

GARZON&GARZON CIA.LTDA.

INFORME ANUAL DE LOS ADMINISTRADORES A LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS

Quito, 15 de Marzo del 2013

ENTORNO EMPRESARIAL

En el año 2012 se mantuvo la aplicación de la política económica y social del Presidente de la República del Ecuador el Eco. Rafael Correa Delgado, sigue la tónica del enfrentamiento con todos aquellos que no comparten su forma de hacer política ha logrado que la oposición se vaya fortaleciendo apareciendo nuevos partidos políticos ya que cada vez mas son los grupos políticos e independientes que se van sumando a la no aceptación a su forma de gobierno.

Se mantiene la política de gobierno y muy poco se trabaja en cambiar los escenarios de incertidumbre, inseguridad para los inversionistas nacionales y extranjeros, al ver un país sin ninguna seguridad económica, política y social.

En la parte fiscal el SRI sigue con su objetivo de lograr mayor recaudación de recursos a través de la parte impositiva que deben cumplir todos los contribuyentes con las reformas establecidas en diciembre de este año.

Sin embargo de todo esto, algo bueno de este Gobierno es sostener con firmeza la política de seguir en un sistema dolarizado mediante las políticas económicas establecidas y es lo que permitió que como país no se sienta con mucha fuerza la crisis mundial financiera.

El trabajo de la Vicepresidencia en la parte social es algo muy rescatable de este gobierno, ya que es ejemplo a seguir de otros países en virtud del trabajo de la gente más desprotegida.

METAS Y OBJETIVOS PREVISTOS, GRADO DE CUMPLIMIENTO ALCANZADO

Las metas previstas para el año 2012 se concretaron superando las expectativas a pesar de las dificultades encontradas a lo largo del año, con mucha dedicación y empeño se esta consiguiendo posicionarse en el mercado nacional.

En este año como hemos trabajado con la mira de tener un crecimiento profesional y de posicionamiento en el mercado del manejo, gestión y cobranzas judicial o extrajudicial de cartera vencida buscando consolidar la tendencia de crecimiento de la compañía, cartera de clientes, junto con el incrementado de nuestra relación comercial con proveedores nacionales. Este año como el anterior hemos sido eficientes al lograr resultados positivos con la participación de personal que ha colaborado con nosotros.

Esta tendencia de crecimiento debe ir conjuntamente con mejores políticas y directrices administrativas y financieras para la compañía, por lo cual el asesoramiento en este sentido nos ayuda a seguir adelante.

DISPOSICIONES DEL DIRECTORIO Y DE LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS

Durante el año 2012 hemos acatado fielmente las directrices y disposiciones de la Junta General de Socios, que en todos los casos estuvieron orientados a buscar un espacio en el mercado nacional, posicionamiento de la Compañía, sostenimiento de las operaciones en épocas de crisis, presentar a nuestros posibles clientes un estándares de calidad y servicio y observancia de las disposiciones legales y estatutarias.

INFORME SOBRE EL RESULTADO DEL EJERCICIO

La administración informa que el desarrollo de las actividades propias de la Compañía en las condiciones antes señaladas presentaron como resultado del ejercicio económico una utilidad a fin de año.

PROPUESTA SOBRE EL DESTINO DE LAS UTILIDADES DEL EJERCICIO

La Administración informa que los resultados de la Compañía durante el presente periodo han sido positivos, logrando una utilidad del ejercicio de USD 2.054,64 la misma que se propone para que luego de realizar las correspondientes apropiaciones de impuesto a la renta y reserva legal, se mantenga como resultados no distribuidos, lo que permite ir fortaleciendo la posición patrimonial de la compañía.

RECOMENDACIONES Y COMPROMISOS ANTE LA JUNTA PARA EL EJERCICIO 2012

La administración recomienda las siguientes acciones para el año 2013:

- 1.- Incrementar el manejo, gestión, cobranza y recuperación de cartera corriente y vencida de nuestro cliente principal, ver la posibilidad de trabajar con otros clientes r que nos permitan tener mejores costos y poder diversificar los productos que ofrecemos tanto en calidad como en costo en el mercado nacional, básicamente para el sector de seguros y para el resto de sectores como es el comercial y el industrial, y de esta manera ser más eficientes y competitivos en las líneas de productos que ofrece la compañía, y lograr el posicionamiento que queremos en el mercado nacional, lo cual permitirá incrementar la cartera de clientes, manteniendo los estándares de calidad , previo un análisis de márgenes de rentabilidad.

- 2.- Para este año se tiene previsto conseguir contactos y proyectos nuevos que permitan ver otras expectativas de negocios y de esta manera incrementar la operación de la compañía, así como también en el sector industrial y comercial y de esta manera incrementar la operación de la compañía.
- 3.- Ver la posibilidad de establecer alianzas de negocios con empresas o personas naturales, participando de manera directa en proyectos que pueden ser atractivos para la compañía.
- 4.- Implementar nuevas políticas, procedimientos y controles que permitan mejorar nuestros flujos de información contable y financiera, los mismos que deben ser claros, confiables y a tiempo, que permitan tomar decisiones oportunas y acertadas.
- 5.- Solicitar al departamento contable la información que me permita tomar decisiones de manera oportuna.
- 6.- Continuar el proceso contable bajo Normas Internacionales Información Financieras (NIIF's) para PYMES.

Agradezco la confianza que los señores Socios me dispensaron durante el año 2012, tengo la seguridad que con el apoyo de ustedes durante el año 2013 se alcanzará los objetivos y metas propuestos por la Administración.

Atentamente,



Oscar Garzón Bedoya.
GERENTE GENERAL
GARZON&GARZON CIA.LTDA.