



Quito, 20 de febrero del 2013

Señores Accionistas  
De COMERCIAL BEUEX CIA. LTDA.  
Ciudad.-

Dando cumplimiento con las disposiciones contenidas en el artículo décimo octavo literal a y f de los estatutos de la Compañía y de acuerdo con la resolución No. 92-1-4-3-0013 de la Superintendencia de Compañías, pongo en conocimiento a los señores accionistas el informe de mi gestión, correspondiente al ejercicio económico comprendido entre el primero de enero y el treinta y uno de diciembre del año dos mil doce.

Las operaciones iniciales de la Compañía se han desarrollado en condiciones favorables.

En cuanto al movimiento operacional debemos referirnos directamente a los 12 meses de gestión, período en que las ventas han alcanzado lo proyectado. Por su parte los gastos, como era de esperarse también fueron altos y hemos amortizado la publicidad, pues es una inversión a largo plazo.

Dentro de la marcha administrativa de la Compañía, se ha cumplido con toda la normativa correspondiente.

En lo relativo a las resoluciones de la Junta General de Socios, las disposiciones se han cumplido en forma íntegra.

Del resultado neto del ejercicio económico me permito sugerir que las utilidades se apropien, según el siguiente detalle:

|     |                            |       |           |
|-----|----------------------------|-------|-----------|
| 15% | PARTICIPACIÓN TRABAJADORES | USD\$ | 3.012,45  |
| 23% | IMPUESTO A LA RENTA        | USD\$ | 4.114,54  |
| 5%  | RESERVA LEGAL              | USD\$ | 647.80    |
| **  | RESERVA FACULTATIVA        | USD\$ | 12.308,19 |
|     |                            |       | -----     |
|     |                            |       | 20.082,98 |

*Av. 10 de Agosto N50 – 195 y Rafael Bustamante (Sector La Luz)  
Telfs.: (593-2)2405014 / 2408782 Email: [infobeuex@gmail.com](mailto:infobeuex@gmail.com)  
Sur América - Quito - Ecuador*



En mi calidad de Gerente General, para cumplir con los objetivos en el siguiente ejercicio, me permito recomendar lo siguiente:

- 1.- Mejorar la utilidad bruta y aumentar el volumen de ventas.
- 2.- Alargar los plazos en los créditos con el proveedor, debido al impacto que afectó a la compañía en el ingreso por frontera del producto.
- 3.- Optimizar y dinamizar el flujo operativo y de gestión, así, como también implementar el equipo humano en las áreas administrativas, financieras, de ventas y de mercadeo.
- 4.- Financiar el capital de trabajo del año 2013.

Esperando de esta forma haber cumplido con el delicado encargo de administrar la compañía, reitero mi agradecimiento por la confianza consignada y suscribo.

Cordialmente,

YOLANDA VIZUETE  
Gerente General