

**INFORME DE LA ADMINISTRACIÓN A LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS  
DE LA EMPRESA SMARTSYS CIA LTDA POR EL EJERCICIO  
ECONOMICO 2016**

Señores Socios de: SMARTSYS CIA LTDA

Cumpliendo con las disposiciones de la Ley de Compañías en mi calidad de Gerente pongo a su conocimiento el Informe de la Gestión realizada por la Administración de la SMARTSYS CIA LTDA durante el ejercicio económico del 2016.

**1.- COMPORTAMIENTO DEL ENTORNO POLÍTICO ECONOMICO**

En este año, la inflación fue de 1,12%, sumado al ambiente económico del país, el mercado de tecnología, y en nuestro caso de software, tuvo una baja considerable en el nivel de ventas, ya los clientes de nuestro segmento no invierten en soluciones informáticas, sino más bien priorizan otros aspectos.

Clientes actuales han indicado que han tenido que despedir personal y en algunos casos cerrar operaciones ya que las ventas han disminuido, por lo que la parte tecnológica ha pasado a un segundo plano.

**2.- CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS PREVISTOS PARA EL EJERCICIO  
ECONOMICO DEL 2016**

En el periodo 2016 la empresa se encuentra en un periodo de estabilidad sin crecimiento, y se han realizados avances como, por ejemplo:

Se está gestionando la afiliación a la Cámara de Industrias de Cuenca, y ser parte del proyecto AllInvest que proporciona acceso a capacitaciones.

Se ha ejecutado proyectos de desarrollo personalizado, cuya rentabilidad es beneficiosa para la empresa.

Se ha promocionada la Empresa en Redes sociales.

El crecimiento en cuanto a nuevos clientes ha sido bajo, debido a la situación económica del país.

Así mismo por resolución de los socios, se tomó la decisión de abandonar la Corporación de Tecnologías 4 Ríos, debido a que, por un análisis realizado, no se estaba obteniendo beneficio alguno de la afiliación a esta Entidad.

Se realizó el plan de Marketing para potenciar las ventas del producto BemusErp.

**Ventas**

Los ingresos de la compañía se deben fundamentalmente a la comercialización, soporte, mantenimientos y actualizaciones del producto BemusErp.

Áreas de Negocio secundarias constituyen:

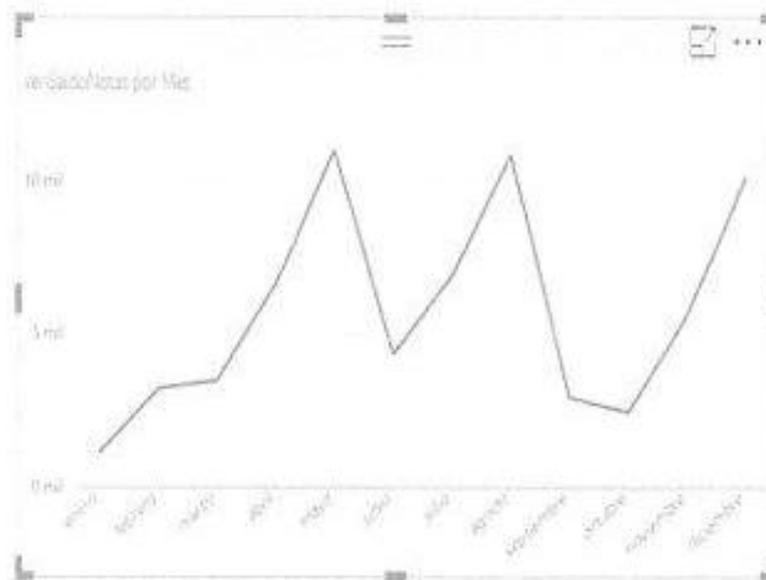
- Desarrollos Personalizados
- Ventas de Hardware

En el año 2016 se observa ventas bastante similares al año anterior, esto se debe fundamentalmente a que se mantiene la misma estructura y de marketing que años que el año pasado.

Atenuantes para que no hayan bajado los ingresos son:

- Actualización del sistema a todos los clientes con el cambio del IVA 14%.
- Actualización por cambio de formato de ATS en el SRI.

### Ventas Mensuales



### 3.- CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS

Cabe indicar a la junta general de socios, que todas las disposiciones tomadas por este organismo, han sido cumplidas a cabalidad por la administración.

### 4.- HECHOS EXTRAORDINARIOS DURANTE EL EJERCICIO DEL 2016 EN EL AMBITO ADMINISTRATIVO, LABORAL Y LEGAL

Durante el año 2016, en lo referente a los aspectos administrativos, laborales y legales, la empresa se ha desenvuelto en un ámbito normal.

En el año 2016, el número de empleados ha sido estable.

En la parte legal no ha habido acontecimiento que obligue a recurrir a Asesoría Legal.

## **5.- COMPARACIÓN DE LA SITUACIÓN FINANCIERA Y LOS RESULTADOS ANUALES DE LA COMPAÑÍA CON LOS DEL EJERCICIO PRECEDENTE**

Durante este ejercicio económico que ha concluido el 31 de diciembre del 2016, la empresa se ha mantenido estable,

En activo se cerró el año en \$ 56546.64, en pasivos \$ 53655.31, patrimonio \$ 2891.33 la empresa tuvo ingresos por \$ 60060.79, Costo de Ventas \$ 2789.63 Gastos Venta de \$ 46321.02 y Gastos Administrativos \$10437.46. Gastos Financieros \$62.18 , con una utilidad en este periodo de \$450.50 disminuida Utilidad Trabajadores 15% \$ 67.58, Impuesto renta por Pagar de \$ 347.99 y Reserva legal \$ 3.49 la utilidad liquida del periodo 2016 es \$ 31.44

Los socios han decidido que la utilidad generada por la empresa quede en la cuenta "Utilidad Acumulada"

## **6.- RECOMENDACIONES A LA JUNTA GENERAL RESPECTO DE POLÍTICAS Y ESTRATEGIAS PARA EL EJERCICIO ECONOMICO DE 2017**

La administración recomienda que se mantenga el rumbo que hasta el momento tienen la empresa en la parte financiera.

Para el año 2017, se recomienda fortalecer los siguientes ejes:

Fortalecer el acceso a capacitaciones, concretando el ingreso a la Cámara de Industrias y por ende a proyecto AllInvest.

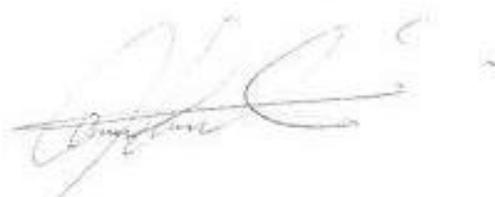
Promocionar el Módulo de Facturación electrónica para clientes actuales y nuevos, ya que la tendencia nos indica que en poco tiempo será una obligación su adopción

Incursionar en proyectos de Ingeniería de Software rentables dentro del sector privado, siempre y cuando estos sean beneficiosos para las empresas.

Aplicar el plan de marketing elaborado para la empresa.

Sin más por el momento, quedo de ustedes agradecido.

Atentamente.

A handwritten signature in dark ink, appearing to be "Fredy Chablay", written over a horizontal line.

---

Ing. Fredy Chablay  
GERENTE