

INDUSTRIAL PAPELERA ECUATORIANA S.A. INPAECSA

INFORME ANUAL CORRESPONDIENTE AL AÑO 2014

A los Accionistas:

Al cierre del ejercicio económico 2014 para Inpaecsa fue un año de grandes logros, en el mes de febrero firmamos un contrato de abastecimiento de Bobinas de papel con Kimberly Clark Ecuador por cuatro años, en el mes de junio arrancamos el proceso de manufactura de Bobinas de papel, el mes de octubre, nuestro mejor mes en esta línea alcanzando una producción de 907 Toneladas de 1000 toneladas que es nuestra capacidad.

Tener nuestra línea de manufactura de bobinas de papel (conversión Papel Higiénico), nos permitió bajar costos en la línea de conversión (Hasta el mes de mayo se importaban bobinas de papel desde Chile a un alto costo), también nos proveyó de un abastecimiento seguro tanto para producir y vender papel higiénico y servilletas como para cumplir los compromisos de venta de bobinas de papel Kimberly Clark Ecuador.

A continuación detallo producción y ventas expresado en toneladas:

<u>Producto</u>	<u>2014</u>	<u>2013</u>
Producción de papel higiénico PT	2,347	720
Venta de papel higiénico PT	2,148	1,008
Producción de bobinas de papel	3,818	0
Venta de bobinas de papel	1,411	0

Inpaecsa se financió a partir del año 2012 que inició el proyecto, con crédito de la Corporación Financiera Nacional el 56.19%, con Banca Privada con el 1.08% y el 42.72% con préstamos a compañías relacionadas del grupo.

En septiembre del 2014 por falta de capital de trabajo nos financiamos con emisión de obligaciones por 6'000,000, a continuación detallamos el status de los créditos:

<u>Institución:</u>	<u>Monto Inicial</u>	<u>Saldo Dic/2014</u>
Corporación Financiera Nacional	\$15,500,000	\$14,562,325
Banca Privada	\$300,000	\$234,809
Compañías Relacionadas	\$11,783,866	\$10,183,866
<u>Operaciones bursátiles</u>	<u>Emitido</u>	<u>Colocado Dic/2014</u>
Emisión de Obligaciones	\$6,000,000	\$4,649,000

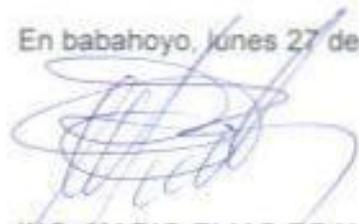
En el resultado del ejercicio económico presenta pérdida por \$2,333,026, y los rubros que generan este resultado son:

- Gasto por Intereses \$1,052,000;
- Gastos por no alcanzar la capacidad de producción;
- Ventas \$868,704;
- Gastos de ventas \$1,702,547.

Es vital para la compañía aumentar su volumen de producción y por ende sus ventas para poder llegar al punto de equilibrio que nos permita cubrir los costos y gastos fijos, que en su mayoría están vinculados a la inversión y al financiamiento.

Al cerrar el presente informe deseo expresar mi reconocimiento a todo el personal de la compañía por su gran compromiso para con el proyecto y a los accionistas por la confianza puesta en nuestra labor administrativa, y les comunicamos que están a disposición los estados financieros para su revisión y análisis.

En babahoyo, lunes 27 de abril de 2015



ING. MARIO ELIAS BRAVO BAÑO
GERENTE GENERAL