



Red de Almacenes
Agro Biológicos | Red Algroob
Cia. Ltda.

INFORME DE COMISARIA

Ejercicio Económico 2014

Señores:

Socios de la compañía **REDALGROB CIA LTDA.**

Ciudad.

Estimados Socios:

Al haber sido designado como Comisario Principal de REDALGROB CIA LTDA, en ejercicio de mis funciones pongo en consideración de Ustedes el informe anual correspondiente al período comprendido entre el 01 de Enero del 2014 al 31 de Diciembre del 2014 con el siguiente contenido.

DE LA SITUACIÓN DE LA COMPAÑÍA:

La compañía fue constituida en la provincia del Azuay Cantón Paute a los 19 días del mes de mayo de 2011 e inscrita el 8 de Julio de 2011 bajo en N° 6 del registro mercantil, con un capital de 1200 dólares de los Estados Unidos de Norteamérica.

Los Socios de la Compañía son tres: Asociación Red de Mujeres de Paute, Junta General de Usuarios del Sistema de Riego Chicticay Paute, Cámara de Microempresas del Cantón Paute, todas ellas Instituciones sin fines de lucro.

Desde su constitución a la presente fecha la empresa mantiene un perfil de servicio y apoyo a los clientes, pero sobre todo a los socios de cada una de las Instituciones dueños de la empresa.

DE LA ADMINISTRACION DE LA COMPAÑÍA:

- La Administración de la compañía está a cargo de la Ing. Anita Paucay, quien ejerce en este momento las funciones de Gerente de la empresa, a su cargo se encuentran un trabajador para ventas y otro para despachos y servicios varios. Además labora en la empresa Un Contador bajo la modalidad de Servicios Profesionales.
- Durante el año 2014, se afianzó la asistencia técnica, en conjunto con empresas como **SOLINAG, ECUAQUIMICA, DISTRIBUIDORA MALU**, principales proveedores comerciales, nuestros clientes reciben

asesoramiento técnico tanto Agrícola y Veterinario directamente en el campo con una frecuencia semanal y rotativa entre clientes.

- Verificado el cumplimiento de obligaciones con organismos de control se ha evidenciado que éstas se encuentran al día, esto es con el SRI, IESS, MRL, SUPERCIAS y AGROCALIDAD.

DE LOS RESULTADOS ECONÓMICOS:

- Las ventas durante el 2014 fueron de \$ 643.830.25, con un promedio mensual de \$ 52.752.43, considerando el total de ventas, estas se han incrementado en un 21.4% con relación al año 2013. Del total de ventas el 47.5% son al contado y el 52% son ventas a crédito, de ahí el monto de cartera vencida preocupante de la empresa. REDALGROB CIA LTDA es una empresa que facilita la producción mediante créditos en mercadería.
- Las Compras durante el 2014 fueron \$ 581.620.14, las condiciones de compra son 10% al Contado, 70% a 1 mes de crédito y 20% a 2 meses de crédito. El 44% de las compras son de balanceado, siendo este el producto de mayor venta en el Almacén.
- La Cartera al 31 de diciembre de 2014 alcanza la suma de \$ 58.228.83, de este valor el 20% es cartera altamente incobrable, siendo urgente la implementación de estrategias legales para su recuperación.
- El Inventario de Mercaderías al 31 de diciembre alcanzó la cantidad de \$ 62.693.54 menor al del 2013 \$ 69.357.14, este efecto ocasionó que la utilidad bruta en ventas sea superior al año anterior, sin embargo los gastos operacionales fueron considerablemente superiores al año anterior.
- La utilidad para los socios en el 2014 fue de \$ 6.899.87, misma que mediante resolución de la junta general de socios se acumuló, con la intención de capitalizar a la empresa.

DEL TALENTO HUMANO DE LA EMPRESA.

- REDALGROB CIA LTDA, tiene en su planta un recurso humano mínimo constituido por Una Gerente, Una Vendedora, Un Despachador y Un Contador, los tres primeros bajo relación de dependencia y el último bajo la modalidad de Servicios Profesionales.
- Los Trabajadores ganan su remuneración de acuerdo a las tablas salariales estipuladas por el MRL, así como también tienen gozan de todos los beneficios de ley.

- Por disposiciones de las autoridades de control cuentan con implementos de seguridad industrial y de salud.
- En definitiva el personal de la empresa está trabajando en un ambiente seguro, amigable, se mantiene la estabilidad laboral y económica. El Personal tienen experiencia.

RECOMENDACIONES

- Continuar con la asistencia Técnica en el campo, es el ingrediente que da credibilidad y confianza al almacén.
- Ejercer acciones e implementar estrategias de recuperación de cartera vencida.
- Realizar análisis profundos para otorgar créditos, estableciendo normativas, montos máximos, frecuencias, garantías, etc.

Es todo cuanto puedo informar, para los fines pertinentes.

Atentamente



Ing. Orlando Encalada.
COMISARIO