

INFORME DE GERENTE AÑO 2014

Señores socios de la compañía
MEDICAL EQUIPMENT GARCIA SALVADOR S.A.
Presente.-

De mis consideraciones;

Por medio del presente cumpla con hacerles llegar el informe de mis gestiones como Gerente de la compañía que represento y que a continuación detallo:

**INFORME GERENTE
SEGÚN REG. OF. 44,13-X-92
AÑO 2014**

ASPECTOS INTERNACIONALES.-

Durante el año 2014, la economía a nivel internacional se caracterizó por el constante descenso de los precios del petróleo a nivel mundial, lo que ha incidido para una apreciación del dólar, en perjuicio principalmente de los países exportadores de materias primas de los países latinoamericanos, entre ellos Ecuador.

La tendencia de la economía mundial mantiene un ritmo de recuperación moderada después de la grave crisis global del 2008-2009.

ASPECTOS NACIONALES

Las dificultades para la economía ecuatoriana han sido muy grandes. Los inconvenientes para cubrir el financiamiento público, la falta de inversión privada, y la caída del petróleo que se dio principalmente en el segundo semestre, han propiciado una situación en la que es difícil mantener los niveles de crecimiento de años anteriores.

Esta situación ha llevado a que se dé un incremento de endeudamiento público, si bien este sigue siendo sostenible comparado con otros países de la región. En base a la dinámica económica actual, que depende principalmente de la inversión pública, es fundamental acceder a fuentes de financiamiento que permitan cubrir las necesidades fiscales y del déficit proyectado entre 8000 y 9000 millones de dólares.

En materia fiscal, se espera que la recaudación tributaria mantenga la misma tendencia que en los últimos años, ubicándose en 15.500 millones de dólares en el año 2015 lo que servirá para cubrir la proforma presupuestaria, aprobada en 36.137 millones de dólares.

Para concluir quiero señalar que los libros sociales y de la contabilidad de la compañía están correctamente llevados, encontrándose al día en las obligaciones con las diferentes instituciones del estado.

1.1 Objetivos.- En el año 2014 se mantiene con el mismo número de clientes, por lo que la actividad de la empresa se ha mantenido prácticamente en stand by, no se ha podido implementar ningún medio informático, ya que los requerimientos no lo ameritan, tampoco se ha podido adquirir y poner en marcha ningún sistema informático contable, esperamos mantener contactos con empresas estatales dedicadas a este sector para poder ofrecer nuestros productos o postular para subastas en el caso del sector público, el único inconveniente es que si nos enfocamos en este sector y ser solamente ese nuestro cliente se tornaría muy frágil la situación financiero comercial.

1.2 Disposiciones.- Las disposiciones de la Junta General de Accionistas y del Directorio se han cumplido mas es de anotar que la situación del país no nos ha permitido un crecimiento sostenido y visible, esperemos una mejora ostensible para este año, utilizaremos publicidad cibernética que es la que nos permite llegar al cliente, sin mayor costo pero que deje en su retina, marcado el nombre de nuestra compañía.

1.3 Se ha cumplido con los lineamientos determinados por el Ministerio de Relaciones Laborales e Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social en lo que a los trabajadores se respecta, así como también con todos los permisos de operación municipales y de otras instituciones que no los requieren.

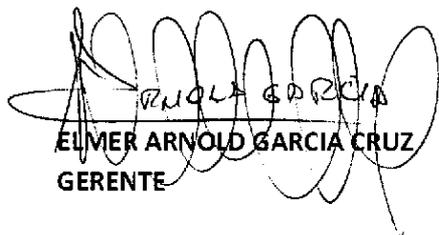
1.4 Situación Financiera.- Respecto a la situación financiera: EFECTIVO se reduce pasando de 7.100,79 USD en el 2013 a 0,47 ctvs, en el 2014., el valor de cuentas por cobrar pasa de 23M a 0,00, no manejamos ya inventarios en el año 2014, muebles y enseres y vehículos se mantienen en los mismos rubros 5M y 35MM respectivamente, el terreno es negociado, el total de activos pasa de 119M a 17M. Los pasivos pasan de 117M a 37M, en el rubro de cuentas por pagar, en créditos con instituciones financieras se cancela el crédito pendiente de 2M, siendo en estos años el total de pasivos 117M en el 2013 y 30M en el 2014. VENTAS baja de 81M a 13M, los GASTOS igualmente subieron pasando de 84M a 38M, siendo el rubro más alto el de pagos por sueldos y salarios en ambos casos y cerramos el año con una pérdida de 11M.

1.5 **Utilidades.**- Las pérdidas se deben al pago de deudas con la finalidad de “esperar” como se mueve el mercado en el próximo año, implementando lo establecido en los objetivos respectivos.

1.6 **Recomendaciones.**- Deberíamos continuar con el mercadeo, es decir servicio al cliente, con el fin de incrementar la base de clientes, mantener el nivel de ingresos y procurar reinversión para consolidarnos y no descuidar el área tributaria, societaria y laboral.

1.7 **Propiedad Intelectual.**- En el año venidero si fuese necesario se registrarán las marcas que fuesen necesarias en el IEPI los trámites correspondientes se realizarán normalmente, de esta manera precautelaremos la imagen de la empresa y sus intangibles.

Atentamente


ELMER ARNOLD GARCIA CRUZ
GERENTE