procesos y obligaciones, esto permitió que los diferentes clientes manifiesten su satisfacción para con el servicio que UDSS ofrece, así como la tranquilidad y total compromiso de los consultores para con la empresa.

①



UPSTREAM DOWNSTREAM
SPECIALIZED SERVICES, INC.

4. PROPIEDAD INTELECTUAL Y DERECHOS DE AUTOR

En lo que respecta a las normas de propiedad intelectual y los derechos de autor, la compañía ha cumplido con la normativa legal aplicable al caso.

Finalmente, para su conocimiento y aprobación, adjunto los Estados Financieros: Balance de Comprobación de Sumas y Saldos, Estado de Pérdidas y Ganancias, Balance General y demás Anexos.

Ratifico que en términos generales, se ha dado cumplimiento a las disposiciones del Directorio y Junta General de Accionistas, se han presentado las declaraciones de Impuesto a la Renta y se ha cumplido con los otros impuestos y obligaciones de ley, no tengo pendiente contrato alguno con la función pública ni privada y la compañía se encuentra activa y gozando de una normal salud financiera, contable y administrativa.

Habiendo expresado los acontecimientos más relevantes e importantes, doy por terminado este informe con fe y optimismo de que el próximo año se obtendrán los resultados más satisfactorios para clientes, accionistas y colaboradores.

Dado en la ciudad de Quito, el 14 de Abril de 2014.

De los señores Accionistas,

Wilson Antonio Suárez Rosero
GERENTE GENERAL
UDSS.Specialized Services Ecuador S.A.