

Quito, Marzo 7 de 2016

Señores
Junta General de Accionistas
Tornillos, Pernos Y Tuercas "Topesa S. A."
Presente.

De mis consideraciones:

En mi calidad de Comisario y en cumplimiento a las funciones que dispone el Art. 279 de la Ley de Compañías, cúpleme informarles que he examinado el Estado de Situación Financiera de Tornillos, Pernos y Tuercas "Topesa S. A." al 31 de diciembre de 2015 y el correspondiente Estado de Resultados por el período terminado en esa fecha, los mismos que han sido preparados por la Administración de la Compañía.

El análisis se efectuó de acuerdo con el alcance que se consideró necesario en las circunstancias, el cual es substancialmente menor que el de una auditoría efectuada de acuerdo con normas de auditoría de aceptación general, cuyo objetivo es expresar una opinión sobre los estados financieros en su conjunto. El examen incluyó pruebas selectivas, revisión de los registros que soportan las cifras y revelaciones en los Estados Financieros, las mismas que corresponden a las registradas en los libros de contabilidad, se evaluó también la aplicación de las Normas Internacionales de Información Financiera, disposiciones legales contempladas en la Ley de Régimen Tributario Interno, así como la presentación de los Estados Financieros en general.

De la revisión de las Actas de la Junta General de Accionistas y de Directorio considero que la Administración ha dado cumplimiento a las obligaciones legales, estatutarias y reglamentarias, así como a las resoluciones respectivas. Los Libros de Actas de Juntas Generales y de Directorio han sido llevados y se conservan conforme a lo establecido en la ley.

Los títulos de acciones y los talonarios se encuentran actualizados de conformidad con el último aumento de capital de la compañía.

El sistema de control interno mantiene procedimientos adecuados y oportunos, observando una correcta segregación de funciones; los recursos monetarios y no monetarios son debidamente asegurados y custodiados; las provisiones para las cuentas de dudoso cobro han sido registradas y analizadas adecuadamente y con suficiencia. En general, la evaluación del control interno no presentó ninguna condición que constituya una debilidad del mismo.

En mi opinión, los Estados Financieros presentan razonablemente la situación financiera de Tornillos, Pernos y Tuercas "Topesa S. A." al 31 de diciembre del 2015 y el resultado de sus operaciones durante el ejercicio económico que terminó en esa fecha, de conformidad con Normas Internacionales de Información Financiera y disposiciones legales relativas a la información financiera vigentes en el Ecuador. Por lo expuesto, someto a consideración de los señores accionistas la aprobación de los mismos.

Atentamente,

Maria del Carmen Vallejo S.
Lic. María del Carmen Vallejo S.
COMISARIO
CC. 1704073574

ENTORNO ECONÓMICO 2015

La baja de los precios del petróleo, la apreciación del dólar fueron los dos factores económicos que impidieron que el crecimiento del PIB que se había estimado a inicios del año en un 4%, terminó el año sin crecimiento e inclusive con un índice proyectado negativo, a pesar de las medidas económicas adoptadas con la aplicación de las salvaguardias y la amnistía tributaria. La propuesta de dinamizar la economía y así atraer la inversión no tuvo la respuesta esperada, tampoco se han logrado los objetivos propuestos a través del cambio de la matriz productiva y todo esto unido a la inestabilidad de la ley tributaria, los problemas presentados por el rechazo a la ley de impuesto a las herencias y a la plusvalía, las enmiendas constitucionales, han dado como resultado que el año 2015 termine con una perspectiva desalentadora.

El año 2016, de acuerdo a las proyecciones, será un año de contracción para la economía ecuatoriana, se presenta con mayores problemas económicos con un presupuesto del Estado demasiado optimista frente a la realidad, un nivel alto de endeudamiento lo que rompe el supuesto de la CEPAL del crecimiento de 1% del PIB para el 2016; por ende, si la economía crece menos del 1% o inclusive decrece, no solo los gastos no permanentes o la inversión necesitarían un ajuste, sino también los gastos corrientes que son financiados con los ingresos tributarios.

Como consecuencia de lo manifestado, las empresas han iniciado el período con una baja considerable en las ventas obligándoles a hacer una revisión de sus proyecciones y, en muchos casos, a tomar la dura decisión de reducir el personal. El Gobierno ha propuesto leyes laborales para alivianar este panorama, las mismas que se encuentran en proceso de análisis. Los Sectores Público y Privado deberán buscar nuevas alternativas a fin de que se puedan obtener resultados más alentadores.

El período 2015 para el sector metalmecánico cuyas expectativas estaban basadas en el respaldo que el Gobierno ofreció para impulsar su desarrollo productivo, no pudo mejorar su presencia en mercados internacionales y también se entorpeció su crecimiento en el mercado nacional debido a la apreciación del dólar. Por otro lado, a pesar de que se esperaba que el impacto de las salvaguardias en la adquisición de materias primas fuera mínimo, el sector productivo se vio afectado por esta situación.

Topesa durante el período 2015 proyectó sus expectativas al crecimiento sobre todo en el mercado local, lamentablemente la fuerte inversión realizada en maquinaria e instalaciones no ha rendido los frutos esperados, debido a las situaciones descritas en el entorno macroeconómico nacional e internacional. A pesar del panorama pesimista para el 2016, la administración seguirá buscando alternativas a fin de justificar las nuevas inversiones y, como siempre, hacer frente a los compromisos adquiridos.

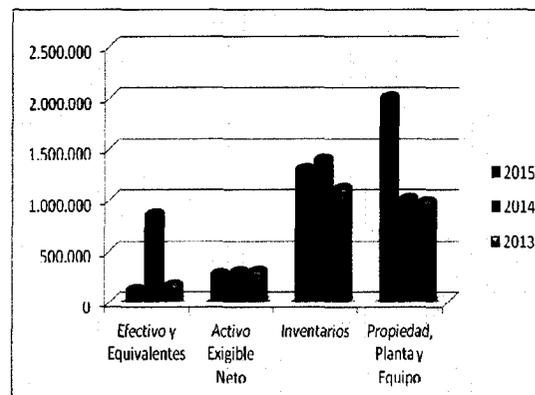
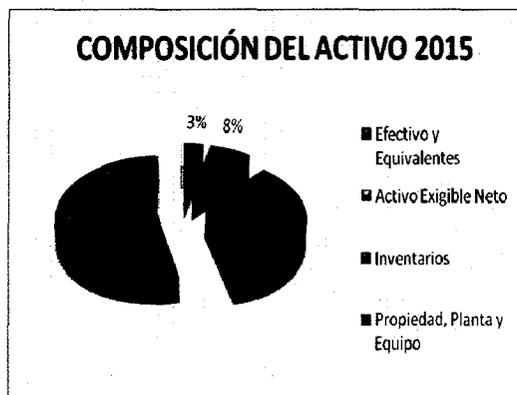
I. ANÁLISIS FINANCIERO

En el presente período podremos observar variaciones considerables en las cuentas del activo no corriente por las inversiones en maquinaria e instalaciones adquiridas con el financiamiento de la CFN para que la Empresa pueda hacer frente a las metas propuestas en el campo productivo y de ventas.

A continuación, se presenta la situación financiera y los resultados obtenidos en el período 2015 comparado con los dos ejercicios precedentes, a fin de poder observar los efectos antes señalados.

ACTIVO

COMPOSICIÓN DEL ACTIVO	2015	2014	2013
Efectivo y Equivalentes	134.570	871.627	183.452
Activo Exigible Neto	290.435	309.607	315.186
Inventarios	1.311.323	1.407.818	1.120.727
Propiedad, Planta y Equipo	2.018.215	1.023.312	995.062
TOTALES	3.754.543	3.612.364	2.614.428



En términos totales, el Activo ha tenido un crecimiento del 3,94%. A finales del período 2014 la cuenta Bancos presentó un saldo considerablemente alto, ya que incluía el valor de los dos préstamos otorgados por la Corporación Financiera Nacional. Estos valores han sido destinados a la adquisición de la maquinaria y construcción de instalaciones que se detallarán más adelante. Por tanto, se explica que el grupo de efectivo y equivalentes presente una disminución del 84.56%. Representa el 3.58% del total del activo.

En el Activo Exigible, cuentas por cobrar clientes disminuye en \$ 56.707,49 (20.46%) y representa al 5.86% del total del activo, debido, en parte, a la leve disminución de las ventas

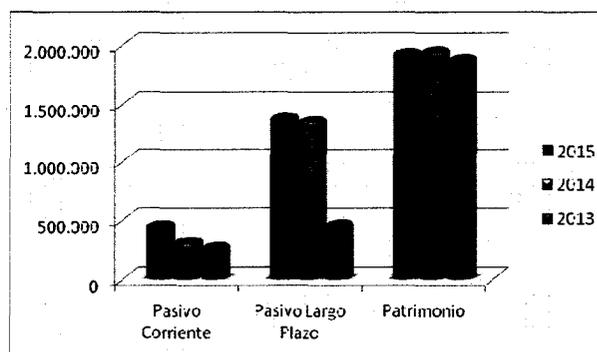
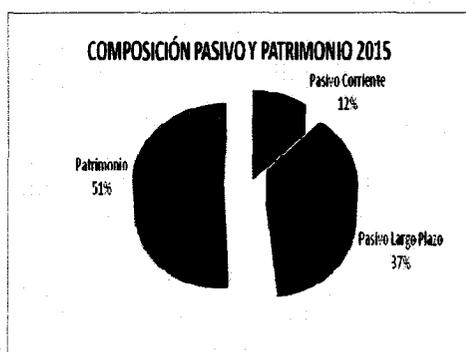
en el 2015, pero, al mismo tiempo, se demuestra eficiencia en las recaudaciones. Los Impuestos Pagados por Anticipado suben en \$ 75.176,85 (108.37%) por el anticipo de impuesto a la renta y retenciones en la fuente del impuesto a la renta, pero sobre todo a retenciones de IVA que alcanza más del 50% de este incremento y corresponde al impuesto pagado en las importaciones, el mismo que es recuperable. El total de este grupo representa el 2% del total del Activo.

Los Inventarios igualmente se incrementan en \$ 155.393,91 (13.45%) con referencia al 2014. Los incrementos se dan básicamente en el Inventario de Materiales y Suministros y Productos Terminados, por la disminución en la demanda. El ajuste de los inventarios por la aplicación del Valor Neto Realizable (VNR) afectó a este grupo de activos en apenas \$ 855.40 y al costo de ventas. El activo realizable representa el 34.85% del total del Activo.

El grupo de Propiedad, Planta y Equipo se incrementa en un mayor porcentaje en Edificios y Maquinaria y Equipo por las siguientes adquisiciones realizadas con los préstamos de la CFN: Construcción de fosas para el horno, cámara de transformación, ampliación planta de galvanizado, horno continuo, generador de gas, prensa 4 estaciones, ensambladora, machueladora, roscadoras, apunteadora, empacadora, compresor, equipos para incendios, tambores y ventiladores para planta de galvanizado, bomba de filtración. Hay incrementos también por la adquisición de un vehículo Corsa Evolution, 2 procesadores, 5 computadoras, impresora, entre otras.

PASIVO Y PATRIMONIO

COMPOSICIÓN PASIVO Y PATRIMONIO	2015	2014	2013
Pasivo Corriente	453.262	314.603	271.995
Pasivo Largo Plazo	1.379.165	1.352.572	462.338
Patrimonio	1.928.544	1.945.190	1.880.095
	3.760.971	3.612.365	2.614.428



ANÁLISIS DEL PASIVO

El Pasivo de Corto Plazo se incrementa por la parte corriente del pasivo de largo plazo que asciende a \$ 225.454.52 de los préstamos otorgados a finales del 2014 por la CFN y dos préstamos adicionales para capital de trabajo.

En el largo plazo se registra el saldo de los préstamos antes indicados que se vencerán a partir del 2017. Cabe recordar que a finales de 2014 la Corporación Financiera Nacional otorga a la Empresa dos Préstamos de Largo Plazo, el primero destinado a la adquisición de maquinaria y equipo por \$ 600.000, a 8 años plazo, tasa de interés del 6.90% anual, 6 meses de gracia; el segundo, destinado a capital de trabajo por \$ 400.000, a 3 años plazo, tasa de interés del 9.0638% anual, 3 meses de gracia. De conformidad a las condiciones de los préstamos, se encuentran garantizados con hipoteca abierta que incluye todas las edificaciones, construcciones, instalaciones y todos los bienes que por acesión o destino se reputan inmuebles según el código civil, así como todos los aumentos y mejoras que reciba dicho bien raíz. A fines de diciembre se han realizado con oportunidad los abonos a los dos préstamos como se pudo analizar en las respectivas tablas de amortización. Adicionalmente se registra en este grupo de pasivos la provisión para jubilación patronal que se incrementa según el estudio actuarial en \$ 43.820,62 y se disminuye por la salida de 3 empleados con derecho a este beneficio en \$ 28.500. La provisión de desahucio se incrementa en 12.340.07 y a su vez se disminuye por la salida de 8 empleados por \$ 10.064.

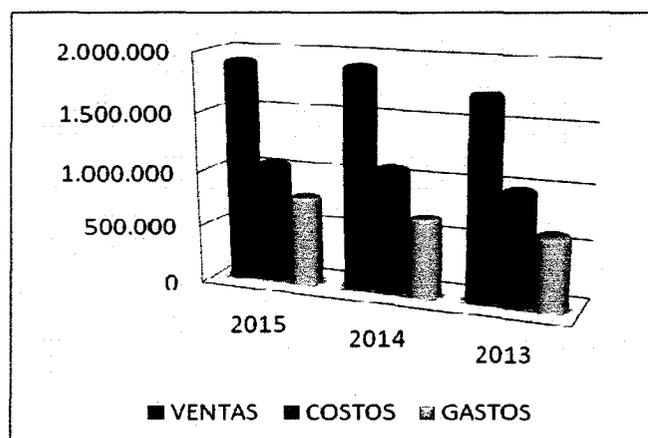
El total del Pasivo representa el 48,72% de la Inversión, con un incremento del 9.91% frente al período anterior. Como siempre la Empresa ha cumplido con oportunidad sus compromisos con empleados, estado, proveedores e instituciones financieras.

ANÁLISIS DEL PATRIMONIO

El patrimonio total ha tenido una disminución de \$ 16.645,99 (-0,86%) debido básicamente a la baja de las utilidades del 2015 en \$ 67.740,77 y por la entrega del dividendo decretado en la Junta General de Accionistas de 20 de marzo de 2015 por \$ 44.000. El patrimonio representa el 51,28% del total de la inversión, inferior a la del año anterior (53,85%), sin embargo constituye una excelente posición patrimonial.

ANÁLISIS DE INGRESOS COSTOS Y GASTOS

	2015	2014	2013
VENTAS	1.911.142	1.915.282	1.739.977
COSTOS	1.061.760	1.094.087	989.294
GASTOS	791.532	681.120	620.845



Como se puede observar en el cuadro y gráfico las Ventas Netas se disminuyen en el último período analizado en \$ 4.140,07 que representa el -0,22%, con un promedio mensual de \$ 159.261,80. En kilos el decremento frente al 2014 fue de 31.169. En el 2015, a excepción de de Induglob, los precios de venta se incrementaron en un 5%. Cabe indicar que los kilos vendidos superaron a los kilos producidos en el período, lo que significa que la Compañía está produciendo los stocks adecuados que le permiten cubrir con eficiencia los pedidos de los clientes. Las razones por las que se produce este decremento están relacionadas con la desaceleración de los diferentes sectores económicos, básicamente en el de la construcción, en el de la producción de electrodomésticos con respecto a la fabricación de cocinas de gas y de inducción, en la de fabricación de pupitres y muebles escolares, a los cuales básicamente se había programado colocar gran parte de la producción del período

La relación del costo de ventas medido frente a las ventas disminuye en el presente período (55,56%) - (57,12%). Analizaremos el comportamiento de los tres elementos del costo para poder emitir un criterio sobre las razones de esta disminución:

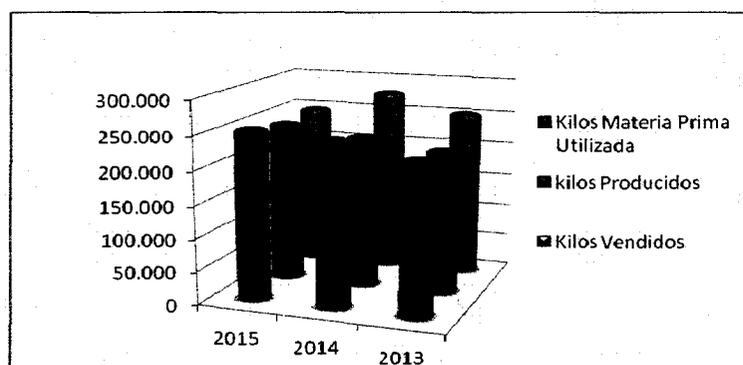
El costo de adquisición del kilo de materia prima se ha mantenido y en algunos rubros ha tenido un leve aumento con respecto al 2014. El costo promedio del kilo de la materia prima utilizada en el 2015 es de 1,57 frente a 1,51 de 2014. Su participación en el costo de producción es del 39,33% frente al 41,45% del período anterior.

El costo de la Mano de Obra Directa se incrementa de \$ 198.279,21 a \$ 214.136,87, pero su relación frente al costo total baja del (21,94%) al (21,10%).

Los Costos Indirectos de Fabricación aumentan de \$ 330.876,89 (36,61%) a \$ 401.515,86 (39,57%) En parte por sueldos y gastos conexos ya que los incrementos relativos más altos se ubican en los conceptos de desahucio y jubilación patronal de la mano de obra indirecta, pero el incremento más importante se ubica en la depreciación de la maquinaria y equipo, ya que en el presente período se han cargado los gastos de depreciación de todas las maquinarias nuevas, inclusive de las que no se han puesto en marcha.

Las estadísticas anuales demuestran que el costo promedio de producción por kilo incrementa de \$ 3,86 a \$ 4,17 en el presente período, por el incremento en la mano de obra y costos de fabricación por el análisis antes realizado. A continuación podemos apreciar los kilos consumidos de materia prima, los kilos producidos y los kilos vendidos del producto terminado.

	2015	2014	2013
Kilos Materia Prima Utilizada	255.061	248.095	227.124
kilos Producidos	243.412	231.531	217.193
Kilos Vendidos	247.971	279.140	253.278



En los gastos de operación observamos un incremento con respecto al 2014. Los gastos de venta aumentan en \$ 10.160,05 (3,28%) y los gastos de administración en \$ 30.141,40 (8,26%). Los conceptos comunes en los que se incrementan son: sueldos y gastos conexos, comisiones, repuestos, reparación, mantenimiento, publicidad e impuestos prediales. Estos incrementos son inferiores a los demostrados en periodos anteriores, lo que demuestra un mejor control de los mismos.

Los gastos financieros son los que incrementan considerablemente frente al 2014 debido a los préstamos de corto y largo plazo antes mencionados. El aumento es de \$73.110,93 (1.095,26%). Este rubro es la principal causa de la baja en los resultados del 2015.

Del resultado final los gastos por participación a trabajadores e impuesto a la renta se disminuyen en relación directa a la utilidad obtenida (62.027,05 - 144.444,74) que representa un -57,06% con relación al 2.014.

Es importante buscar nuevas alternativas para mejorar el nivel de ventas, de esta forma se disminuirían los costos al utilizar más eficientemente la capacidad de producción, cubrir los costos financieros significativos y los otros gastos operacionales que demanda la actividad.

Como complemento a este análisis se han calculado los principales indicadores financieros para el presente período y se los ha comparado con los obtenidos en los dos años precedentes.

INDICADORES FINANCIEROS		2015	2014	2013
1. CAPITAL DE TRABAJO NETO	ACTIVO CORRIENTE - PASIVO CORRIENTE	1.289.494	1.674.449	1.347.371
2. CAPITAL FIJO	ACTIVO NO CORRIENTE - PASIVO NO CORRIENTE	639.050	270.740	532.724
3. LIQUIDEZ				
RAZON CORRIENTE	ACTIVO CORRIENTE / PASIVO CORRIENTE	3,84	6,32	5,95
PRUEBA ACIDA	ACTIVO CORRIENTE - INVENTARIOS/ PASIVO CTE.	0,95	1,87	1,89
4. ACTIVIDAD				
ROTACION DE ACTIVOS	VENTAS / ACTIVO TOTAL	0,51	0,53	0,67
ROTACION C. POR COBRAR	VENTAS / CUENTAS POR COBRAR	8,67	6,91	5,92
ROTACION INVENTARIOS	COSTO DE VENTAS / INVENTARIO	0,81	0,95	0,89
PERIODO MEDIO DE COBRO	CUENTAS POR COBRAR / VENTA DIARIA	41,52	52,81	61,62
5. ESTRUCTURA				
ENDEUDAMIENTO	PASIVO / ACTIVO TOTAL	48,72%	46,15%	28,09%
PROPIEDAD	PATRIMONIO / ACTIVO TOTAL	51,28%	53,85%	71,91%
APALANCAMIENTO	ACTIVO TOTAL/PATRIMONIO	1,95	1,86	1,39
6. RENTABILIDAD				
DEL PATRIMONIO	UTILIDAD DEL EJERCICIO / PATRIMONIO	1,42%	4,89%	4,61%
DEL ACTIVO	UTILIDAD DEL EJERCICIO / ACTIVO TOTAL	0,73%	2,63%	3,31%
DE VENTAS	UTILIDAD DEL EJERCICIO / VENTAS	1,43%	4,97%	4,98%

CAPITAL DE TRABAJO

Se observa una disminución en el Capital de Trabajo Neto del presente ejercicio de \$ 1'674.449 a \$ 1'289.494 (- 22,99%) debido al incremento del pasivo por la parte corriente del pasivo a largo plazo y los préstamos adicionales, a pesar de que se ha producido un incremento en inventarios e impuestos pre pagados. El Capital Fijo, en cambio se incrementa, por la inversión en instalaciones y maquinaria y la consiguiente disminución en los préstamos de largo plazo por la transferencia antes mencionada.

LIQUIDEZ

En los Índices de Liquidez, la Razón Corriente (3,84 - 6,32) se disminuye al igual que la Prueba Ácida (0,95 - 1,87) por el incremento en mayor proporción de los pasivos corrientes. El tener 3.84 dólares para cubrir un dólar de deuda demuestra una situación muy sólida que proporciona confianza y seguridad a los acreedores. En la prueba ácida el tener 0,95 centavos para cubrir un dólar de deuda corriente no significa preocupación ya que los inventarios constituyen el grupo más alto del pasivo corriente y no son considerados en este análisis.

ACTIVIDAD

En los Índices de Actividad, la Rotación de de Activos Totales disminuye frente al 2014 por el incremento del activo fijo básicamente. La Rotación de Cuentas por Cobrar sube, ya que su saldo ha disminuido por la mejora en la efectividad de las cobranzas, lo que se confirma con la disminución en el período medio de cobro en 11.29 días. La cartera es muy sana y es la razón por la que no se ha dado de baja ninguna cuenta ni se han realizado incrementos en la provisión de cuentas incobrables. La rotación de inventarios disminuye con respecto al 2014 por la disminución de las ventas que ha ocasionado un incremento en los stocks del inventario, lo que significa que se debe buscar nuevos mercados para dar un mejor aprovechamiento a los recursos.

ESTRUCTURA

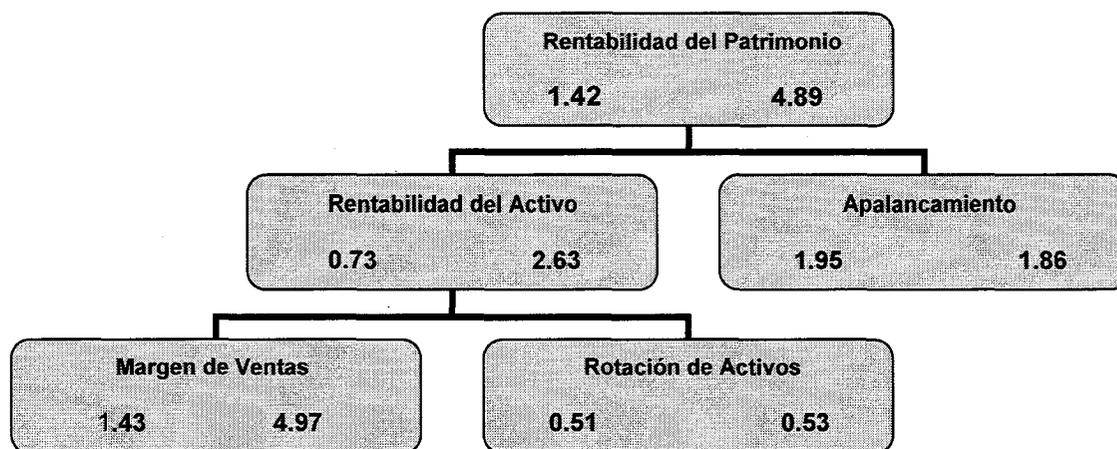
Los Indicadores de Estructura frente al 2014 demuestran una disminución en la propiedad y el incremento en el endeudamiento por la adquisición de los dos préstamos adicionales a los adquiridos en el 2014 con la CFN. La propiedad baja del 53,85% al 51.28% y, como consecuencia directa, el endeudamiento sube del 46,15% al 48.72%. Esta posición se irá recuperando por los resultados de la inversión en el proceso productivo. El apalancamiento se incrementa por la mejora en los activos producto de los nuevos préstamos.

RENTABILIDAD

Los indicadores de Rentabilidad disminuyen por el decremento en las utilidades del presente ejercicio.

Para saber de mejor forma cuan rentable ha sido este período se complementará este análisis con el modelo Dupont a fin de medir la parte de la utilidad proporcionada por cada venta y que tan eficiente ha sido la Empresa para administrar sus activos. Se analizarán los datos de los dos últimos períodos

MODELO DUPONT



Análisis Dupont= (utilidad /ventas)*(ventas/activo total)

1.43 * 0.51
0.73

Este modelo reúne, en principio, el margen neto de utilidades, que mide la rentabilidad de la empresa en relación con las ventas, y la rotación de activos totales, que mide cuán eficientemente se ha dispuesto de los activos para la generación de ventas. Para el año 2015 aparentemente ha desmejorado la eficiencia en el aprovechamiento de los activos, pero, hemos analizado las razones por la baja en este indicador. Habrá que desarrollar nuevas estrategias de comercialización y aprovechar al máximo el proyecto que está en proceso de implementación para lograr que esta relación se optimice en el siguiente ejercicio. El haber incrementado el activo le proporciona un mejor apalancamiento y le permitirá en el 2016 mejorar la rentabilidad y la eficiencia en la disposición de los activos.

II. RELACIONES LABORALES

Como siempre ha sido política prioritaria de Topesa S.A., las relaciones laborales con empleados y obreros ha sido conducida en forma óptima, los sueldos son cancelados con la debida oportunidad y se cumplen a cabalidad las disposiciones emitidas por las leyes laborales y compromisos contraídos a través del contrato colectivo. La Empresa se encuentra al día en los pagos al IESS y al SRI por aportes y retenciones del personal.

III. CONTRATO COLECTIVO

Está en vigencia el Décimo Noveno Contrato Colectivo suscrito en marzo de 2015, el mismo que regirá por dos años. Como ha sido política de la Empresa, durante el presente ejercicio se han cumplido en forma total los compromisos adquiridos con los trabajadores.

IV. NUEVAS INVERSIONES

Como se manifestó al realizar el análisis del Pasivo, el Gobierno a través de la Corporación Financiera Nacional concedió a finales del año 2014 a la Empresa dos préstamos de Largo Plazo para capital de trabajo y adquisición de nueva maquinaria e infraestructura cuyo objetivo era impulsar un cambio en su matriz productiva. Durante el año 2015 se realizaron las inversiones en infraestructura y se importó la maquinaria con tecnología avanzada que mejoraría la capacidad de producción y disminuiría costos, con el objetivo de cubrir necesidades de producción y demanda nacional y externa. El proyecto está parcialmente en marcha debido a diferentes situaciones que el entorno económico del país ha traído como consecuencia. El Horno está en funcionamiento aunque no a plena capacidad, la Conformadora y Roscadora trabajan parcialmente, porque la producción de bujes para carrocerías no tuvo la demanda esperada, así como los pupitres que el Ministerio de Educación tenía planificado cambiar y no lo concretó por los problemas en la ejecución del presupuesto destinado para este fin. Igualmente las Roscadoras y Punteadoras están cumpliendo en volúmenes inferiores a su capacidad. En resumen la disminución de la producción en la línea blanca normal y la programación que no se logró para las cocinas de inducción, unido a la baja en el sector de la construcción, ha dado como resultado que las proyecciones de ventas con la nueva inversión no se cumplan. Pese a toda esta situación se ha trabajado al mismo nivel de producción que el período anterior, pero no ha habido la misma respuesta en las ventas.

V. CONCLUSIONES

Topesa S.A. ha cumplido con la adquisición y construcción de las instalaciones para poner en marcha el proyecto que se programó con la nueva inversión, lamentablemente el entorno político y económico no ha constituido un marco para la adecuada realización de la planificación esperada. A pesar de que no se ha cumplido con las metas fijadas para las ventas, no se ha disminuido el volumen de producción y esto podría ocasionar incrementos en los inventarios que determinarían costos adicionales a la Empresa por mantener stocks inmovilizados. Es importante que se ponga a funcionar la maquinaria que no está cumpliendo su volumen de capacidad para evitar cargos por costos adicionales a los artículos fabricados.

Pese a las predicciones poco alentadoras para el período 2016, se unirán todos los esfuerzos tendientes a optimizar los resultados a través de estas nuevas alternativas de producción y comercialización, que permitirán una eficiencia en el manejo de los recursos con el aprovechamiento de la capacidad total de producción, conservación de la calidad de los diferentes artículos, todo esto tendiente a recuperar la inversión.

Atentamente,

María del Carmen Vallejo S.
Comisario

TORNILLOS, PERNOS Y TUERCAS "TOPESA S.A."

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA

AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2015 Y 2014

Expresados en Dólares Estadounidenses

ACTIVO			ANALISIS HORIZONTAL		ANALISIS VERTICAL	
	2015	2014	ABSOLUTA	RELATIVA	2015	2014
ACTIVO CORRIENTE						
DISPONIBLE						
Caja y Bancos	134,570.18	871,627.06	-737,056.88	-84.56	3.58	24.13
	134,570.18	871,627.06	-737,056.88	-84.56	3.58	24.13
EXIGIBLE						
Cuentas por Cobrar Clientes	220,428.34	277,135.83	-56,707.49	-20.46	5.86	7.67
Cuentas por Cobrar Empleados	85.00	155.00	-70.00	-45.16	0.00	0.00
Deudores	748.23	1,240.65	-492.42	-39.69	0.02	0.03
Impuestos Pagados por Anticipado	75,176.86	36,078.98	39,097.88	108.37	2.00	1.00
Gastos pagados por anticipado	0.00	1,000.00	-1,000.00	100.00	0.00	0.03
	296,438.43	315,610.46	-19,172.03	-6.07	7.88	8.74
Menos: Provisión Cuentas Incobrables	-6,003.77	-6,003.77	0.00	0.00	-0.16	-0.17
	290,434.66	309,606.69	-19,172.03	-6.19	7.72	8.57
REALIZABLE						
Inventarios Neto	1,310,766.58	1,155,372.67	155,393.91	13.45	34.85	31.98
Importaciones en Tránsito	556.58	246,017.76	-245,461.18	-99.77	0.01	6.81
	1,311,323.16	1,401,390.43	-90,067.27	-6.43	34.87	38.79
ACTIVOS NO CORR. PARA LA VENTA						
Tornos y repuestos	6,427.58	6,427.58	0.00	0.00	0.00	0.00
	6,427.58	6,427.58	0.00	0.00	0.00	0.00
TOTAL ACTIVO CORRIENTE	1,742,755.58	2,589,051.76	-846,296.18	-32.69	46.34	71.67
PROPIEDAD, PLANTA Y EQUIPO						
DEPRECIABLE						
Edificios	478,706.15	321,852.67	156,853.48	48.73	12.73	8.91
Maquinaria y Equipo	1,458,328.12	497,001.68	961,326.44	193.43	38.78	13.76
Muebles y Equip. Oficina y Computac.	24,808.17	24,808.17	0.00	0.00	0.66	0.69
Equipo de Computación y Software	62,910.49	54,568.49	8,342.00	15.29	0.02	0.00
Vehículos	138,373.30	132,918.53	5,454.77	4.10	3.68	3.68
Herramientas y Suministros	129,037.94	129,037.94	0.00	0.00	3.43	3.57
	2,292,164.17	1,160,187.48	1,131,976.69	97.57	60.95	32.12
Menos: Depreciación Acumulada	-641,949.12	-556,486.47	-85,462.65	15.36	-17.07	-15.41
	1,650,215.05	603,701.01	1,046,514.04	173.35	43.88	16.71
NO DEPRECIABLE						
Terrenos	368,000.00	368,000.00	0.00	0.00	9.78	10.19
Construcciones en proceso	0.00	51,611.06	-51,611.06	100.00	0.00	1.43
	368,000.00	419,611.06	-51,611.06	-12.30	9.78	11.62
TOTAL PROPIEDAD, PLANTA Y EQUIPO	2,018,215.05	1,023,312.07	994,902.98	97.22	53.66	28.33
TOTAL ACTIVO	3,760,970.63	3,612,363.83	148,606.80	4.11	100.00	100.00

TORNILLOS, PERNOS Y TUERCAS "TOPESA S.A."
ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA
AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2015 Y 2014
Expresados en Dólares Estadounidenses

PASIVO	ANALISIS HORIZONTAL				ANALISIS VERTICAL	
	2015	2014	ABSOLUTA	RELATIVA	2015	2014
PASIVO CORRIENTE						
Proveedores Locales	22,898.36	27,310.36	-4,412.00	-16.16	0.61	0.76
Proveedores del Exterior	0.00	14.81	-14.81	0.00	0.00	0.00
Préstamos Bancarios Corto Plazo	320,271.79	167,878.79	152,393.00	90.78	8.52	4.65
Acreedores	16,832.01	9,885.09	6,946.92	70.28	0.45	0.27
Dividendos por pagar	11,105.31	7,112.31	3,993.00	56.14	0.30	0.20
IESS por Pagar	14,702.70	14,612.33	90.37	0.62	0.39	0.40
Gastos por Pagar	14,638.04	9,984.34	4,653.70	46.61	0.39	0.28
Impuestos Por Pagar	26,991.85	41,552.27	-14,560.42	-35.04	0.72	1.15
Provisiones	25,822.41	36,252.39	-10,429.98	-28.77	0.69	1.00
TOTAL PASIVO CORRIENTE	453,262.47	314,602.69	138,659.78	44.07	12.05	8.71
PASIVO LARGO PLAZO						
Préstamos Bancarios Largo Plazo	843,484.80	832,121.21	11,363.59	100.00	22.43	0.00
Provisión Jubilación Patronal y Des	535,679.79	520,450.37	15,229.42	2.93	14.24	14.41
TOTAL PASIVO LARGO PLAZO	1,379,164.59	1,352,571.58	26,593.01	1.97	36.67	37.44
TOTAL PASIVO	1,832,427.06	1,667,174.27	165,252.79	9.91	48.72	46.15
PATRIMONIO						
Capital Social	1,100,000.00	1,100,000.00	0.00	0.00	29.25	30.45
Aporte futuras capitalizaciones	41,585.30	0.00				
Reservas y Utilidades no Distribuída	318,625.60	309,116.12	9,509.48	3.08	8.47	8.56
Resultado años anteriores por implementación de NIIF por primer	440,978.66	440,978.66	0.00	100.00	11.73	12.21
Utilidad del Ejercicio	27,354.01	95,094.78	-67,740.77	-71.24	0.73	2.63
TOTAL PATRIMONIO	1,928,543.57	1,945,189.56	-16,645.99	-0.86	51.28	53.85
TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO	3,760,970.63	3,612,363.83	148,606.80	4.11	100.00	100.00

TORNILLOS, PERNOS Y TUERCAS "TOPESA S.A."
ESTADO DE RESULTADOS
1 DE ENERO AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2015 Y 2014
 Expresados en Dólares Estadounidenses

		ANALISIS HORIZONTAL		ANALISIS VERTICAL	
2015	2014	ABSOLUTA	RELATIVA	2015	2014

Ventas Brutas	2,015,578.97	2,047,689.84	-32,110.87	-1.57		
- Devoluciones en Ventas	-16,574.77	-22,504.20	5,929.43	-26.35		
- Descuentos en Ventas	-87,862.55	-109,903.92	22,041.37	-20.06		
Ventas Netas	1,911,141.65	1,915,281.72	-4,140.07	-0.22	100.00	100.00
Menos: Costo Mercaderías Vendidas	-1,061,759.97	-1,094,086.52	32,326.55	-2.95	-55.56	-57.12
Utilidad Bruta	849,381.68	821,195.20	28,186.48	3.43	44.44	42.88
Menos: Gastos de Operación						
Ventas	-319,824.11	-309,664.06	-10,160.05	3.28	-16.73	-16.17
Administrativos	-394,921.99	-364,780.59	-30,141.40	8.26	-20.66	-19.05
Financieros	-79,786.15	-6,675.22	-73,110.93	1,095.26	-4.17	-0.35
Total Gastos Operación	-794,532.25	-681,119.87	-113,412.38	16.65	-41.57	-35.56
Utilidad (Pérdida) Operacional	54,849.43	140,075.33	-85,225.90	-60.84	2.87	7.31
Movimientos No Operacionales						
Otros Ingresos	7,725.02	4,519.60	3,205.42	70.92	0.40	0.24
Otros Egresos	-547.40	-150.19	-397.21	264.47	-0.03	-0.01
Utilidad antes Partic. a Trabajadores e Impuesto a la Renta	62,027.05	144,444.74	-82,417.69	-57.06	3.25	7.54
Participación a Trabajadores	-9,304.06	-21,666.72	12,362.66	-57.06	-0.49	-1.13
Impuesto a la Renta	-25,368.98	-27,683.29	2,314.31	-8.36	-1.33	-1.45
Utilidad Neta del Año	27,354.01	95,094.73	-67,740.72	-71.23	1.43	4.97