

4.- Situación Financiera

Los Estados Financieros al 31 de Diciembre del 2013 clasifican un total de Activos por US\$ 127.243,32 que se encuentra conformado por un Activo Corriente de US\$ 122.800,30 y un Activo no Corriente por \$ 3.443,02 lo cual permite a la empresa cumplir con los pagos a los proveedores.

INFORME DEL GERENTE GENERAL A LA JUNTA DE ACCIONISTAS DE ELITEMEDICAL S.A.

El total del Pasivo es de US\$ 127.243,32.

La cuenta Patrimonio, en la que se refiere al capital suscrito y pagado en el año 2013, es de US\$ 127.243,32.

Señor Presidente, Señores Accionistas:

En calidad de Gerente General y en cumplimiento con lo que estipula el estatuto de la compañía, así como los requerimientos de la Superintendencia de Compañías, me permito poner a su consideración el Informe Económico 2013.

5.- Destino de los resultados

1.-Cumplimiento de Objetivos

Por la exposición en el año 2013, el resultado muestra una pérdida de US\$ 31.754,00.

En seguimiento a las acciones recomendadas en el Informe de Gerencia del año 2012, se estructuró la compañía en el aspecto operativo contratando un vendedor y posteriormente una asistente administrativa.

La estructura financiera inicia con un préstamo bancario para compra de inventarios y para capital de operación.

2.- Acciones y recomendaciones para el siguiente ejercicio económico

En cuanto al resultado del ejercicio económico para el 2013, y considerando que es el tercer año de funcionamiento; aún sin registrar operaciones que llenen nuestras expectativas; arroja una pérdida del ejercicio antes de impuestos de US \$ 31.754,00.

Se debe rotar el inventario antes de lo posible y consolidar ventas en el sector privado y público.

2.- Cumplimiento de disposiciones de los socios

Se ha dado fiel cumplimiento a las disposiciones que se han adoptado en las juntas Generales de Socios llevadas a cabo durante el año 2013.

3.- Acontecimientos importantes

Durante el año, se visitan casi todas las plazas del mercado potencial y se introducen las nuevas líneas de productos, en un trabajo permanente en la evaluación del tamaño del mercado, el cálculo de precios, invirtiendo en campañas de lanzamiento y fidelización en los nuevos clientes.

Hubieron varias oportunidades fallidas de venta al sector público, que cierta manera, perjudicaron el pronóstico de ventas, afectando el tiempo de rotación del inventario adquirido, lo que colocó a la empresa en una posición sensible en cuanto a su Razón Corriente.

Se hicieron nuevos contactos para ampliar la gama de representaciones de productos de marcas de prestigio, se trabajó mucho la provincia del Guayas, esperando se generen resultados para el 2014.

4.- Situación Financiera

Los Estados Financieros al 31 de Diciembre del 2013 determinan un total de Activos por US\$ 127.243,32; que se encuentra conformado por un Activo Corriente de US\$ 123.800,30 y un Activo no Corriente por \$ 3.443,02 lo cual permite a la empresa cumplir con los pagos a los proveedores nacionales.

El total del Pasivos suma US\$ 50.521,16.

La cuenta Patrimonio, en lo que se refiere al capital suscrito y pagado en el año 2013, es de US\$ 4.000,00. Se realizaron aportes a futuras capitalizaciones por \$ 130.000,00

En el Estado de Pérdidas y Ganancias se registra, como resultado del período, una **pérdida** de US\$ 31.754,00.

5.- Destino de los resultados

Por lo expuesto, en el año 2013 el resultado entrega una pérdida de US\$ 31.754,00, la misma que, una vez aprobada por la Junta de Accionistas, se amortizará como la ley estipula. Este resultado es consecuencia de ventas fallidas en el sector publico, que representaban un porcentaje importante del volumen de ventas estimado. Los gastos por introducción de las líneas y atenciones a los clientes y representantes de los fabricantes inflaron el gasto operativo.

6.- Acciones y recomendaciones para el siguiente ejercicio económico

Acciones a tomar:

1. Se debe rotar el inventario antiguo lo antes posible y consolidar ventas en el sector privado y público.

Recomendaciones:

Se recomienda a la Junta de Accionistas participar activamente en este proceso de estructuración, así como, en la generación de un cronograma de capitalización para fortalecer la gestión y mantener un apalancamiento moderado.

Atentamente,



Daniel King
GERENTE GENERAL
ELITEMEDICAL S.A.

Quito, marzo 22 de 2013