



Importadora Orbea Cía. Ltda.

Av. De la Prensa No. 884 y Carvajal (Frente a Life) Teléfonos: 242 412 - 254 865 - 248 948 Fax: (593-2) 442901
QUITO - ECUADOR

INFORME DE GERENCIA

Informe del representante legal sobre las actividades económicas desarrolladas en el 2014 y proyectos para 2015.

En sesión de socios de fecha doce de enero de dos mil quince, la Ing. Sandra Orbea en su calidad de representante legal, expuso su informe económico del año 2014 y proyectos para 2015, contenido en el siguiente texto:

Los resultados de ventas del 2014 disminuyeron en un 9.80%. Esta baja es reflejo de las medidas de restricción a las importaciones y falta de liquidez de la pequeña industria, además de otras políticas fiscales que incrementan los costos de materias primas y rubros productivos,

Los sueldos y más beneficios de los empleados en el 2014 decrecieron en 5.51% es decir de USD \$196,340.76 en el año 2013 a USD \$185,514.45 un rubro vital para las operaciones de la empresa.

Las instalaciones de la empresa fueron remodeladas con el propósito de modernizar el área de ventas exhibición, y brindar un mejor ambiente y atención a los clientes.

Para finalizar señaló que pese a las adversas condiciones de mercado, la empresa generó una utilidad neta de us\$5,405.25, deducidos impuesto a la renta y participación de utilidades a trabajadores, sobre éste monto se autoriza la apropiación del 5% por concepto de reserva legal es decir USD \$270.26 que deberá ser registrada en el mes de enero del 2015 y la diferencia de us\$5,134.99 se las acumulará hasta darles un destino definitivo.

Como proyectos para el 2016 se encuentran los siguientes:

1. Controlar el nivel de gasto de la empresa.
2. Contratar una persona idónea para dirigir el área contable, con capacidad de análisis financiero.
3. Colocar vidrio en el frente norte del local para aprovechar con exhibición y dar mayor seguridad al acceso principal del almacén.
4. Lograr mejores negociaciones de crédito con proveedores, logrando apalancamiento sin intereses.
5. Contratar una persona para ventas que pueda gestionar la página web y generar pedidos por intermedio de este canal.
6. Capacitar al personal en el uso de tablets para agilizar el proceso de facturación y prestar una mejor atención a los clientes.
7. Liquidar productos antiguos y de baja rotación.

Lo Certifica

Ing. Sandra Orbea G.
GERENTE GENERAL