

INFORME DE GERENCIA A LOS SOCIOS DE ELOGICEVENTOS CIA. LTDA. DE ENERO A DICIEMBRE DEL 2014

Quito, 31 de marzo del 2015.

SEÑORES SOCIOS.

Tengo la satisfacción de presentarles a vuestra consideración el siguiente informe de la actividad realizada por ELOGICEVENTOS CIA.LTDA. Durante el año económico del 2014.

PROPÓSITO

El año 2014 fue un período de incertidumbre para la economía del país ya que el plan de gobierno del Presidente Econ. Rafael Correa, no saca al país a flote y necesitamos reactivación en la economía, producción y estabilidad política.

Las diversas contradicciones del Poder Ejecutivo en los aspectos políticos, sociales, no son nada confiables para un desarrollo sostenido en la empresa privada.

Pese a las características generales del entorno económico del país ELOGICEVENTOS CIA.LTDA, cumplió en 90% casi todas las expectativas que la Gerencia se había propuesto realizando ventas razonables a pesar del poco tiempo en el mercado.

RESULTADOS DE LA EMPRESA

Por tratarse de un año un poco complicado políticamente, la inflación subió al 6,37% en relación al año 2013, se puede decir que la empresa de Servicios de Catering y Eventos logro sus expectativas de ingreso a pesar de la gran competencial del mercado

Las ventas del año se pudieron realizar gracias a la publicidad que tuvo la Empresa, y que algunos clientes han recomendado nuestro buen servicio lo que nos permitieron cubrir las expectativas de venta, además que hemos mantenido los costos inferiores en relación a la competencia.

El nivel de gastos generales del 2014 es de 91% con relación a las ventas, que significa que existió un manejo poco razonable de estos gastos.

Al término del ejercicio, la empresa muestra una situación más estable y, mantiene el patrimonio de sus socios salvaguardado.

CONCLUSIONES

La Gerencia se ha preocupado por mantener y hacer crecer más la confianza ganada por nuestros clientes, lo que sin duda constituye un patrimonio intangible de mucho valor para la prosperidad de ELOGICEVENTOS CIA.LTDA.

Se logró cumplir con lo proyectado en ventas y poder demostrar la SuperCompañías que se ha superado las pérdidas de años anteriores y salvar el capital aportado; de esta forma ir cumpliendo y evitar la disolución que notifico la SupeCompañías a nuestra empresa en julio del 2014.

La Empresa redujo personal y a pesar de ello, se cuenta con un grupo idóneo de empleados, mantiene una buena relación laboral lo que ayudado para el desenvolvimiento diario del negocio.

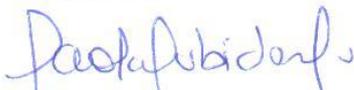
Tengo a bien expresar a los socios y empleados mi profundo agradecimiento puesto que con su apoyo esta empresa sigue consolidándose y proyectándose exitosamente para el futuro.

RECOMENDACIONES

Se recomienda que este año se mantenga y supere un buen target de clientes para aumentar las ventas y seguir sosteniendo un costo menos que la competencia, a más del servicio brindado que es de excelente calidad, ayudara para que nuestros clientes no dejen nuestros servicios y logremos posicionarnos más en el mercado.

Además debe bajarse las cuentas por pagar, manejar y supervisar todos los suministros que se utilizan en todas los eventos y contratos que manejamos, exigir a los empleados cumplan fielmente su trabajo y manejo adecuado de los suministros ya que tenemos que ahorrar para bajar los costos, como también la mano de obra debe explotarse a los máximo en tiempo y trabajo para de esta forma en lo posible minimizar su costo que este año bajen los gastos de la Empresa.

Atentamente,



SRA. PAOLA CUBIDES QUINTERO
GERENTE ELOGICEVENTOS CIA.LTDA.