



# Importadora Orbea Cía. Ltda.

Av. De la Prensa No. 884 y Carvajal (Frente a Life) Teléfonos: 242 412 - 254 865 - 248 948 Fax:(593-2) 442901  
QUITO - ECUADOR

## ~~INFORME DEL REPRESENTANTE LEGAL SOBRE LAS ACTIVIDADES ECONOMICAS~~ DESARROLLADAS EN EL 2012 Y PROYECTOS PARA 2013.

EN SESION DE SOCIOS DE FECHA DIEZ DE ENERO DEL DOS MIL TRECE, LA ING. SANDRA ORBEA EN SU CALIDAD DE REPRESENTANTE LEGAL, EXPUSO SU INFORME ECONOMICO DEL 2012 Y PROYECTOS PARA 2013, CONTENIDO EN EL SIGUIENTE TEXTO:

MANIFESTÓ QUE SE REALIZÓ UN PROFUNDO ANÁLISIS DEL INVENTARIO, PROCURANDO INCREMENTAR LAS COMPRAS DE MERCADERÍA DE ALTA ROTACIÓN, Y REDUCIR EL NIVEL DE PRODUCTOS REZAGADOS O DE LENTA ROTACIÓN. ESTO INFLUYÓ EN EL INCREMENTO DE LAS VENTAS EN EL ORDEN DE UN 6.91% QUE TUVO ADEMÁS UN IMPORTANTE IMPACTO EN LA RENTABILIDAD DE LA EMPRESA.

EL NIVEL GENERAL DE ENDEUDAMIENTO DISMINUYÓ, PORQUE SE PROCEDIO A LA CANCELACIÓN DE CAPITALS DE CORTO Y LARGO PLAZO POR US\$59.000.00.

LOS SUELDOS Y MÁS BENEFICIOS DE LOS EMPLEADOS QUE EL AÑO 2012 ASCENDIERON A US\$183.538.47 ES EL RUBRO DE MAYOR PESO DENTRO DE LOS GASTOS., PORQUE LAS DISPOSICIONES DEL GOBIERNO CON RELACIÓN AL INCREMENTO DE SUELDOS Y TEMAS DE SALARIO DIGNO, CAUSARON UN IMPORTANTE IMPACTO.

SE CONTINUÓ CON LA CAPACITACIÓN DEL PERSONAL, ESPERANDO QUE LA INVERSIÓN EN EL RECURSO HUMANO REDUNDE EN LOS RESULTADOS EN LA EMPRESA.

POR CONVERSIÓN A NIIFS TENEMOS UN IMPACTO NEGATIVO DE US\$13.455.20 A LOS RESULTADOS ACUMULADOS.

PARA FINALIZAR SEÑALÓ QUE LA EMPRESA GENERÓ UNA UTILIDAD ANTES DE IMPUESTOS DE \$96.913.64, INCREMENTÁNDOSE CONSECUENTEMENTE EL IMPUESTO A LA RENTA CAUSADO Y EL 15% DE PARTICIPACIÓN A LOS EMPLEADOS.

COMO PROYECTOS PARA EL 2013 SE ENCUENTRAN LOS SIGUIENTES:

- 1.-INCREMENTAR LA LINEA DE PERNOS GALVANIZADOS.
- 2.-MOTIVAR CAPACITACIONES DE DIVERSOS TIPOS PARA DESARROLLO PERSONAL Y MEJOR ATENCIÓN AL CLIENTE Y COMO TAL INCREMENTO DE VENTAS.
- 3.- MEJORAR LA PRESENTACIÓN DE MUESTRAS Y VITRINAS INTERNAS DEL ALMACÉN Y AUMENTAR LOS EXHIBIDORES DE LA PARTE FRONTAL.
- 4.- MANTENER EL NIVEL DE CRÉDITO DE PROVEEDORES, LOGRANDO APALANCAMIENTO SIN INTERESES.
- 5.- BUSCAR OPORTUNIDADES DE NEGOCIO PARA OPTIMIZAR RENTABILIDAD, COMPRANDO MATERIAL DE MUY ALTA ROTACIÓN CON DESCUENTO Y PAGO DE CONTADO.
6. MEJORAR LOS PROCEDIMIENTOS INTERNOS DE RECEPCIÓN DE MERCADERÍA QUE PERMITAN AGILITAR SU INGRESO AL SISTEMA PARA SU FACTURACIÓN INMEDIATA.
- 7.-HACER MEJORAS SIGNIFICATIVAS A LA PAGINA WEB DE LA EMPRESA PARA TENER MAYOR PRESENCIA DE MERCADO Y MEJOR RECORDACIÓN ENTRE LOS CLIENTES ACTUALES Y POTENCIALES.

LO CERTIFICA

  
SANDRA ORBEA G.

GERENTE