

**INFORME DEL GERENTE GENERAL POR EL EJERCICIO ECONÓMICO 2012
A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS DE ADVANCE INTELLIGENCE S.A.**

Pongo a vuestra consideración el presente informe anual de actividades correspondiente al año 2012:

- 1.- Durante el año 2012, hemos conseguido clientes nuevos, cabe mencionar que hemos captado clientes nuevos importantes como: Magda Espinoza, manteniendo como nuestros clientes: Mega Santamaría, Distribuidor en Ambato, Distribuidora V & V, Comercial Jiménez, Feria de Portoviejo, entre otros cliente pequeños.

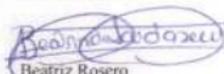
Durante el año 2012, se ha hecho un esfuerzo significativo por proveer entrenamiento continuo a nuestros vendedores específicamente en temas de ventas y servicio al cliente, considerando que esta inversión nos permitirá ofrecer a nuestros clientes servicios de mejor calidad y que incrementen significativamente las ventas dentro de la empresa.

- 2.- He cumplido con todas las disposiciones emanadas por la Junta General de Socios.

- 3.- Recomiendo a la Junta General adoptar las siguientes acciones para cumplir los objetivos del año 2013.

- a) Incrementar la cartera de clientes a través de la ejecución de un plan de visitas a compañías seleccionadas de las diferentes bases de clientes que hemos obtenido de la diferente cámara de comercio para poder ofrecer nuestros productos y crecer como compañía, así incrementaremos las ventas planteadas en el 2013.
- b) Incrementar nuestra área de ventas con vendedores locales y en provincias; así como también ventas por catalogo, para formar con el tiempo un sistema de multiniveles.
- c) Incrementar nuestra área de ventas con un Call Center, este medio nos permitirá colocar nuestros productos en diferentes partes del País.
- d) Crear una página web de la empresa, donde conste el catálogo con todos nuestros productos con sus respectivos precios.
- e) Colocar en redes sociales todos los productos con sus precios, así captaremos más clientes vía internet.

Atentamente,



Beatriz Rosero
Gerente General