INFORME DEL GERENTE GENERAL

Señores Socios:

En cumplimiento de lo establecido en la Ley y en los Estatutos de la Compañía, pongo a consideración de ustedes la memoria explicativa de la gestión realizada en el ejercicio 2014.

Al iniciar el presente informe nos parece necesario destacar los sucesos más importantes ocurridos durante los doce meses del año que terminó.

Entorno Macroecomico Nacional:

Nuestro pais muestra actualmente algunos desequilibrios macroeconómicos y está expuesto a riesgos fiscales que, de materializarse, podrían suponer un grave problema para las finanzas públicas.

Este gobierno decidió cambiar sus estrategias comerciales internacionales prefiriendo seguir otro camino y estrechar sus relaciones comerciales con China y otros países asiáticos. Y recientemente también ha decidido firmar un nuevo acuerdo comercial (que también integra Colombia y Perú) con la Unión Europea (UE). Según los términos de este acuerdo que entrará en vigencia en 2016, Ecuador obtendrá un acceso con cero aranceles al mercado europeo para toda su oferta industrial, incluida la agroindustria. Y la UE obtendrá facilidades para competir en licitaciones públicas y para las exportaciones de bienes comunitarios. Ecuador quiere atraer el conocimiento y tecnología de las empresas europeas, por ejemplo para el desarrollo de los grandes proyectos energéticos del país.

Para dar una visión económica más precisa de la realidad ecuatoriana, es necesario hablar de algunos riesgos y problemas que Ecuador enfrenta hoy en día. A parte de la dependencia de los ingresos fiscales de la extracción del petróleo, el país también cuenta con un gran subsidio a los combustibles que le cuesta \$3.300 millones de dólares (aproximadamente 3,8% del PIB). Por otra parte, citando de nuevo el reporte de competitividad del FEM, se menciona que: "aunque la tendencia es positiva, el país todavía enfrenta retos significativos que dificultan su potencial competitivo; el funcionamiento de las instituciones públicas es todavía débil, y existen ineficiencias en el funcionamiento del mercado interno de bienes, laboral y financiero debido a la falta de competencia. Las rigideces y la falta de confianza en el sistema bancario también permanecen como un problema". En este contexto, otro de los retos pendientes de Ecuador es seguir cambiando su base productiva hacia bienes y servicios que generen un mayor valor agregado. Para ello, una de las claves en los próximos años también será conseguir una mayor atracción de inversión extranjera para el sector productivo.

Resultados e indicadores de la compañía:

A lo largo de 36 años de vida institucional, LAAR CIA. LTDA., ha perfeccionado sus procesos, métodos y prácticas en base a las exigencias del mercado y del mundo moderno, lo que ha permitido entregar un servicio de calidad.

En lo referente a la gestión del presente año debo manifestar que la compañía frente al mercado hemos mantenido nuestro posicionamiento en el nivel más alto, dentro del primer segmento de compañías del país, las certificaciones del Sistema de Gestión de Calidad, así como también los procesos de calidad a los que nos sometemos para calificarnos como proveedores exigidos por los clientes, las auditorías e inspecciones

por parte de los organismos de control, como son: IESS, Ministerio del interior, Ministerio de Relaciones Laborales, COSP, Fuerzas Armadas, tienen una participación muy importante ya que continuamos realizando los esfuerzos necesarios en la consolidación de un crecimiento sostenido en base a la eficiencia y eficacia operativa, administrativa, económica financiera, sumados a estos la calidad, seriedad, honestidad, profesionalismo, cumpliendo con las obligaciones tanto comerciales, laborales, tributarias, legales y de control, la aplicación del Mandato 8 y su Reglamento, la aplicación de las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF's); las Políticas de Contabilidad con las cuales se avala la gestión y los resultados que a continuación se detalla:

Referente a los resultados de la Compañía, los ingresos obtenidos en el presente ejercicio ascienden a la suma de USD\$ 8.835.421.09

Los gastos de operaciones, administrativos, de ventas y financieros, necesarios para la generación de estos ingresos, ascienden a USD. \$ 8.504.422.15 en consecuencia la utilidad neta del ejercicio es de USD. 330.998.94

Los activos totales de la Compañía al cierre del ejercicio suman USD \$ 3.172.297.78

El capital de trabajo experimento un decremento del 0.05% de USD \$ 771.198.00 en el 2013 a USD \$. 707.757.00

El índice de liquidez del presente ejercicio es de USD \$ 1,24 de activo corriente por cada dólar de pasivo corriente.

Finalmente debemos informar que todas las disposiciones emanadas de la Junta General de Socios y el Directorio de la empresa, han sido cumplidas a cabalidad.

Atentamente

Ing. Luis BOLIVAR Gerente General

PARRA