

Quito, 30 de Enero del 2013

INFORME DE GERENTE  
SEGÚN REG OFICIAL 44,13-X-92  
MEDICAL EQUIPMENT GARCIA SALVADOR CIA.LTDA.  
AÑO 2012

1.1.- CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS: La expectativa creada por las posibilidades de negocios en este sector fue muy alta, el trabajo iniciado con el sector publico dio resultados lo que nos permite manejar flujos y establecer planes a futuro, en cuanto a la cantidad de clientes que se manejen, éstos son los nos permitirán ubicarnos dentro del mercado y cumplir con los objetivos planteados, la facturación de nuestros servicios con tarjetas de crédito mejorará nuestra liquidez y optimizará nuestro retorno financiero.

1.2.- CUMPLIMIENTO DE DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL Y EL DIRECTORIO: En este punto el directorio estableció un cronograma de trabajo, la empresa se reorganizó, pese a esto continuamos trabajando y cumpliendo con los clientes establecidos.

1.3.- INFORMACION DE HECHOS EXTRAORDINARIOS PRODUCIDOS DURANTE EL EJERCICIO (AMBITOS ADMINISTRATIVO, LABORAL Y LEGAL): En la parte societaria la empresa mantuvo los mismos socios quedando el paquete accionario como se estableció anteriormente, el área laboral, contable y legal se mantiene con asesoría tercerizada y particular respectivamente, sin que hasta la fecha se tengan inconvenientes.

1.4.- SITUACION DE LA COMPAÑÍA AL CIERRE DEL PERIODO: Comparando los periodos 2011 y 2012 podemos observar ventas pasando de 0M a 211M, el efectivo en bancos pasa de 500 USD a 6M, también el apareamiento de una cuenta por cobrar accionistas de 12M, enseres 0M a 5M, vehículos de 0M a 35M, en cuanto al retorno de los pago con tarjeta de crédito es aproximadamente a 30 días, por lo que deberíamos eventualmente reservar fondos para prevenir una falta de liquidez.

Pese a que la utilidad reflejada en el año 2011 es de 0M vs. 6M en el año 2012 no se puede interpretar como una norma ya que es el primer año de trabajo, manejamos un inventario de 96M, honorarios profesionales de 11M, y sueldos por 9M como los gastos mas altos.

1.5.- PROPUESTA SOBRE EL DESTINO DE LAS UTILIDADES-PERDIDA: Como se puede observar en el estado de resultados integral este período arroja una utilidad de 6M, estas deberían reinvertirse en tecnología y/o comunicaciones, o en la posible adquisición de insumos que para poder competir con otras empresas del segmento y ser más rentables.

1.6.- RECOMENDACIONES SOBRE POLITICAS Y ESTRATEGIAS PARA EL SIGUIENTE EJERCICIO ECONOMICO: Debemos continuar con el trabajo dentro del sector público, específicamente, y privado posteriormente y en ese volumen, nos permitirá posicionarnos en el mercado y lograr los objetivos requeridos, esperemos que las políticas estatales beneficien al sector de la salud y podamos abaratar los costos tanto de insumos como de otros bienes complementarios

1.7.- CUMPLIMIENTO DE NORMAS SOBRE PROPIEDAD INTELECTUAL: Pese a que manejamos venta de productos terminados, en caso de necesitar implementar este tipo de normas haremos los trámites respectivos en el IEPI.

Atentamente;



Elmer Arnold Garcia  
GERENTE GENERAL  
MEDICAL EQUIPMENT GARCIA SALVADOR CIA. LTDA.

**Multi Medic**  
Medical Equipment

Dirección: Av. NNUU E5-47 y Japón Torres Iñaquito 5to. Piso 502  
Teléfono: 022430978 / 099231478 E.mail: [multimedica@guadalupecar.com.gt](mailto:multimedica@guadalupecar.com.gt)