

A pesar de los esfuerzos en el área de ventas por comercializar líneas que han estado sin movimiento no se ha logrado concretar ventas de las casas de Nanovibrones, Alliet, Pesys Medical, Firstcare y Pharmaplast.

En lo que respecta a la línea de Uptodate se tenía puesto como objetivo el Ministerio de Salud Pública, lastimosamente por la illiquididad del Gobierno originada en el tema petrolero nos confirmaron en este año que no iban a adquirir este programa. Estamos analizando el continuar o no con la línea para el 2016.

En lo que respecta a la línea de Pharmaplast se está pensando a comienzos del siguiente año realizar una donación debido a que no contamos con el personal ni la estrategia adecuada para llegar con estos productos al mercado.

La baja rotación del inventario en general nos ha llevado a incrementar la provisión con el fin de cubrirnos de una caducidad o una donación a futuro.

3.- Acontecimientos importantes

Se ha dado fiel cumplimiento a las disposiciones que se han adoptado en las juntas Generales de Socios llevadas a cabo durante el año 2015.

2.- Cumplimiento de disposiciones de los socios

Seguimos trabajando la línea de Amecath así como también la línea de Vascultek.

En cuanto al resultado del ejercicio económico para el 2015, y considerando que es el tercer año de funcionamiento, la operación de la compañía arroja una utilidad del ejercicio antes de impuestos y participación trabajadores de US \$ 15.897,65.

La situación económica del país ha desatado una disminución de asignaciones económicas al área de la salud, lo cual se ha sentido más en nuestra línea de Uptodate ya que las prioridades no se centran por este momento en adquisiciones de programas que colaboren con el diagnóstico de la salud.

1.-Cumplimiento de Objetivos

En calidad de Gerente General y en cumplimiento con lo que estipula el estatuto de la compañía, así como los requerimientos de la Superintendencia de Compañías, me permito poner a su consideración el Informe Económico 2015.

Señor Presidente, Señores Accionistas:

INFORME DEL GERENTE GENERAL A LA JUNTA DE ACCIONISTAS DE ELITEMEDICAL S.A.



En el año 2014 se abrió mercado en las ciudades de Guayaquil y Cuenca con una proyección para el 2015 de incrementar las ventas, lastimosamente siendo unas pocas distantes a la matriz no ha sido factible realizar el seguimiento adecuado y por ende efectuar las ventas requeridas.

4.- Situación Financiera

Los Estados Financieros al 31 de Diciembre del 2015 determinan un total de Activos por US\$ 189,157,01, que se encuentra conformado por un Activo Corriente de US\$ 171,539,13 y un Activo no Corriente por \$ 17,617,88 lo cual permite a la empresa cumplir con los pagos a los proveedores nacionales.

El total del Pasivos suma US\$ 78.908,45, con un Pasivo Corriente de \$ 74.205,44 y un pasivo no corriente de \$ 4.703,01.

La cuenta de Patrimonio Neto asciende a \$ 88.958,34, con Aporte de los Socios \$ 134.000,00 y resultados acumulados de años anteriores pérdida \$ 45.041,66.

En el Estado de Pérdidas y Ganancias se registra como resultado del periodo, una utilidad antes de Impuestos y Partición de Utilidades de \$ 15.897,65.

5.- Destino de los resultados

Por lo expuesto, en el año 2015 el resultado entrega una utilidad antes de impuestos y participación de utilidades de \$15.897,65, el mismo que se presenta a la Junta.

6.- Acciones y recomendaciones para el siguiente ejercicio económico

Acciones a tomar:

1. Buscar un hospital donde podamos realizar la entrega de la casa Pharmaplast como donación, de tal forma que usen estos productos.

2. Provisionar el valor adecuado del inventario sin rotación.

Recomendaciones:

Para el año 2016 deberemos ser muy conservadores en cuanto a los pronósticos de ventas de tal forma que estemos coherentes con la realidad que está viviendo nuestro país.

Atentamente,



Daniel King
GERENTE GENERAL
ELITEMEDICAL S.A.

Quito, marzo 18 de 2016