



Señores
JUNTA DE ACCIONISTAS
GREEN NETWORK TELECOMUNICACIONES S.A
Presente.-

De mi consideración:

Mediante el presente, me permito adjuntar el Informe de la Gerencia General sobre el Estado Económico - Financiero de la empresa en el año 2011.

INFORME ECONOMICO – FINANCIERO

1. GIRO DEL NEGOCIO

Green Network Telecomunicaciones, con nombre comercial GREEN NETWORK, se dedica a la comercialización e implementación, mantenimiento de redes, telecomunicaciones, provisión e instalación de fibra óptica, comunicación telegráfica, implementación de sistemas de telecomunicación, sistemas de ingeniería civil, sistemas de energía renovable, sistemas eléctricos, servicios de redes de información, servicios de ingeniería tecnologías de la información, sistemas de almacenamiento, sistemas de redes inteligentes, sistemas dogmóticos e inmóticos, sistemas de automatización y control, provisión e instalación de redes de cableado estructurado, desarrollo de software y aplicativos, servicios móviles de datos, servicio de Internet, datos y todo lo relacionado y que involucra la tecnología IP, servicios para televisión por cable, telefónicas, celulares y satelitales, servicio de televisión analógica y digital, provisión de equipos e infraestructura para televisión analógica y digital. Adicional la compra, venta, alquiler de equipos de telecomunicaciones, redes, sistemas de computación, telecomunicaciones, sistemas de infraestructura de telecomunicaciones, importación y exportación; la empresa brinda servicios especializados y asesoría de proyectos, teleconferencia, telepresencia, videoconferencia, capacitación profesional y especializada, proyectos llave en mano de redes de datos, proyectos de energía limpia, importaciones y exportaciones de tecnología

2. DESARROLLO DEL NEGOCIO

Sus fundadores de similares aptitudes de negocios decidieron dar inicio a un negocio el cual satisfaga la demanda en el área de las telecomunicaciones y servicios de valor agregado en el territorio nacional ecuatoriano. En su primera instancia la empresa GREEN estuvo ubicada en el Sector de Cumbaya, en el Barrio Primavera II, en las calles Valdivia S/N y Coto cocha en el Conjunto Real Alto, donde funcionó alrededor de seis meses; luego

se trasladó a las calles Inglaterra N29-10 y Avenida Eloy Alfaro, Edificio Salazar, piso 4-B, QUITO, donde actualmente está domiciliada.

Se esta desarrollando la actualización del portafolio de productos y servicios que estará listo para el primer trimestre del 2012.

Green aborda dos socios siendo el ingeniero Andrés Rocha en calidad de Presidente y el ingeniero Mario Suarez en calidad de Gerente General, el Ing. Suarez por temas personales decide vender sus acciones a mi persona Fabián Auz, cargo que he venido ejerciendo desde el 27 de octubre del 2011, y del cual soy participe en las Juntas de Accionistas de la empresa.

3. ESTADO ADMINISTRATIVO - FINANCIERO

Actualmente la empresa Green, tomando como referencia que se inicio sus actividades en el mes de junio del 2011, se encuentra catalogada dentro del sector de otros servicios (telecomunicaciones) como una empresa de tamaño pequeño y es en referencia a esta situación que es necesario implementar Manuales de Procedimientos que le permitan estandarizar los procesos que desarrollan cada uno de los departamentos. La implementación de Manuales de Procedimientos, permitirán el desarrollo de una gestión eficaz y efectiva de los funcionarios responsables de cada proceso.

Esto constituye la gestión administrativa, financiera, la gestión técnico operativo y la gestión comercial; los accionistas contaron con un pequeño monto para iniciar el funcionamiento de la empresa y observan la necesidad de seguir invirtiendo para que a medida que Green evolucione y crezca en el mercado, obtenga más clientes, optimice sus procesos y por ende incremente el volumen de sus ventas.

El capital con el que inicia Green sus operaciones es de USD 1500,00, finaliza facturando el año 2011 el valor USD 2234,97 (dos mil doscientos treinta y cuatro con noventa y siete dólares americanos) en ventas; los costos pagados siendo un valor de USD 8714,69 (ocho mil setecientos catorce con sesenta y nueve dólares americanos); como es su primer año de inicios, la empresa presenta una pérdida en el ejercicio, de un valor de USD 6435,03 (seis mil cuatrocientos treinta y cinco con tres dólares americanos); montos que se han solventando con inversión y préstamos por parte de los socios de Green.

4. CONCLUSIÓN

En el tiempo del cual soy responsable del manejo de Green, ha sido un reto y una experiencia muy educativa y formativa, he podido ejercer mis conocimientos y aprender más en todo el ámbito laboral, la empresa irá creciendo poco a poco gracias a la buena disposición de los socios, personal y colaboradores; las metas futuras a cumplir serán la de



[Handwritten signature]

ir incursionando más y más en el campo de telecomunicaciones y sus afines, conseguir una extensa cartera de clientes, actualizando los conocimientos, invertir mayor capital y contar con un crédito bancario para cumplir a cabalidad con las obligaciones del día a día.

Ha sido un placer ir ejerciendo mi cargo y haré todo mi esfuerzo para que la empresa se incursione en mayores proyectos que velarán en pro de la empresa, de la sociedad y del país.

Por la favorable atención a la presente, anticipo mis agradecimientos.

Atentamente,



Ing. Fabian Auz
GERENTE GENERAL

