Quito, Marzo 19 de 2012

.

Señores
Junta General de Accionistas
Tornillos, Pernos Y Tuercas "Topesa S. A."
Presente.

De mis consideraciones:

En mi calidad de Comisario y en cumplimiento a las funciones que asigna el Art. 279 de la Ley de Compañías, cúmpleme informarles que he examinado el Estado de Situación Financiera de Tornillos, Pernos y Tuercas "Topesa S. A." al 31 de Diciembre de 2011 y el correspondiente Estado de Resultados por el período terminado a esa fecha, los mismos que han sido preparados por la Administración de la Compañía.

El análisis se efectuó de acuerdo con el alcance que se consideró necesario en las circunstancias, el cual es substancialmente menor que el de una auditoría efectuada de acuerdo con normas de auditoría de aceptación general, cuyo objetivo es expresar una opinión sobre los estados financieros en su conjunto. El examen incluyó pruebas selectivas, revisión de los registros que soportan las cifras y revelaciones en los Estados Financieros, las mismas que corresponden a las registradas en los libros de contabilidad, se evaluó también la aplicación de los principios de contabilidad generalmente aceptados vigentes a esta fecha, disposiciones legales contempladas en la Ley de Régimen Tributario Interno, así como la presentación de los Estados Financieros en general.

De la revisión de las Actas de la Junta General de Accionistas y de Directorio considero que la Administración ha dado cumplimiento a las obligaciones legales, estatutarias y reglamentarias, así como a las resoluciones respectivas. Los Libros de Actas de Juntas Generales y de Directorio han sido llevados y se conservan conforme a lo establecido en la ley.

Los títulos de acciones y los talonarios se encuentran actualizados de conformidad con el último aumento de capital de la compañía.

El sistema de control interno mantiene procedimientos adecuados y oportunos, observando una correcta segregación de funciones; los recursos monetarios y no monetarios son debidamente asegurados y custodiados; las provisiones para las cuentas de dudoso cobro han sido registradas y analizadas adecuadamente y con suficiencia. En general, la evaluación del control interno no presentó ninguna condición que constituya una debilidad del mismo.

En mi opinión, los Estados Financieros presentan razonablemente la situación financiera de Tornillos, Pernos y Tuercas "Topesa S. A." al 31 de Diciembre del 2011 y el resultado de sus operaciones durante el ejercicio económico que terminó en esa fecha, de conformidad con principios contables y disposiciones legales relativas a la información financiera vigentes en el Ecuador. Por lo expuesto, someto a consideración de los señores accionistas la aprobación de los mismos.

La Compañía se encuentra en el proceso de implementación de las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF's), para lo cual ha elaborado el cronograma respectivo que fue aprobado en la Junta General de Accionistas celebrada en Marzo de 2011. A la fecha del informe se están elaborando y analizando los ajustes de esta transición y el impacto que tendrá su aplicación en la situación financiera de la Empresa. A partir del 1 de Enero de 2012 Topesa está obligada a la aplicación de la normativa indicada

Atentamente,

Stockel der Geermen Wattige S.
Lic. María del Carmen Vallejo S.
COMISARIO
CC 1704073574



ENTORNO ECONÓMICO 2011

Según la Ministra de la Política Económica el diagnóstico de la Economía Ecuatoriana es positivo para el año 2011 puesto que ha crecido a tasas superiores al 6%, ha tenido una inflación que está en el promedio de la región (5.41% a Diciembre 2011), equilibrio fiscal, un déficit (1% del PIB) y una deuda pública (22% del PIB) manejables. El papel de la banca pública ha sido relevante con la participación del Banco del IESS, el Banco Nacional de Fomento, la Corporación Financiera Nacional, el Banco de la Vivienda, el Banco de Desarrollo, etc. Y también el de la Banca Privada pues han permitido que las personas tengan más opciones para ahorrar y obtener crédito de consumo, hipotecario y productivo, debido a que existe más liquidez en la economía, el desempleo se redujo al 5.5%. Los ingresos petroleros que sirven básicamente para la inversión vuelven vulnerable a las finanzas públicas, ya que pueden presentarse caídas de sus precios. Los ingresos tributarios que sirven para cubrir los gastos permanentes del Estado han sido fundamentales pues han permitido financiar el presupuesto, reducir el déficit fiscal y mantener a una burocracia que está demandando más recursos. Pero el sector externo tuvo un déficit no petrolero significativo es por esto que la política del régimen es controlar el flujo de dinero que sale del país a través del impuesto a la salida de divisas (ISD).

Se espera que el crecimiento del PIB oscilará entre un 5 y un 5.5% para el año 2012, aunque algunas instituciones internacionales esperan un crecimiento menor cercano al 4%, ya que como es un año electoral seguramente va a existir celeridad en la inversión, en las obras públicas y, por lo tanto, salvo que hubiere una crisis importante en Europa, será un año de crecimiento interesante para el Ecuador.

Por tanto Topesa S. A., ante las perspectivas antes mencionadas, tiene la posibilidad de incrementar sus operaciones, lo que le permitirá mejorar sus resultados y alcanzar las metas que se ha propuesto la administración.



I. ANÁLISIS FINANCIERO

Los Estados Financieros de Topesa S. A., al 31 de Diciembre de 2011 presentan la situación financiera y los resultados obtenidos en el mismo período, cifras que se analizarán a continuación:

COMPOSICIÓN DEL ACTIVO	2011	2010
Efectivo y Equivalentes	14.708	12.015
Activo Exigible Neto	238.922	216.382
Inventarios	1.037.778	952.179
Propiedad, Planta y Equipo	288.860	330.554
TOTALES	1.580.268	1.511.130



En el año 2011 el incremento del Activo es del 4.58% y se encuentra en los siguientes rubros:

Cuentas por cobrar (11.17%) por el incremento de las ventas y la extensión del período de cobro. La gestión de cobranza ha sido efectiva ya que en el 2011 se ha recaudado USD 1'552.144 frente a USD 1'421.702 de ventas del período. Las deudas de clientes representan el 14.30% del activo total.

Los Inventarios en promedio subieron en un 8.99% con respecto al período anterior ubicándose los mayores incrementos en materia prima y productos en proceso. Cabe mencionar que el costo promedio del kilo de materia prima de 2011 se incrementó, las importaciones se han realizado con costos variables entre US\$ 1,4405 y 1,6673. Como consecuencia de lo anotado, el costo del producto terminado también se afecta con esta subida. La empresa se encuentra abastecida en sus inventarios con las cantidades suficientes que evitan tener stocks excesivos que no la favorecen financieramente, ni stocks insuficientes que impidan atender eficientemente las demandas de los clientes. Los Inventarios constituyen el mayor componente del activo, representan el 65.55% del Activo Total.

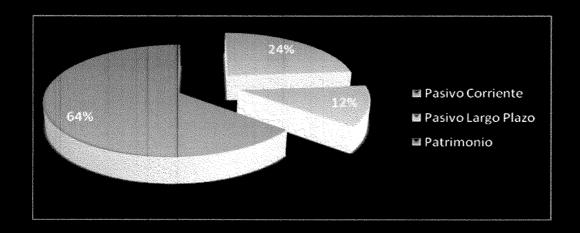
La Propiedad, Planta y Equipo se incrementa en 2.86% por las siguientes adquisiciones: En edificios (US\$ 5.281) por la construcción del departamento médico para el personal. En maquinaria y equipo (USD 4.167) por la automatización del encendido del horno Thermax, transformador, torquímetro, balanzas, etc., a fin de mejorar el proceso productivo y así evitar tiempos muertos, los beneficios de esta adquisición se reflejarán en los costos de producción

del período 2012. En equipos de computación (USD 1.341) por la compra de una computadora para control de cuentas por cobrar. Todas estas inversiones han sido necesarias para optimizar las operaciones de la Empresa. El Activo Fijo Neto representa 18.28% del Activo Total, disminuido por efecto de las depreciaciones.

En resumen, el Activo Total subió en US\$ 69.138.67 (4,58%) frente al período 2010.

PASIVO Y PATRIMONIO

COMPOSICIÓN PASIVO Y PATRIMONIO	2011	2010
Pasivo Corriente	372.933	308.489
Pasivo Largo Plazo	190.479	177.876
Patrimonio	1.016.857	1.024.765
TOTAL	1.580.268	1.511.130



ANÁLISIS DEL PASIVO

El Pasivo Corriente se incrementa en 20.89% en relación al 2010. Los aumentos mayores se ubican en proveedores, préstamos bancarios de corto plazo por la ampliación de la línea de crédito del Banco Promérica cuyo monto ascendió a US\$ 345.000, entregado en cuatro préstamos con un interés efectivo del 10,2087% a 24 meses plazo, destinados a aumentar su capital de trabajo, igualmente se fueron cancelando en forma oportuna todos los préstamos anteriores que iban venciendo. También se incrementa el rubro de anticipo de clientes por entregas realizadas por el Sr. Hugo Moreira para compras que fueron despachadas en Enero de 2012. En cambio disminuyen los pasivos provenientes de cierre del ejercicio (impuesto a la renta) y (participación a trabajadores) por efecto de los resultados.

En el Pasivo Largo Plazo, hay un incremento del 25.68% en los préstamos bancarios, igualmente por la ampliación de la línea de crédito del Banco Promérica básicamente para la adquisición de materia prima. Es una buena política financiera endeudarse a largo plazo para adquisición de Activos Corrientes, pues permite a la empresa desenvolverse sin presiones. La provisión para jubilación patronal se disminuyó en el presente ejercicio por la salida de tres empleados, con quienes previo acuerdo se realizó un pago único respaldado con actas de finiquito que ascendieron a la suma de US\$ 15.500 y se provisionó para este año US\$ 12.000 por este concepto.

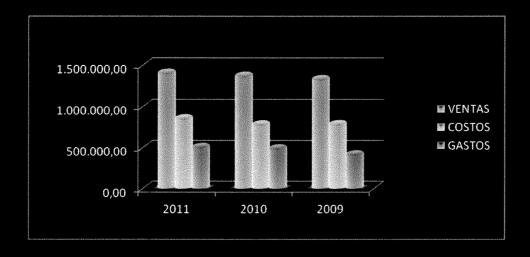
10 ABR. 2012 OPERADOR 10 4 QUITO El Pasivo Total se incrementó en US\$ 77.047,37 (15.84%) con respecto al 2010 y representa el 35,65% del total de la inversión, relación que no representa riesgo alguno para el futuro financiero de la empresa que ha cumplido con sus compromisos en forma puntual.

ANALISIS DEL PATRIMONIO

La disminución en las utilidades del 2011 afectó al patrimonio con una leve disminución del 0,77% US\$ 7.908,70 en comparación con el 2010. El índice de propiedad bajó del 67.81% al 64,35% en el presente ejercicio.

ANALISIS DE INGRESOS COSTOS Y GASTOS

CONCEPTO	2011	2010	2009
VENTAS	1.421.702,25	1.387.279,50	1.347.845,46
costos	871.372,18	797.955,89	800.502,20
GASTOS	521.611,91	507.050,62	433.333,61



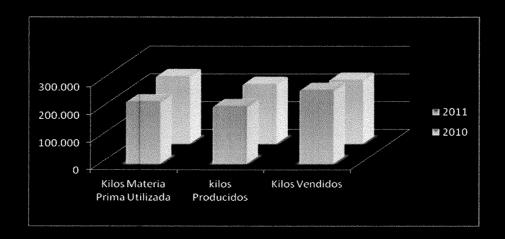
Se analizan a continuación las principales causas que ocasionaron la baja en los resultados del período 2011.

Como se puede observar en el cuadro y gráfico Las Ventas Netas se incrementan consecutivamente en los tres períodos analizados. En el último período esta subida representa un 2,48% (US\$ 34.422.75), de los cuales US\$ 29.810,22 corresponden al local del norte, con un promedio mensual de US\$ 118.475. Durante el año no se hizo incremento alguno en las listas de precios de venta, lo cual afectó al margen de contribución. En kilos, hibo un incremento de 37.259 (16.15%) frente al 2010. No se lograron alcanzar las metas previstas, debido a que parte de la industria, que constituye el mayor porcentaje de las ventas, disminuyó considerablemente en sus adquisiciones.

El costo de ventas representa la causa más importante para la disminución de los resultados. Se incrementa en US\$ 73.416,29 (9,20%) que es prácticamente el triple del incremento en las ventas. El costo del kilo de la materia prima volvió a subir en este período como se manifestó antes. El costo promedio inicial por kilo consumido fue de US\$ 1,2830 terminó con un costo promedio final de USD 1,5178 (más 18.30%) en el 2011. El costo de la Mano

de Obra Directa disminuye de US\$ 135.962 a US\$ 131.510 por la salida de los dos trabajadores que se acogieron a la jubilación y que no fueron reemplazados. Los Costos Indirectos de Fabricación suben de US\$ 234.193 a 259.776 por incrementos de sueldos y jubilación patronal de la mano de obra indirecta, reparación y mantenimiento de maquinaria y equipos, depreciación de la nueva maquinaria, entre otros. El costo promedio de producción subió a US\$ 3,51 frente a US\$ 3.21 por kilo del 2010, como consecuencia del incremento en el costo de la materia prima básicamente y también por la disminución en los kilos producidos, situación que no ayuda a la absorción de los costos fijos. Los kilos vendidos en el período superaron a los producidos es decir que se vendieron parte de los inventarios, lo cual es conveniente para la Empresa.

	2011	2010	2.009
Total Kilos Materia Prima Utilizada	225.909	243.414	252.045
Total kilos Producidos	209.341	215.689	247.664
Total Kilos Vendidos Producto terminado	267.911	230.651	246.211



Pero básicamente las mayores diferencias se producen en los Gastos de Operación. Los Gastos de Venta disminuyen en US\$ 6.757,11 (2,95%) con respecto al 2010, todos los conceptos de sueldos y gastos conexos experimentan un decremento, ya que la bonificación de cumplimiento y puntualidad se imputó a los sueldos y también por la jubilación de una empleada de esta sección, el único rubro que se incrementa es comisiones por el aumento de las ventas. También dentro de los otros gastos de venta se disminuyen los rubros de publicidad y reparación y mantenimiento. El resto de rubros de este departamento se incrementan en porcentajes razonables.

En los Gastos de Administración se observa un incremento de US\$ 13.181,13 (5,27%) las subidas más significativas se ubican en sueldos y gastos conexos, asesoramiento y capacitación e impuestos prediales.

En los gastos financieros la variación representa el 29,15% de incremento (US\$ 8.137,27) por la contratación de los nuevos financiamientos.

Del resultado final los gastos por participación a trabajadores e impuesto a la renta disminuyen en relación directa a la utilidad obtenida.

Cabe mencionar que el Local del Norte es el que aporta con el resultado positivo de la Empresa, lo que significa que sería conveniente pensar en la posibilidad de abrir otros puntos de venta para lograr llegar a mayor cantidad de clientes y así poder incrementar las ventas.

INDICADORES FINANCIEROS	2011	2010	2009	
1. CAPITAL DE TRABAJO NETO	ACTIVO CORRIENTE - PASIVO CORRIENTE	918.475	872.087	833.509
2. CAPITAL FIJO	ACTIVO NO CORRIENTE - PASIVO NO CORRIENTE	98.381	152.679	166.161
3. LIQUIDEZ				
RAZON CORRIENTE	ACTIVO CORRIENTE / PASIVO CORRIENTE	3,46	3,83	3,72
PRUEBA ACIDA	ACTIVO CORRIENTE - INVENTARIOS/ PASIVO CTE.	0,69	0,74	0,86
4. ACTIVIDAD				
ROTACION DE ACTIVOS	VENTAS / ACTIVO TOTAL	0,90	0,92	0,92
ROTACIÓN C. POR COBRAR	VENTAS / CUENTAS POR COBRAR	6,29	6,83	7,09
ROTACION INVENTARIOS	COSTO DE VENTAS / INVENTARIO	0,84	0,84	0,91
PERIODO MEDIO DE COBRO	CUENTAS POR COBRAR / VENTA DIARIA	58,00	53,47	51,49
5. ESTRUCTURA				
ENDEUDAMIENTO	PASIVO / ACTIVO TOTAL	35,65%	32,19%	31,78%
PROPIEDAD	PATRIMONIO / ACTIVO TOTAL	64,35%	67,81%	68,22%
APALANCAMIENTO	ACTIVO TOTAL/PATRIMONIO	1,55	1,47	1,47
6. RENTABILIDAD				
DEL PATRIMONIO	UTILIDAD DEL EJERCICIO / PATRIMONIO	2,17%	5,38%	7,38%
DEL ACTIVO	UTILIDAD DEL EJERCICIO / ACTIVO TOTAL	1,40%	3,65%	5,04%
DE VENTAS	UTILIDADDEL EJERCICIO / VENTAS	1,55%	3,97%	5,48%

Como complemento a este análisis se han calculado los principales indicadores financieros para el presente período y se los ha comparado con los obtenidos en los dos años precedentes.

El Capital de Trabajo se ha incrementado en el presente ejercicio (918.475 - 872.087) el mismo que se encuentra destinado al mayor crédito a los clientes y a los inventarios.

Se puede observar una disminución en los índices de liquidez (3,46 - 3.83), por el incremento en el endeudamiento, sin embargo el tener 3,46 dólares para cubrir un dólar de deuda demuestra una situación muy sólida que proporciona confianza y seguridad a los acreedores. El aumento en los inventarios ocasiona una disminución en la prueba ácida (0.69 - 0.74) que no afecta a la solvencia de la empresa.

En los índices de actividad hay una disminución en la rotación de inventarios por el incremento en los costos de la materia prima que afecta también al costo del inventario de producto en proceso y terminado. La rotación de las cuentas por cobrar con su respectivo período de cobro ha variado subiendo el plazo de recuperación en 4.53 días, pero el total de las cobranzas aumentó un 3,86% con respecto al 2010, toda la cartera es sana y la incobrabilidad es mínima. En general ha habido una disminución en los indicadores de actividad debido al aumento de las ventas en menor proporción al incremento de los inventarios.

Superintendencia de Compañías 10 ABR. 2012 OPERADOR 10 7 QUITO Los indicadores de estructura frente al 2010 indican una leve disminución en la propiedad, por los préstamos adicionales antes indicados y por consiguiente, el endeudamiento también incrementa. El apalancamiento se ha incrementado.

Los índices de rentabilidad disminuyen considerablemente por la baja en las utilidades del presente ejercicio. La administración deberá encontrar alternativas para incrementar los resultados.

II. RELACIONES LABORALES

Como siempre ha sido política de Topesa S.A., las relaciones laborales con empleados y obreros ha sido conducida en forma óptima, los sueldos son cancelados con la debida oportunidad y se cumplen a cabalidad las disposiciones emitidas por las leyes laborales y compromisos contraídos a través del contrato colectivo. La Empresa se encuentra al día en los pagos al IESS y al SRI en lo referente a impuestos retenidos por este concepto.

III. CONTRATO COLECTIVO

Se encuentra en ejecución el Décimo Séptimo Contrato Colectivo que regirá hasta diciembre de 2012. La empresa ha cumplido y seguirá cumpliendo los compromisos adquiridos en el mismo como ha sido su política, lo que le ha permitido tener las mejores relaciones con los trabajadores.

IV. ADOPCIÓN DE LAS NIIF's

Como se manifestó en el informe del período anterior, de conformidad a la Resolución No. 08.G.DSC.010 del 20 de Noviembre de 2008, publicada en el Registro oficial No. 498 de 31 de Diciembre del mismo año, en la parte correspondiente al cronograma de adopción de las Normas Internacionales de Información Financiera, le corresponde a Topesa S. A. aplicarlas a partir del 1 de Enero de 2012, siendo el período 2011 el año de transición para esta ejecución. Debo indicar que la Empresa ha cumplido con el cronograma de adopción y se encuentra en el proceso de análisis de los rubros que tendrán una variación significativa y el impacto que sus ajustes causarán en la situación financiera de la Empresa. Se seguirá de cerca el avance en las ejecuciones por este concepto.



V. CONCLUSIONES

Nuevamente se observa una disminución en los resultados de Tornillos, Pernos y Tuercas "Topesa S.A.", sin embargo siguen siendo positivos, afectados por las circunstancias internas y externas del País. Los resultados no han logrado alcanzar las expectativas de la administración y de los accionistas pero se mantienen los esfuerzos por conseguir mejores ventas buscando nuevas alternativas de comercialización y de producción. Igualmente se seguirán aplicando mejoras en los procesos productivos que influirán directamente en la

disminución de los costos y por ende en los precios de venta, que logrará hacer a los productos más competitivos.

El año 2012 será como siempre un año de retos y, como en todos los años anteriores, la Empresa pondrá todos los esfuerzos para alcanzarlos. Las metas programadas serán siempre el incentivo para seguir optimizando la calidad de sus productos y los resultados de sus operaciones.

Recomendaría implementar nuevas líneas de comercialización, alternativas de financiamiento para lograr atraer clientela adicional, mayor publicidad encaminada a captar otros segmentos de probables clientes y, como se dijo anteriormente, hacer un estudio de mercado para ampliar los puntos de venta en sitios estratégicos.



TORNILLOS, PERNOS Y TUERCAS "TOPESA S.A."

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2011 Y 2010

Expresados en Dólares Estadounidenses

					A STATE OF THE PARTY OF THE PAR	ANALISIS VERTICAL	
ACTIVO	2011	2010	ABSOLUTA	RELATIVA	2011	2010	
	No. of the last of						
ACTIVO CORRIENTE							
DISPONIBLE							
Caja y Bancos	14.707,65	12.014,81	2.692,84	22,41	0,93	0,80	
	14.707,65	12.014,81	2.692,84	22,41	0,93	0,80	
EXIGIBLE							
Cuentas por Cobrar Clientes	225.908,71	203.210,27	22.698,44	11,17		13,45	
Cuentas por Cobrar Empleados	3.045,23	210,00	2.835,23	1.350,11	0,19	0,01	
Deudores	945,50	3.663,13	-2.717,63	-74,19		0,24	
Impuestos Pagados por Anticipado	15.026,62	14.178,32	848,30			0,94	
Gastos Pagados por Anticipado	0,00	1.200,00	-1.200,00			0,08	
Anticipo a Proveedores	00,00	1.023,29	-1.023,29	-100,00		0,07	
	244.926,06	223.485,01		9,59		14,79	
Menos: Provisión Cuentas Incobrables	-6.003,77	-7.103,26	1.099,49	-15,48	The second second second second	-0,47	
	238.922,29	216.381,75	22.540,54	10,42	15,12	14,32	
REALIZABLE							
Inventarios Neto	1.035.826,03	951.535,04	84.290,99	8,86		62,97	
Importaciones en Tránsito	1.951,74	643,64	1.308,10	The second secon		0,04	
	1.037.777,77	952.178,68	85.599,09	8,99	65,67	63,01	
TOTAL ACTIVO CORRIENTE	1.291.407,71	1.180.575,24	110.832,47	9,39	81,72	78,13	
PROPIEDAD, PLANTA Y EQUIPO							
DEPRECIABLE							
Edificios	172.485.89	167.204.57	5.281.32	3,16	10.91	11.06	
Maguinaria y Equipo	475.817.65	471.650.35	4.167.30	0.88		31,21	
Muebles y Equip. Oficina y Computac.	23.343,57	21.690,35	1.653,22	7,62		1,44	
Equipo de Computación y Software	46.508,82	45.167.82	1,341,00	2,97	0.03	0.00	
Vehículos	118.552,87	118.552,87	0,00	0.00	-,	7,85	
Herramientas y Suministros	129.037,94	114.583,98	14.453,96	12,61	8,17	7,58	
,	965.746,74	938.849.94	26.896,80	2,86		62,13	
Menos: Depreciación Acumulada	-685.254.28	-616.663,68	-68.590,60			-40.81	
	280.492,46	322.186,26	-41.693.80	-12,94		21,32	
NO DEPRECIABLE	,			,			
Terrenos	1.940,19	1.940,19	0,00	0,00	0,12	0,13	
Tornos y repuestos	6.427,58	6.427,58	0.00	0.00		0,43	
,	8.367,77	8.367,77	0,00			0,55	
TOTAL PROPIEDAD, PLANTA Y EQUIPO	288.860,23	330.554,03	-41.693,80	-12,61	18,28	21,87	
TOTAL ACTIVO	1.580.267,94	1.511.129.27	69.138,67	4.58	100.00	100,00	



TORNILLOS, PERNOS Y TUERCAS "TOPESA S.A."

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2011 Y 2010

Expresados en Dólares Estadounidenses

			ANALISIS HO	RIZONTAL	ANALISIS	VERTICAL
PASIVO	2011	2010	ABSOLUTA	RELATIVA	2011	2010

the state of the s						
PASIVO CORRIENTE						
Proveedores Locales	25.260,59	12.311,00	12.949,59	105,19	1,60	0,81
Proveedores del Exterior	0,00	38,12	-38,12	0,00	0,00	0,00
Préstamos Bancarios Corto Plazo	238.961,76	185.602,32	53.359,44	28,75	15,12	12,28
Acreedores	7.715,40	7.455,39	260,01	3,49	0,49	0,49
Dividendos por pagar	14.701,36	13.214,89	1.486,47	11,25	0,93	0,87
IESS por Pagar	9.610,94	8.881,90	729,04	8,21	0,61	0,59
Gastos por Pagar	13.850,44	14.293,04	-442,60	-3,10	0,88	0,95
Anticipo de clientes	26.931,42	14.073,84	12.857,58	91,36	1,70	0,93
Impuestos Por Pagar	19.901,35	30.028,55	-10.127,20	-33,73	1,26	1,99
Provisiones	15.999,25	22.589,47	-6.590,22	-29,17	1,01	1,49
TOTAL PASIVO CORRIENTE	372.932,51	308.488,52	64.443,99	20,89	23,60	20,41
PASIVO LARGO PLAZO						
Préstamos Bancarios Largo Plazo	94.478,91	78.375,53	16.103,38	20,55	5,98	0,00
Provisión Jubilación Patronal	96.000,00	99.500,00	-3.500,00	-3,52	6,07	6,58
TOTAL PASIVO LARGO PLAZO	190.478,91	177.875,53	12.603,38	7,09	12,05	11,77
TOTAL PASIVO	563.411,42	486.364,05	77.047,37	15,84	35,65	32,19
<u>PATRIMONIO</u>						
Capital Social	750,000,00	750.000.00	0.00	0.00	47,46	49,63
Reservas y Utilidades no Distribuídas	244.765.14	219.670.10		11.42		
Utilidad del Ejercicio	22.091,38	55.095,12	-33.003,74	-59,90	· ·	
TOTAL PATRIMONIO	1.016.856,52	1.024.765,22	-7.908,70	-0,77	64,35	67,81
TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO	1.580.267,94	1.511.129,27	69.138,67	4,58	100,00	100,00



TORNILLOS, PERNOS Y TUERCAS "TOPESA S.A."

ESTADO DE RESULTADOS

1 DE ENERO AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2011 Y 2010

Expresados en Dólares Estadounidenses

		ANALISIS HO	RIZONTAL	ANALISIS	VERTICAL
2011	2010	ABSOLUTA	RELATIVA	2011	2010

Ventas Brutas	4 542 202 40	1.489.833.81	22 550 27	1.58		
- Devoluciones en Ventas	1.513.392,18 -18.908.08					
- Descuentos en Ventas				,		
- Descuentos en Ventas Ventas Netas	-72.781,85	-86.451,86		<u> </u>		400.00
ventas netas	1.421.702,25	1.387.279,50	34.422,75	2,48	100,00	100,00
Menos: Costo Mercaderías Vendidas	-871.372,18	-797.955,89	-73.416,29	9,20	-61,29	-57,52
Utilidad Bruta	550.330,07	589.323,61	-38.993,54	-6,62	38,71	42,48
Menos: Gastos de Operación						
Ventas	-222.486,30	-229.243,41	6.757,11	-2,95	-15,65	-16,52
Administrativos	-263.072,05	-249.890,92	-13.181,13	5,27	-18,50	-18,01
Financieros	-36.053,56	-27.916,29	-8.137,27	29,15	-2,54	-2,01
Total Gastos Operación	-521.611,91	-507.050,62	-14.561,29	2,87	-36,69	-36,55
Utilidad (Pérdida) Operacional	28.718,16	82.272,99	-53.554,83	-65,09	2,02	5,93
Movimientos No Operacionales						
Otros Ingresos	3.282,37	4.026,02	-743,65	-18,47	0,23	0,29
Otros Egresos	-79,84	-25,40	-54,44	214,33	-0,01	0,00
Utilidad antes Partic. a Trabajadores						
e Impuesto a la Renta	31.920,69	86.273,61	-54.352,92	-63,00	2,25	6,22
		,				
Participación a Trabajadores	-4.788,10	-12.941,04	8.152,94	-63,00	-0,34	-0,93
Impuesto a la Renta	-5.041,20	-18.237,45	13.196,25	-72,36	-0,35	-1,31
Utilidad Neta del Año	22.091,39	55.095,12	-33.003,73	-59,90	1,55	3,97

