

CONSORCIO CLINICA SANTIAGO CONCLISAN CIA. LTDA.

INFORME DE GERENCIA DEL AÑO 2011

Santo Domingo, 28 de marzo del 2012

Sr. Benjamín Curipoma

PRESIDENTE DE CONCLISAN CIA. LTDA.

De mis consideraciones:

En mi calidad de Gerente de la compañía CONCLISAN, tengo a bien presentarle y por su intermedio a la Junta General de Socios el informe de Labores correspondiente al año 2011.

ACTIVIDADES REALIZADAS:

Se desarrollaron las siguientes actividades:

- **Constitución de la Compañía**.- Después de varias reuniones el 26 de Mayo del 2011 se define el nombre de la compañía ganando por votación unánime el nombre de CONCLISAN CIA. LTDA, luego se siguió con los tramites y quedo constituida en la Superintendencia de Compañías el 17 de Agosto del 2011.
- **Adecuación del Edificio**.- A partir del mes de Noviembre se empezaron hacer las adecuaciones en el edificio, en donde se modifico las habitaciones por completo, se modernizo el quirófano, y se construyo una nueva área para Laboratorio.
- **Comienzo de Actividades**.- A partir del 15 de Diciembre se comenzó atender pacientes por consulta externa, mientras se continuo poniendo a punto el edificio donde se realizarían nuestras actividades.

INFORME ECONOMICO

1.- ESTADO DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS

Durante el Año 2011 se tuvieron ingresos por un total de **\$15797,29***, los cuales se dieron por servicio de internamiento, de emergencia y principalmente el Laboratorio Clínico, por otro lado en el 2011, se tuvo gastos por **\$15921,85*** siendo los más representativos el de adecuaciones, quedando al final del año una pérdida de **\$ 124,56***

*Revisar Anexo de cada cuenta



2.- BALANCE DE SITUACIÓN FINAL

La empresa al año 2011, cuenta con un Activo total de \$129612,63*, de los cuales se tienen rubros representativos como las Medicinas por un valor de \$31068,55 *y la torre de Laparoscopia de\$ 45998,40*.

En relación a los Pasivos la empresa tiene un total de \$128737,19*, de los cuales los más representativos son deudas a proveedores por un valor de \$ 71160,78* y los prestamos que se tienen por un total de \$55571,95*.

***Revisar Anexo de cada cuenta.**

PROYECTOS PARA EL PROXIMO AÑO

- Tener un incremento considerable en las ventas en especial de nuestro producto estrella que es el Laboratorio Clínico.
- Invertir en Tecnología de punta tanto en el Laboratorio como en servicios de diagnostico.
- Bajar nuestra capacidad ociosa con convenios, ya sea con instituciones privadas como estatales.
- Realizar un plan de mercadeo para posicionar nuestra nueva ubicación.

"Esta es la información más relevante que les doy a conocer, no sin antes seguir con mi compromiso de hacer de Clínica Santiago la mejor clínica con calidad y calidez en la atención del paciente"


Timoteo Mendoza

GERENTE

