

Quito, 15 abril 2019

Estimados Señores Accionistas:

A continuación, presento a ustedes, el informe de actividades y los resultados obtenidos por la compañía Emprofrut Empresa Procesadora de Frutas S.A. durante el Ejercicio Económico del año 2018:

1. ENTORNO EMPRESARIAL:

Durante el año 2018, el crecimiento de la economía del Ecuador fue desacelerando, es así que pasó de un 1,3% en el primer semestre a 1,1% para el cierre del año, frente a un 2,4% en 2017. Esto fue consecuencia, entre otros factores, de la disminución del gasto público en capital, una contracción moderada de la producción petrolera (-3,1%), y una mayor volatilidad financiera y aumentos de tasas por parte de la Reserva Federal de Estados Unidos lo cual provocó un aumento de más de 200 puntos en el riesgo país.

El desempleo permaneció bajo, presentando una leve disminución de 4,6% en diciembre de 2017 a 3,7% en diciembre de 2018. Sin embargo, los índices de pobreza y pobreza extrema se incrementaron, pasando el primero de 21,5% a 23,2% de 2017 a 2018; y, el segundo de 7,9% a 8,4% en el mismo período.

El índice de precios al consumidor, tuvo un punto de inflexión en mayo, en que empezó a revertirse la tendencia decreciente de los últimos tres años. Como resultado, la inflación acumulada del año 2018 fue del 0,27%, frente a la deflación de -0,20% con la que cerramos el 2017. La inflación de Ecuador al cierre del año 2018 sigue siendo la más baja de Latinoamérica.

Respecto al índice de confianza del consumidor, la tendencia creciente que venía mostrando desde mediados del año 2016 se mantuvo y llegó a 39.3 puntos a finales del 2018, un poco superior al cierre del 2017 en que alcanzó 38.9 puntos.

En el tercer trimestre de 2018 la Inversión Extranjera Directa registró un flujo de USD 200.4 millones, cifra inferior en USD 9.1 millones si la comparamos con el segundo trimestre de 2018 (USD 209.5 millones). Las ramas de actividad en donde más se ha invertido fueron: servicios prestados a empresas, construcción, comercio, explotación de minas y canteras, industria manufacturera, agricultura, silvicultura, caza y pesca, electricidad, gas y agua, entre las principales.

La Balanza Comercial total, durante el período enero – noviembre 2018, registró un déficit de USD -514.8 millones vs USD 24.5 millones durante el mismo período del 2017. La Balanza Comercial Petrolera generó un superávit de USD 4,192.7 millones, representando el 24.3% más que el saldo favorable de USD 3,371.7 millones entre enero y noviembre de 2017; la Balanza Comercial No Petrolera aumentó su déficit en 40.6% al pasar de USD -3,347.2 millones a USD -4,707.5 millones. El deterioro en la

balanza comercial se dio a pesar del aumento de las exportaciones de petróleo, derivados del mismo y camarón. El incremento de las importaciones fueron las de derivados del petróleo y bienes de consumo.

Al 31 de diciembre de 2018, las Reservas Internacionales registraron un saldo de USD 2,676.5 millones, valor menor que el registrado en 2017 en que el saldo promedio fue de USD 3,793.0 millones. Esta afectación se ha debido a los menores desembolsos provenientes del financiamiento externo.

Durante el tercer trimestre de 2018 el sistema financiero fue más restrictivo en el otorgamiento de los créditos Productivos y Microcréditos; mientras que, en los créditos de Consumo, fueron menos restrictivos. Para el segmento de Vivienda el saldo fue nulo.

El 2019, el Ecuador debe empezar a financiar el servicio de la deuda externa que se vence en el primer trimestre del 2020, esto lo logrará garantizando que la economía podrá generar suficientes reservas internacionales y asegurar el acceso a suficiente financiamiento externo. La situación se agrava debido a que la balanza de pagos sigue siendo deficitaria lo que limita el acceso al crédito internacional, a menos que el Ecuador esté dispuesto a realizar reformas estructurales fiscales, monetarias y laborales.

El crecimiento de la economía del país, el cual se estima que estará alrededor del 0,9%, además, estará sujeto al éxito de dos factores: primero, un aumento en la producción petrolera y, segundo, la inversión privada en hidrocarburos de 1.000 millones de dólares, mediante una licitación de campos en marzo y cinco proyectos mineros grandes por caso 7.000 millones de dólares.

El año 2019 presenta un gran reto, por el panorama macroeconómico que se advierte y que puede ocasionar una baja demanda de productos en general, lo que ocasionaría baja disponibilidad de liquidez en la economía y consecuentemente podría incluso afectar al sector de alimentos.

1. VENTAS, COSTOS Y GASTOS:

Las cifras comparativas del estado de resultados del 2018 versus el 2017 son las siguientes:

ESTADO DE RESULTADOS (COMPARATIVO)

	2017	2018	Porcentaje a ventas 2017	Porcentaje a ventas 2018	VARIACION AÑO 2018 VS 2017
VENTAS NETAS	245 190.98	241 149.38	100,00	100,00	-2%
COSTO Y GASTOS	-254 058.46	-238 504.32	104%	99%	-6%
Utilidad Antes Participacion Trabajadores	-8 877.48	2 644.66	-4%	1%	-130%
15% Participacion Trabajadores		395.68			
Utilidad Neta del Ejercicio	-8 877.48	2 247.88			

Según el estado de resultados se puede observar una disminución de 6 % en los costos y gastos del 2018 con respecto al 2017, esto fue gracias a que se cumplió el objetivo de baja de costos programado para el año 2018 a través de negociaciones con los principales proveedores de insumos, además de la implementación y automatización de algunos procesos. Por esta razón y pese a que se tuvo un decrecimiento en ventas de 1.6% en el 2018 vs 2017 se obtuvo una utilidad que representó el 1% sobre las ventas vs una pérdida del 4% sobre ventas en el año 2017.

VENTAS

Durante el año 2018, EMPROFRUT S.A., logró ventas por \$ 241,194, registrando un decrecimiento del 1.6% con respecto al año 2017, cuyas ventas fueron de \$245,190. Este decrecimiento en el nivel de ventas netas para el 2018 radica en una baja en ventas en autoservicios.

COSTO DE PRODUCCIÓN/ COSTO DE VENTAS

Durante todo el año 2019 se realizaron los esfuerzos necesarios para optimizar los recursos tales como mano de obra y las instalaciones que mantenemos, cuya capacidad es superior a la que actualmente estamos utilizando, por lo que tenemos potencial para desarrollar nuevos productos.

2. CAPITAL SOCIAL:

El capital social de EMPROFRUT Empresa procesado de frutas S.A. se mantiene en USD 800 (ochocientos 00/100 Dólares de los Estados Unidos de América, distribuidos en 800 acciones ordinarias y nominativas de USD 1,00 cada una.

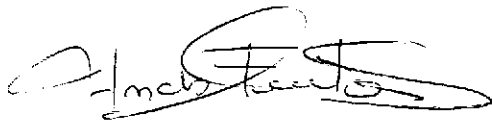
3. CONCLUSIONES:

La situación económica del país como en el 2018, no se presenta muy alentadora en términos generales para el 2019, lamentablemente generan obstáculos para el desarrollo de las ventas, sin embargo, esperamos que con nuestra capacidad de gestión logremos solventarlos y cumplir con los objetivos de ventas planteados para este año.

La inestabilidad del país a la que estamos expuestos y persiste en los años, nos obliga a ser muy cautos y siempre estar muy atentos a los cambios y posibles cambios para direccionar nuestras estrategias en forma ágil y oportuna, para aprovechar de la mejor manera nuestro potencial de negocio en función de estas políticas de gobierno.

Continuaremos orientando nuestros esfuerzos de la mejor manera en el marco de la normativa gubernamental orientada a dar espacio a las pymes.

Debemos continuar evaluando la agresividad de la competencia en cuanto a precio y la elección del cliente final a lo más barato, y hacer los esfuerzos para continuar con acciones que nos permitan ser más eficientes y más para lograr obtener rentabilidad en el año 2019, y que no permita la recuperación del capital invertido.

A handwritten signature in black ink, appearing to read 'Andrés Fuentes', with a stylized flourish at the end.

Andrés Fuentes
Gerente General